

JAVIER MARTÍN

GESTOR COMERCIAL



PERFIL:

Persona dinámica, extrovertida con grandes dotes comunicativas, organizativas y de trabajo en equipo. Capacidad de liderazgo, responsable y emprendedor.

CONTACTO:



659-267-956



martinperezjavier49@gmail.com



- Abanto y Ciérvena (48500)
- Castañares de Rioja (26240)

INFORMACIÓN:

- Carnet de conducir (B, C, D, C1E, DE)
- Coche propio.
- Posibilidad de incorporación inmediata.



EXPERIENCIA LABORAL



SDH, Empresa participada de Heineken España (2021-2025)

Constumer service

- Resolución casos en *Salesforce*.
- Carga de condiciones, incidencias, ventas, promociones y consumos a clientes.
- Pedidos, altas, facturación, subida de productos a la plataforma *Shira*.
- Gestión de contratos de acciones especiales.
- Gestión del buzón de atención comercial, jefes de equipo, gerencias y atención telefónica de comerciales.



EUSKODIS S.L.U. Distribuidor oficial de Heineken España (1998-2021)

Jefe de equipo comercial (2018-2021)

- Dirigir y coordinar equipo comercial supervisando y controlando descuentos.
- Seguimiento de actividad de ventas.
- Captación de clientes de gran volumen de cerveza.
- Gestión de incidencias con clientes.

Gestor comercial (2009-2018)

- Gestión de cartera de clientes asignada.
- Gestión de pedidos desde origen.
- Captación de clientes de barril, surtido de botella, vino, café...
- Introducción, negociación, maximización y rentabilidad del producto y de la zona asignada.

Almacenero y repartidor (1998-2009)

- Gestión de reparto de pedidos, auto venta y cobros de los clientes asignados.
- Recepción de mercancías, control de stock, inventario.



HERMANOS SÁNCHEZ HIRU (1992-1998)

Transportista autónomo.

- Auto venta y reparto.

HABILIDADES RELEVANTES

- Microsoft
- Word
- Salesforce
- SAP

OTROS DATOS DE INTERÉS

Durante el periodo trabajado en Euskodis he liderado el ranking de ventas desde el 2001 en cada una de las zonas asignadas en las diferentes categorías de productos, quedando segundo en el ranking nacional de ventas de cestas de navidad en 2013 y 2015.

Líder en captaciones de barril de todas las distribuidoras de la D.T Norte tras la puesta en marcha del plan "Dejando Huella" en 2018. Consecución del primer puesto en 2019 en introducción de las referencias de cerveza 18/70, Cerveza Amstel Oro 0,0 y vino crianza Marqués del Atrio.



HISTORIAL ACADÉMICO

AUTOMOCIÓN

FORMACIÓN PROFESIONAL SOMORROSTRO

EGB

C.P. RUPERTO MEDINA



CERTIFICACIONES



Curso planificación, organización y venta de productos y/o servicios

- Confederación Empresarial de Ourense. CEO.



Curso habilidades directivas y gestión de equipos

- Fondo Marítimo Vasco



Curso de actividades de gestión administrativa en aplicaciones informáticas

- Formación profesional Somorrostro



Curso de digitalización aplicada al entorno profesional: metodologías *Agile* y *Scrum*

- Confederación Española de centros de enseñanza



Formación de café complementos y lácteos

- SIH



Formación de técnica de ventas y negociación comercial

- Heineken España



Formación para comerciales de vino hostelería

- Jose M^a, Velasco Román



Curso específico sobre conocimiento cervecero

- Adecco



Técnico de producto, manipulación y distribución

- Gobierno Vasco