

ANGEL VELEZ LUBIAN
48.980 – BIZKAIA
Tel. - 639 36 09 42
E-MAIL. angelvl23@hotmail.com



RESUMEN

Con experiencia en productos de Gran Consumo para los canales de Horeca y Distribución, así como para el canal de la Gran Distribución. Con responsabilidad directa en las negociaciones de alto nivel. Acostumbrado a trabajar por objetivos liderando equipos de venta con amplias zonas geográficas, habituado a trabajar con todo tipo de perfil de clientes, tanto los de volumen como los de productos Premium; siempre gestionando la imagen de marca deseada por la compañía para las diferentes gamas de productos del porfolio.

EXPERIENCIA PROFESIONAL

2018/2 – Actualidad - DELEGADO DE VENTAS.

- Legendario, S.L. de Vinos y Espirituosos en ocho provincias del Norte.
- Desarrollo las marcas y diferentes productos de la compañía con la ayuda de 42 distribuidores con sus distintos equipos de ventas y varias cadenas de la gran Distribución.

2016/03 - 2017/03 COMERCIAL DE DISTRIBUCION BIZKAIA.

- Grupo Miquel Alimentación, S.A.

2015/3 - 2016/4 JEFE DE VENTAS NACIONAL.

- Bodega DO. Ribera de Duero y Argentina.
- Desarrollo un plan estratégico para la gestión de Distribución Horeca a nivel nacional.

2009/01 - 2014/01 JEFE DE EQUIPO DE VENTAS.

- Euskodis S.L.U. Grupo S.I.H. Heineken España.
- Me incorporo de nuevo, para llevar un equipo de ventas, 14 comerciales.

2006 - 2009 JEFE VENTAS BIZKAIA – CANTABRIA.

- Club Internacional de Libro División Crédito.

2004 - 2006 DIRECTOR COMERCIAL NACIONAL.

- Queserías Hijos de Tomas Ruiz S.L.U.

1999/12 - 2004/01 EJECUTIVO DE VENTAS NORTE DE ESPAÑA.

- Queserías Grupo Fromageries BEL España. S.A. 18 provincias.

1997 - 1998 DELEGADO DE VENTAS NORTE DE ESPAÑA.

- Manantial de Aguas de Cabreiroá, Ourense. 11 provincias.

1995 - 1997 JEFE DE AREA DEL NORTE DE ESPAÑA.

- Rives Pitman S.A. 15 Provincias del Norte de España.

1993/09 - 1994/09 GERENTE DE ZONA VI NIELSEN.

- Importaciones & Exportaciones Varma, S.A.
- Gestión con Distribuidores, DO. Rioja Salceda. Champagne PIPER, etc. Etc.

1989/12 - 1993/09 GESTOR COMERCIAL Grupo CruzCampo, S.A.**FORMACION ACADEMICA**

- 1995 – Informática de Gestión para aplicaciones Informáticas de Oficina.
- 1980 - 1984 Maestro Industrial Rama Del Metal. Centro de Formación Profesional de Repelega, Portugalete.

FORMACIÓN COMPLEMENTARIA

- **2020 - Curso Vinos de Rioja para Comercio y Distribución**" Rioja Wine Academy.
- **2011 - Curso de Gerentes** Impartido en Madrid.
- **2010 - Curso de la Distribución de Bebidas** impartido Avanza consultores Madrid.
- **2010 - Curso Específico Sobre Conocimiento Cervejero** Impartido por La Escuela Gambrinus Madrid.
- **2003 - Técnicas de Negociación Efectivas.** Suárez & Aberasturi Selección y Formación. Madrid.
- **2003 - Relaciones con la Distribución.** Suárez & Aberasturi Selección y Formación Madrid.
- **1994 - Gestión con la Distribución Moderna** Development Systems, S.A. Sevilla.
- **1992 - Resolución de Quejas y Situaciones Difíciles.** Overlap Consultores en Marketing y Formación S.A. Bilbao.
- **1991 - Técnicas de Ventas.** Overlap Consultores en Marketing y Formación Vitoria. (Álava).

OTROS DATOS DE INTERÉS

- Disponibilidad para viajar 100 % del tiempo o cambiar de residencia si la oferta lo requiere.