



CONTACTO

- ☎ (+34) 637 122 166
- ✉ ngadijaouad84@gmail.com
- 📍 Valencia (46021), con movilidad geográfica.
- 🌐 [Jaouad Ngadi](#)



EDUCACIÓN ACADÉMICA

2025 FORMACIÓN DISTRIBUCIÓN DE SEGUROS (NIVEL 3)
Investigación Cooperativa entre Entidades Aseguradoras y Fondos de Pensiones - ICEA

2003 | 2007 LICENCIATURA EN GESTIÓN, ECONOMÍA Y FINANZAS
Instituto de Estudios Superiores Bancarios y Financieros HBF - MARRUECOS



HABILIDADES

- Análisis financiero, contabilidad y auditoría
- Otorgamiento y gestión de préstamos
- Gestión de riesgos y cumplimiento normativo
- Gestión de activos y seguimiento del desempeño
- Gestión de equipos, liderazgo y planificación estratégica
- Desarrollo comercial, relación con clientes y resolución de problemas



IDIOMAS

- Francés : Bilingüe
- Español : Avanzado
- Árabe : Nativo



INFORMACIÓN ADICIONAL

- Carnet de conducir: UE, categoría B
- Permiso de trabajo: válido en la UE



TRAYECTORIA PROFESIONAL

Profesional de banca y servicios financieros con más de 15 años de experiencia, incluyendo más de 10 años como Director de agencia bancaria. Experiencia consolidada en gestión de operaciones bancarias, análisis y otorgamiento de préstamos, gestión de riesgos, cumplimiento normativo, liderazgo de equipos y desarrollo de carteras de clientes. Fuerte orientación a resultados, satisfacción del cliente y rendimiento comercial.



EXPERIENCIA LABORAL

SERVICES & DIGITAL CONSULTING FERDI, S.L. DIC-2025 | ACTUALIDAD

Consultor Senior de Seguros y Gestión Patrimonial

- Análisis de necesidades de clientes y propuesta de soluciones de seguros personalizadas
- Gestión de contratos, seguimiento de la relación con clientes y optimización de capitales
- Aplicación de normas y regulaciones, incluyendo prevención de blanqueo de capitales (AML) y gestión de riesgos, conforme a las directrices de la Dirección General de Seguros y Fondos de Pensiones (DGSFP, España).

DKV Seguros S.A- Valencia, España

FEB-2025 | NOV-2025

Consultor Senior de Seguros

- Acompañamiento a clientes en la elección de soluciones de seguros adaptadas a su perfil
- Análisis de necesidades aseguradoras y gestión de contratos
- Seguimiento personalizado de la relación con clientes.

Crédit Agricole du Maroc S.A

2009 | 2024

Responsable Otorgamiento y Seguimiento de Préstamos | Caisse Régionale 2022 - 2024

- Análisis de la solvencia y capacidad financiera de los clientes
- Estudio, aprobación o rechazo de solicitudes de financiación
- Determinación y negociación de tasas de interés
- Negociación de condiciones de préstamos.
- Seguimiento y evaluación de las prácticas de gestión de riesgos
- Velar por el cumplimiento de la normativa bancaria y de los procedimientos internos.

Director Ejecutivo Sucursal Bancaria | Agence Oujda Med V 2018 - 2022 | Agence Oujda Zaitoun 2012 - 2018

- Gestión y liderazgo de equipos
- Dirección de la actividad comercial y operativa de la agencia
- Definición e implementación de la estrategia comercial
- Supervisión de la gestión de riesgos
- Desarrollo y mantenimiento de relaciones con clientes y socios
- Gestión de litigios y resolución de conflictos.

Responsable de Clientes Bancarios / Gestor Comercial | Agence Oujda Zaitoun 2009 - 2012

- Comercialización de productos bancarios y financieros
- Asesoramiento y acompañamiento a PYMES y particulares.

Crédit du Maroc S.A

2008 | 2009

Ejecutivo de Caja y Atención al Cliente Bancario | Agence Oujda Place 16 Août

- Atención y relación con clientes
- Realización de operaciones de caja
- Gestión de transacciones corrientes.