



COMERCIAL/RRHH

CONTACTO



658.010.361



miguelmenor.mmv@gmail.com



Las Gabias (Granada)

HERRAMIENTAS

- CRM Inmobiliario.
- Programa propio consultoría.
- Plataformas de colaboración..
- Edición de videos, diseños marketing.
- Ecosistema para facturación, gestión de clientes ,post venta, bases de datos y emisión de llamadas..

IDIOMAS

- Español
- Inglés (b1 en curso)
- Francés

CV Miguel Menor Vitondo

Enamorado del aprendizaje, evolución y versatilidad profesional.

Con una contrastada experiencias en ventas ,gestión de equipos, formación y gerencia inmobiliaria, me considero una persona en continuo movimiento con un enfoque híbrido comercial & administrativo.

EXPERIENCIA

RESPONSABLE DE TIENDA TELEFONÍA

Complutel Comunicaciones (Distribuidor Movistar)

2023 - Presente

- Asesoramiento, venta y post venta. (presencial y emisión).
- Formación a nuevas incorporaciones.
- Solución incidencias técnicas y de terminales.

GERENTE DE OFICINA INMOBILIARIA

Gerente en La Vega Inmobiliaria

2019 - 2023

- Confección de modelos contractuales, planificación,asesoramiento fiscal- hipotecario..
- Acompañamiento a notaría, presentación modelos post venta.
- Diseño y puesta en marcha de las acciones de marketing.

RESPONSABLE DE OFICINA

WoW Grupo Inmobiliario

Oct 2018- Abr 2019

- Atención de clientes en la oficina y captación de inmuebles a través de venta a puerta fría y emisión de llamadas.
- Gestión administrativa y de CRM.
- Asesoramiento hipotecario- fiscal.

ASESOR INMOBILIARIO

Grupo Tecnocasa

Feb 2017- Ago 2018

- Puerta fría y visitas concertadas.
- Formación a compañeros.
- Emisión de llamadas de captación.

COMERCIAL/RRHH

COMPETENCIAS PERSONALES

- Trabajo en equipo.
- Inteligencia emocional y mediación de conflictos.
- Manejo de herramientas de gestión.
- Adaptabilidad al cambio y compromiso.
- Orientación al cliente: comunicación oral y escrita. .

COMERCIAL DE SISTEMAS DE SEGURIDAD EQUIPO& DISTRIBUIDOR INDEPENDIENTE

Prosegur- Securitas Direct- Tyco- Alartec

Oct 2013-Ene 2017

- Puerta fría & visitas concertadas negocio y residencial.
- Jefa de equipo, formación a comerciales.
- Elaboración de presupuestos, acompañamiento y colaboración con servicio técnico, negociación con gran cuenta.

DISTRIBUIDOR VODAFONE EMPRESAS

b&F Marketing, campaña Vodafone

Jul 2013- Oct 2013

- Venta a puerta fría a negocios.
- Elaboración y envío propuestas comerciales.
- Confección de presupuestos a gran cuenta.

CAPTADOR DE SOCIOS ONG

Wesser& Partner Campaña Cruz Roja

Jul 2012- May 2012

- Captación de socios a pie de calle.

DEPARTAMENTO DE RRHH

Becario/ Sust maternidad en Grupo Ávalo

- Altas y bajas, nóminas, seguros sociales, nóminas....
- Selección de personal.
- Asesoría laboral, planes formativos.

FORMACIÓN

LICENCIATURA DE CC. TRABAJO

Universidad de Jaén & Beca Erasmus en Saint Etienne (Francia)

Sept 2010- Jun 2013

DIPLOMATURA EN RELACIONES LABORALES

Universidad de Jaén

Sep 2007- Sept 2010

FORMACIÓN NO REGLADA

Preparación para el pet Cambridge academy de 240 horas

(Actualmente)

Tutorización del aprendizaje en la empresa, 30 horas

(Actualmente)

CURSO EN ADM Y GEST DE EMPRESAS CON COMPETENCIA DE SIMULACIÓN DE 300 H , IMPARTIDO POR LA CÁMARA DE COMERCIO

(Febrero 2008)