

JOSÉ BAUTISTA-CERRO GALÁN**Datos personales****Residencia:** Membrilla (Ciudad Real)**Teléfono de contacto:** 629040922**Mail:** cerrogalan@gmail.com**Perfil profesional**

Profesional con amplia experiencia en ventas, atención al cliente y gestión de equipos, tanto en el sector comercial como en el ámbito de mantenimiento y logística. Destaca por su capacidad de adaptación, compromiso, habilidades interpersonales y conocimiento del territorio.

Dispone de certificado de discapacidad del 33% compatible con el desempeño de cualquier puesto.

Formación académica

- Educación Secundaria Obligatoria (ESO)

Formación complementaria

- **Diploma acreditativo como Operador de Carretilla Elevadora 29/11/2025**
- Curso de Gestión de Ventas – IFES
- Formación interna en técnicas comerciales – Wurth España S.A.
- Formación autodidacta en técnicas de venta (Editorial Deusto, entre otras)
- Curso de Vigilante de Seguridad impartido por el Centro de Formación Ciusegur de Valdepeñas

Experiencia profesional**Conductor**

Centro de integración Almida / Reciclajes La Mancha, Campo de Criptana
Cobertura Vacaciones – 2025/2026

- Conducción de vehículo de recogida de material para reciclaje
- Rápida adaptación a las rutas definidas

Conductor

Centro de integración Almida / TSD Herencia
Cobertura de vacaciones – 2025

- Conducción de diferentes vehículos para transporte de personas y mercancías.
- Adaptación rápida a diferentes rutas y necesidades del servicio.

Operario de limpieza

Ilunion Sociosanitario – Centro Rosa del Azafrán (La Solana)
Cobertura de baja médica

- Limpieza y mantenimiento de instalaciones en centro residencial.

- Trabajo en equipo y cumplimiento de protocolos higiénico-sanitarios.

Responsable de tienda de ferretería

Manzanares

- Gestión integral del punto de venta y coordinación de equipo.
- Atención al cliente, control de stock y planificación de expansión provincial.

Comercial autónomo

Fabrilamp (Valencia)

- Representación comercial de productos de iluminación y material eléctrico.
- Captación y fidelización de clientes en la provincia.

Jefe de zona – Comercial

Würth España S.A. (Seseña)

- Coordinación de equipo comercial (10-12 personas).
- Venta y distribución de productos de fijación y anclaje para instaladores.
- Formación de personal y seguimiento de objetivos.
- Más de 12 años de experiencia en dos etapas.

Otros puestos relevantes:

- Comercial en empresas del sector ferretería y maquinaria agrícola (Elektro 3, Exclusivas Gibalto, Ferro S.A.).
- Responsable de tienda en cadena de supermercados.
- Dependiente en tienda de alimentación.
- Expendedor en estación de servicio Repsol.

Competencias clave

- Atención al cliente y orientación a resultados
- Gestión de equipos y liderazgo
- Conocimiento del sector comercial y técnico
- Capacidad de aprendizaje y adaptación
- Habilidades manuales y de mantenimiento
- Disponibilidad para viajar y flexibilidad horaria

Idiomas

- Español (nativo)

Informática

- Nivel usuario: manejo básico de herramientas ofimáticas y correo electrónico