



Fernando Colón Gómez

Sobre mí

Con 30 años de experiencia como gerente, encargado y jefe de equipos en empresas del sector del metal y aeronautico. Chofer de transporte pesado, poseo un historial impecable en la entrega segura y puntual de mercancías. Mi habilidad para mantener la calma bajo presión y mi compromiso con la seguridad son mis principales activos. Experto en el manejo de maquinaria gran tonelaje y certificado en normativas de carga, garantizo la integridad y la eficiencia en trabajo

Experiencia laboral

Taller de Cerrajería Fernando Colón

- Mayo 1994/ Diciembre 2008
- Opere con vehiculos con cargas pesadas para la entrega oportuna y segura de mercancías a los destinos asignados
- Mantuve un historial excepcional de seguridad y puntualidad, completando entregas en un 99% de las ocasiones dentro del plazo establecido.
- Colaboré con el personal de almacén para cargar y descargar mercancías, asegurando la integridad de los productos durante todo el proceso.
- Mantuve la documentación y los registros precisos de las rutas, las horas de conducción y los informes de mantenimiento del vehículo.
- Mantuve un historial impecable de seguridad, sin incidentes reportados durante mi período de empleo.
- Gestion de presupuestos, facturación y trato con proveedores y personal

☎ 670 052 560

✉ fcolongomez@gmail.com

📍 C/ Sargento Daponte, 7 2ªA
11002 Cádiz

Más información

- Carné de conducir.
- Vehículo propio.
- Disponibilidad total.

Idiomas

Castellano :
Nativo.

Inglés:

Nivel medio

Habilidades

Buena comunicación
Gestión de grandes equipos
Resolución de problemas
Dominio del paquete Office
Espíritu comercial
Agilidad con los resultados
Amabilidad
Disposición
Seguridad
Temple
Resolutivo
Paciencia
Puntualidad
Constancia

Experiencia laboral

Hecomez Construcciones Aeronavales, S.L.

- Marzo 2009/ Abril 2012
- Jefes de ventas responsables de liderar y administrar a un equipo de vendedores con el objetivo de maximizar las ventas y los ingresos de la empresa.
- Atención e información al cliente sobre los productos Realización de informes de gestión sobre la actividades ejecutadas.
- Optimización de los procesos y maximazar de la rentabilidad de los recursos disponibles.
- Control de procesos en el área de ventas
- Desarrollé estrategias comerciales que aumentaron la participación de mercado
- Implementé programas de formación y desarrollo, mejorando el rendimiento del equipo

Hercosur Construcciones Metálicas, S.L.

Mayo 2018 a Julio 2024

- Como gerente de la empresa me encargaba del trato personal con clientes, proveedores y trabajadores.
- Gestión de presupuestos, facturación y stock de almacenes.
- Amabilidad y disponibilidad para la empresa.
- Ganas de aprender y mantuve siempre un historial en seguridad laboral.
- Control de stocks Gestión de los Recursos Humanos y Preventivos de la Empresa.
- Gestión de Facturación, Presupuestos informáticos Atención al cliente en la venta de nuestros productos.
- Dirección financiera Dirección de Proyectos Gestión y mantenimiento de grandes empresas.
- Elaboración y fabricación de productos para centrales nucleares.

- Construcción y supervisión de equipos y estructuras para grandes superficies.
- Experto en mediciones y trato directo con Arquitectos, Ingenieros y Jefes de Obra
- Trabajé estrechamente con el equipo de marketing para crear estrategias de promoción dirigidas a nuevos clientes.
- Supervisé el desempeño de un equipo de vendedores, brindando soporte y retroalimentación constante.
- Análisis de mercado y tendencias de ventas
- Gestión de relaciones con clientes clave
- Capacitación y desarrollo de habilidades en equipos de ventas
- Dominio de CRM y herramientas de análisis de datos
- Orientación a resultados y capacidad para trabajar bajo presión..
- Dispongo de Cartera de clientes
- Capacidad para crear y gestionar equipos
- Red de Contactos y Referenciadores.

Digi Spain Sales Forces, S.L.U.

Octubre 2024 Enero 2025

- Asesor comercial 2D2 (a puerta fría) de ventas de fibras y líneas móviles
- Habilidades comunicativas y comerciales
- Orientación al cliente de los productos que comercializaba
- Comunicación verbal y capacidad de escucha para realizar la venta
- Resiliencia y empatía con los clientes
- Experiencia en cerrar acuerdos con los clientes para poder realizar la venta
- Gestión y seguimientos de las ventas una vez realizadas
- Atención y gestión de las necesidades de los clientes a los que visitaba

- Captación y fidelización de Clientes
- Gestión de base de datos
- Inducción de otros comerciales

National Nederlanden, S.A

Febrero 2025 a la actualidad

Dinamizador Comercial- Jefe de Equipo

- Captar clientes, candidatos y colaboradores
- Gestionar equipos para su desarrollo profesional
- Ampliar la cartera de clientes
- Diseñar e implementar estrategias personalizadas
- Asesorar a clientes sobre fiscalidad, ahorro, inversión, protección familiar y previsión familiar
- Identificar las necesidades de los clientes y ofrecer soluciones a medida
- Realizar proyectos sobre asuntos financieros sin compromiso y completamente gratuitos
- Vender todo tipo de seguros, desde plan familiar, sanidad, fondos de inversión o plan de jubilación, entre otros
- Asesorar integralmente

Datos Académicos

- Bachillerato IES COLUMELA Octubre 1989/ Junio 1993
- Curso Prevención de Riesgos Laborales Nivel Directivo, Mutua MPE, Julio 2019
- Curso Habilidades de Gestión Federación Empresarios del Metal Octubre 2008/Noviembre 2008
- Curso Gestión de Almacenes y Control de Stocks . Federación Empresarios del Metal, Octubre 2008/Noviembre 2008
- Curso Gestión de Residuos . Federación Empresarios del Metal. Octubre 2008/Noviembre 2008
- Curso Básico de Seguros Nivel 3. Instituto E-learning del Seguro. Febrero 2025

- Curso R.S.V Expectativas y Reglas que Salvan Vidas. Tecnatum. Septiembre 2025.
- Curso Plan de Emergencias Interior Central Nuclear de Almaraz. Tecnatum. Septiembre 2025.
- Curso de Acceso a Planta Central Nuclear de Almaraz. Tecnatum. Septiembre 2025.
- Curso de Formación Técnica de Mantenimiento Mecánico. Tecnatum. Septiembre 2025.
- Curso Formación de Prevención de Riesgos Laborales en Espacios Confinados. DF Mompresa. Septiembre 2025.
- Curso de Formación de Prevención de Riesgos Laborales en Atmosferas Explosivas. DF Mompresa. Septiembre 2025.
- Curso de Formacion de Prevención de Riesgos Laborales de Trabajos en Altura. DF Mompresa. Septiembre 2025.
- Curso de Formación de Prevención de Riesgos Laborales de Manipulación de Cargas. DF Mompresa. Septiembre 2025.
- Curso y Certificado LCCI de hipotecas, prestamistas, e intermediarios de credito impartido por IDD Innovacion y Desarrollo Directivo, S.L. Noviembre 2025.