



ÁNGEL RENERO SIMAL

📍 Valencia, España · 📞 +34 653 215 999 · ✉️
angel.renero@hotmail.com

Perfil Profesional

Ejecutivo senior con más de 30 años de experiencia liderando áreas comerciales, desarrollo de negocio y transformación estratégica. Especializado en grandes cuentas, dirección de equipos, automatización de procesos y expansión en sectores como tecnología, robótica, servicios, distribución y despachos profesionales. Alta capacidad para impulsar resultados, recuperar unidades de negocio y liderar el cambio.

Experiencia Profesional

Chief Revenue Officer (CRO) · Advisorsy Robotización

(Despachos fiscales , laborales y contables)

📍 Valencia · 📅 Oct 2023 – Actualidad

- Dirección de ingresos y estrategia comercial (inbound & outbound)
- Gestión integral del ciclo de ventas

Chief Revenue Officer (CRO) · Método Consolida

(Despachos fiscales , laborales y contables)

Valencia ·  Sep 2025 – Actualidad

- Dirección de ingresos y estrategia comercial
 - Definición y ejecución de planes de crecimiento
 - Coordinación de marketing, ventas y desarrollo de negocio
-

Director de Expansión · Repair Mobility (Franquicia reparadores MP)

 Valencia ·  Sep 2021 – Sep 2023

- Estrategias de crecimiento y alianzas
 - Gestión económica y territorial de expansión
-

Consultor Senior · ORENER

 Valencia ·  Oct 2015 – Actualidad

- Consultoría de ventas y protocolos comerciales
 - Clientes: Publitoood, Naturabi, Premium Beers, Wildose, Siderit, Crea, Pharentesis, Acubic, etc.
-

Director de Expansión · Hidrolux (Tratamiento de aguas)

 Valencia ·  Abr 2019 – Sep 2020

- Rediseño de estrategia comercial y formación de equipos
-

Delegado Comercial · Iberdac Gestión, S.L. (Consultoría de Empresas)

 Barcelona ·  Mar 2018 – Mar 2019

- Diagnóstico comercial y propuesta de soluciones técnicas
-

Director Comercial (Externo) · QUILINOX, S.L. (Distribución metalúrgica)

 Valencia ·  Jun 2015 – Oct 2015

- Auditoría de procesos y migración de ERP
-

Director Levante (Externo) · ISERN, S.L. (Despacho juridico Patentes y Marcas)

 Barcelona ·  Ene 2014 – Jun 2015

- Gestión comercial y asesoría legal técnica
-

Director General (Externo) · Cardeñoso Security Group (TYCO) (Empresa de seguridad)

 Madrid ·  2012 – Sep 2013

- Reestructuración y liderazgo integral de compañía
-

Director Ventas España y Portugal · Grupo Almesa (Fabricación y distribución acero)

 España y Portugal ·  1989 – 2011

- Dirección y recuperación de unidades de negocio
 - Desarrollo de mercados en Portugal
-

Jefe de Ventas · Hierros del Cantábrico, S.A. (Fabricación y distribución de acero)

 España ·  1985 – 1989

- Gestión comercial, contable y de stocks
-

Formación Académica

- FP Grado Superior en Administración
 - Curso en Coaching y Motivación · INEDEM
 - Estudios en Teología
-

Idiomas

- Español: Nativo
 - Portugués: Oral alto · Escrito medio · Lectura alta
-

Competencias Clave

- Dirección estratégica y comercial
- Captación y fidelización de clientes (inbound/outbound)
- Marketing
- Gestion y Liderazgo de equipos multidisciplinares
- Gestión financiera y expansión
- Control de gastos y rentabilidades