

CV Inscrito 
CV CANDIDATO

ESTRATEGA COMERCIAL SENIOR

Sara Galindo López

Cerrando ciclos de negocio con visión 360°

Más de 20 años de trayectoria liderando la expansión de marcas, la apertura de mercados internacionales y la gestión administrativa técnica. Un perfil que no solo busca la venta, sino la **rentabilidad absoluta** y la fidelización premium.

 **647 192 461**

 **saragalindo73@gmail.com**

MI FILOSOFÍA

Orientación a Resultados y ROI Variable

"Identifico la oportunidad, negocio el valor y consolido el resultado. Soy la Sales Hunter que vuestro equipo necesita para liderar el punto de venta."

+20

Años de experiencia

Trayectoria sólida en ventas y gestión comercial

360°

Visión de negocio

Desde la venta directa hasta la dirección estratégica

B2B+B2C

Dominio multicanal

Experiencia en entornos de alta demanda y gran volumen

Trayectoria y Logros

Una carrera construida sobre resultados reales, equipos de alto rendimiento y expansión sostenida de negocio en sectores muy diversos.

AGT – Dirección de Servicios y Operaciones

- Gestión integral 360° desde la atención al cliente hasta la venta de servicios
- Responsable de administración, nóminas, contratos y contabilidad
- Control estratégico de stock y relación con proveedores clave
- Liderazgo de personal y resolución experta de incidencias

Agatha Clinic – Encargada de Delegación y Dirección

- Implementación de tácticas de marketing agresivas para aumento de facturación
- Liderazgo y formación del equipo comercial

Ocasión Plus / Carrefour – Especialista en Ventas Directas

- Dominio del proceso de venta en entornos de alta demanda y gran volumen
- Habilidades de cierre rápido y cumplimiento estricto de KPIs

Proyectos Destacados

Global Zero 2 – B2B Internacional

- Exportación e introducción de materiales de construcción y decoración
- Negociación directa con grandes cuentas, arquitectos y constructoras
- Gestión de contratos de alto valor y supervisión de logística internacional

Técnica – Responsable de Ventas y Automoción

- Liderazgo de la expansión del mercado y búsqueda de nuevos nichos B2B
- Gestión de equipos de venta y captación de clientes clave

CV Inscrito

CV CANDIDATO

Beauty Center Sara S.L. – Fundadora y CEO

- Creación de marca y desarrollo de productos desde cero
- Gestión del canal de distribución y venta directa

Lo Monaco / Almoneda – Venta Directa y Resiliencia

- Experiencia en venta "puerta a puerta" y captación en frío
- Resolución de quejas y fidelización masiva

¿Por qué Sara Galindo?

Porque el mercado necesita talento que no solo venda, sino que **entienda el negocio**. Mi base en Administración y Finanzas me permite gestionar el stock y los precios con precisión quirúrgica, mientras mi alma comercial garantiza el cumplimiento de los objetivos más ambiciosos.

Aportación Inmediata

- Dominio de negociación B2B y B2C
- Capacidad de formación de equipos operativos
- Control total de márgenes y administración comercial
- Uso de IA para optimización de ventas

Formación de Élite

- Técnico Superior en Admón. y Finanzas
- Diplomada en Profesorado (Comunicación)
- Dirección Comercial y Marketing (ITRN)
- Especialista en Técnicas de Fidelización

Competencias Clave

Un perfil que combina la visión estratégica con la ejecución táctica, capaz de operar con igual eficacia en entornos B2B, B2C y de dirección de equipos.



Negociación de Alto Nivel

Dominio completo del ciclo de venta B2B y B2C, con habilidad demostrada para cerrar acuerdos de alto valor y mantener relaciones comerciales a largo plazo.

1

Control Financiero y Operativo

Gestión de márgenes, stock, contabilidad y administración comercial con base técnica sólida en Administración y Finanzas.



Liderazgo de Equipos

Experiencia en formación, motivación y gestión de equipos comerciales y operativos orientados al cumplimiento de KPIs exigentes.



Innovación con IA

Uso de herramientas de inteligencia artificial para la optimización del proceso de ventas, análisis de datos y mejora de la eficiencia comercial.

 GRANADA, ESPAÑA

CV Inscrito 
CV CANDIDATO

Disponibilidad Inmediata

Convertiré vuestro potencial en facturación ilimitada.

Estoy lista para incorporarme de inmediato y comenzar a generar impacto desde el primer día. Si buscas una Sales Hunter con visión estratégica, experiencia demostrada y orientación absoluta a resultados, hablemos.

 **Teléfono**

647 192 461

 **Email**

saragalindo73@gmail.com