

JESÚS MANUEL CIENFUEGOS GARCÍA ■ SAMPEDRO

Oviedo, Asturias · 650 430 832 · chuchu-75@hotmail.com · Disponibilidad para viajar (Nacional)

DIRECTOR COMERCIAL · DESARROLLO DE NEGOCIO · GESTIÓN DE EQUIPOS

PERFIL EJECUTIVO

Profesional con más de 25 años de experiencia en dirección operativa, gestión comercial y desarrollo de negocio en sectores como alimentación, distribución, logística, hostelería y producción de eventos. Especialista en apertura de mercados, gestión de grandes cuentas, negociación estratégica y liderazgo de equipos multidisciplinares. Perfil orientado a resultados con amplia experiencia en optimización de operaciones comerciales y crecimiento de ventas. Experiencia real como empresario, gerente y responsable de equipos.

COMPETENCIAS CLAVE

- Dirección de equipos comerciales y operativos
- Desarrollo de negocio y apertura de mercado
- Gestión de grandes cuentas y negociación estratégica
- Estrategia comercial y crecimiento de ventas
- Distribución, logística y organización de operaciones
- Gestión empresarial y liderazgo de equipos
- Relación con mayoristas, distribuidores y cadenas de supermercados

EXPERIENCIA PROFESIONAL

Propietario y Gerente – The Burlesque Club (Oviedo) · Dic 2019 – Actualidad

- Dirección y gestión integral de bar musical y sala de conciertos
- Organización de conciertos y eventos musicales en directo
- Gestión de proveedores, programación artística y promoción
- Coordinación de personal y operaciones del negocio

Gestor Comercial y Jefe de Producción de Eventos – Iguana Camp · 2025 – Actualidad

- Captación de clientes y desarrollo de negocio
- Producción y organización de eventos culturales y musicales
- Coordinación logística, técnica y de proveedores
- Planificación y supervisión de producción

Promotor Comercial – Codilex Alimentación / Gam Family · 2024

- Apertura de cartera de clientes en canal distribución
- Promoción y posicionamiento de productos
- Apoyo y supervisión de equipo comercial
- Relación con distribuidores y puntos de venta

Gerente – Compagnie Fruitière · 2022 – 2024

- Dirección operativa de almacén, oficina y personal

- Gestión comercial con mayoristas y supermercados
- Coordinación logística y distribución
- Liderazgo de equipos operativos

Gestor Comercial Zona Norte – Compagnie Fruitière · 2017 – 2022

- Gestión de grandes cuentas
- Negociación con cadenas de supermercados
- Expansión de mercado en zona norte
- Coordinación logística y comercial

Responsable Clientes y Transporte – Transportes Miana · 2012 – 2017

- Gestión comercial con clientes
- Planificación de rutas y logística
- Coordinación de personal y chóferes

Responsable Personal y Transporte – Transportes Lorences · 1996 – 2012

- Dirección de equipos de transporte
- Organización de rutas y operaciones
- Gestión de flota y personal

FORMACIÓN

Educación Secundaria

CARNETS DE CONDUCIR

AM · A1 · A2 · A · B · BE · C1 · C · C1E · CE · D1 · D · D1E · DE

VALOR DIFERENCIAL

Perfil profesional con experiencia real en gestión empresarial, dirección comercial, logística y desarrollo de negocio. Capacidad para liderar equipos, negociar con grandes clientes, abrir nuevos mercados y optimizar operaciones comerciales.