

# Gonzalo Micheo Benjumeda

CV CANDIDATO

Avda. Santa María del Mar, El Puerto de Santa María

M: 600 315 590

Mail: [gonzalo.micheo@gmail.com](mailto:gonzalo.micheo@gmail.com)

Profesional con más de 18 años de experiencia en expansión y desarrollo de negocio en el sector Retail. Especialista en apertura de tiendas, captación de franquiciados, negociación de contratos y gestión inmobiliaria. Experiencia en compañías nacionales e internacionales, liderando proyectos estratégicos y logrando aperturas superiores a 160 puntos de venta

## Experiencia profesional

**Abril- 2024 – Oct-2024:**

**FINETWORK: Director de Expansión Canal exclusivo.**

Apertura de stands en los principales CC de España y tiendas ubicadas en zonas prime

**Nov 23- Abril 24:**

**CARREFOUR EXPRESS: Responsable de Expansión.**

Búsqueda integral de proyectos para la red de franquicia de Carrefour Express

**Sep 21- Nov 23:**

**FREELANCE INMOBILIARIO**

Desarrollo de la gestión integral del proceso de expansión de marcas, búsqueda de ubicaciones, negociación de rentas y de los contratos

**Marzo 20- Jun 21**

**REAL ESTATE IN LLAOLLAO: Expansion Manager**

Captación de Franquiciados, búsqueda de ubicaciones Prime, desarrollo de la red de tiendas propias con más de 15 aperturas

**Jun 17- Ene 19**

**RESTALIA : Responsable de Expansión**

Responsable de todos los procesos inmobiliarios en la zona asignada (Madrid, Castilla la Mancha, Canarias, Extremadura, Murcia y Andalucía Occidental)

**Sep 10- Junio 17**

**PHONE HOUSE SPAIN: Responsable de Expansión**

Manager de Expansión de franquicias y tiendas propias a nivel Nacional:

- Creación, desarrollo y ejecución de la política de Expansión en España y puesta en marcha de las tiendas. Renegociación de alquileres y bonificación de rentas por más de 3 millones €.
- Apertura de más de 160 tiendas por toda España.
- Gestión de un equipo de ocho personas.

**Ene. 10-Sep 10**

**CLEANFARMA : Visitador farmacéutico**

Comercialización de productos farmacéuticos en la comunidad de Madrid.

**Mar. 07-Sep 09****ALAIN AFFLELOU OPTICO: Responsable Regional de ventas Andalucía - Murcia**

Responsable de ventas, captación y expansión de franquicias en la zona sur, gestionando 35 ópticas individualmente e impulsando las ventas. Apertura de más de 15 ópticas

Responsable de diseño e implantación de la Marca Propia incrementando las ventas en un 60%

**Oct. 06-Enero 07****VITALDENT : Responsable de Expansión y Ventas**

Colaboración directa con el Director Comercial, siendo responsable de todas las clínicas a nivel nacional, supervisando las funciones de 17 delegados comerciales.

**Nov. 05-Julio 06****NORQUIMIA: Jefe de equipo Madrid sur y Toledo**

Gestión de un equipo de 7 comerciales, seguimiento y control de visitas. Apoyo comercial, formación y gestión de equipos

**Marzo-Sep. 05**

**TRIBUGEST:** Auxiliar técnico de inspección para la Diputación de Cádiz.

## Formación académica

---

|             |                                                                                                                      |
|-------------|----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
| 2000 - 2004 | Diplomado en Marketing y Gestión Comercial por la Escuela Superior de Gestión Comercial y Marketing (ESIC). Sevilla. |
| 1998 – 2000 | Estudios de la Diplomatura de Ciencias Empresariales. Universidad de C.C. Empresariales Jerez de la Frontera (UCA)   |

## Formación complementaria

---

- ✓ Curso Superior de **Estrategia y Gestión de Comercio Exterior**, impartido conjuntamente por el Instituto de Comercio Exterior (ICEX) y por la Cámara de Comercio de Cádiz. 140 horas
- ✓ Seminario de **Plan de Marketing**: Estrategia, planificación, ejecución y seguimiento. ESIC.
- ✓ Seminario sobre **Franquicias**. ESIC.
- ✓ Seminario sobre **Política de Producto**. ESIC.

## Varios

---

### Idiomas

---

**Inglés:** Nivel medio, hablado y escrito.  
Estancia en Washington, EE.UU (3 meses en 2001)

### Informática

---

Microsoft Office,  
Internet nivel avanzado

### Otros datos

---

Disponibilidad para viajar y cambiar de residencia  
Carne de conducir y coche propio