

**Julián Alberto Arias Ruiz**

juliankz@hotmail.com // julianariasruiz@gmail.com

Carrer del Llampugol 29 bajos, Mallorca 07005.

 +34 614 145 064

Máster en marketing y gestión comercial, profesional en finanzas y negocios Internacionales con diplomado en inversiones y mercados financieros, con sostenida experiencia en gestión comercial y creación de empresas. Sólidos conocimientos de dirección de ventas, análisis de datos, marketing, importaciones; cuento con trayectoria en países como Colombia, España, Francia, Holanda, Alemania, México y Brasil.

EXPERIENCIA PROFESIONAL

Negocios y proyectos Acosta SL.

Jefe comercial. *Madrid, España.*

(Febrero 2022 – Enero 2026).

- Realizar la penetración de mercado, gestionando la cartera de clientes, búsqueda de nuevos leads, realización de estrategias de ventas y alianzas comerciales.

Comercializadora Agroparts S.A.S.

Director comercial. *Cali, Colombia.*

(Junio 2012 – Enero 2022).

- Liderar el grupo comercial, direccionar las tareas de los asesores comerciales, visitar clientes a nivel nacional, investigación de clientes y mercados potenciales, cotizaciones con proveedores internacionales, analizar los costos en compra de la mercancía, negociación de términos de compra con principales proveedores, búsqueda y consecución de proveedores internacionales y nacionales, análisis del margen de rentabilidad en los productos a comercializar, consecución de descuentos en los productos con los proveedores internacionales y nacionales, citas con agente de aduana y agente de carga, seguimiento al tránsito internacional y nacional de la mercancía, elaboración de informes y análisis de ventas, manejo de cuenta de compensación y banco internacional, análisis del mercado SPOT, compra de divisas en la mesa de dinero, análisis técnico y fundamental del precio dólar, reportes al banco de la república, planificar y elaborar estrategias para mantener una cartera de clientes.

FORMACIÓN ACADÉMICA

EAE Business School, Barcelona - España.

UPC Universitat politècnica de catalunya, Barcelona – España.

Máster en marketing y gestión comercial. 2022 - 2023.

Minor en AGILE Project Management.

Minor en Marketing digital y comercio electrónico.

Universidad Santiago de Cali, Colombia.

Profesional en finanzas y negocios internacionales. 2012-2017.

Universidad Santiago de Cali, Colombia.

Diplomado de inversiones y mercados financieros. 2016.

Colegio Instituto comercial del Valle (INCOVAL), Cali.

Bachiller comercial. 2011.

Coautor del libro.

Monedas disruptivas: Atractivo financiero y tecnológico

Santiago de Cali: Editorial Universidad Santiago de Cali, 2021.

260 páginas: ilustraciones; 24 cm.

Incluye índice

ISBN: 978-958-5147-78-2.

ISBN (digital): 978-958-5147-79-9.

IDIOMAS – INFORMÁTICA - EVENTOS

Español. Lengua materna.

Inglés. B1

- Microsoft Office: Word, Excel y PowerPoint manejo avanzado.
- Software de ventas CRM

Asistencia a ferias.

Feria Internacional Horeca Baleares 2022. (Mallorca-España).

Feria Internacional Fimma Maderalia 2022 (Valencia-España).

Feria internacional Pick & Pack 2022 (Madrid-España).

Feria internacional Expodental 2024 (Madrid – España).

Feria Internacional Fis 2024 (Madrid – España).

Feria internacional Franquishop primera edición 2024 (Madrid – España).

Feria internacional Franquishop segunda edición 2025 (Madrid – España).

Julián Alberto Arias Ruiz

NIE España: Y9344009C.