



DAVID ACOSTA TORRES

Técnico/a de ventas • 13005, Ciudad Real Capital, Ciudad Real
davidacostatorres@gmail.com • • 609933285 (preferente)

Datos del candidato

Permiso de trabajo: Unión Europea Carnet de conducir: B Autónomo: No Vehículo propio: Si

Experiencia

El Pozo Alimentacion • Gran consumo y alimentación

October 2019 - actualmente (6 años y 5 meses)

Especialista

Gestor apunto de Centas

Venta de productos cárnicos el pozo

Cobros

Visita presencial

Captación de clientes

Venta consultiva

Coordinación de ventas

Planificación comercial

Ciudauto SL • Automoción

July 2018 - November 2019 (1 año y 4 meses)

Mando intermediocon 0 personas a cargo

GEstion comercial empresas B2B concesionario oficial Peugeot, Citroen, Opel y DS

PREVENSYSTEM • Servicios de asesoría y auditoría

August 2016 - July 2018 (1 año y 11 meses)

Mando intermediocon 1 - 5 personas a cargo

Gestión de cliente de cartera y captacion

Anevinip • Telecomunicaciones

November 2015 - April 2016 (5 meses)

1.200 € - 4.200 € Bruto/mes

Empleado/a

Jefe de Equipo, comercial.

Captación de empresas para compañía Orange.

Manchatel Comunicaciones • Telecomunicaciones

May 2014 - July 2015 (1 año y 2 meses)

1.500 € - 3.600 € Bruto/mes

Mando intermedio con 6 - 10 personas a cargo

Gestión equipo comercial, desarrollo estructura de trabajo, protocolo de visitas, gestión de tiempo, seguimiento de trabajo individual y de grupo, formación, motivación.

Acompañamiento en cierres y grandes cuentas.

Envío de informes al supervisor y gerencia

Mantener y desarrollar las empresas gestionadas en cartera, venta de nuevos productos, solicitar referencias.

Venta clientes nuevos.

etc.

Microsoft Excel

Microsoft Outlook

Microsoft PowerPoint

Microsoft Word

Gestión

Cierres

ASPAsoft comunicaciones SL • Telecomunicaciones

February 2008 - April 2014 (6 años y 2 meses)

1.200 € - 4.200 € Bruto/mes

Mando intermedio con 6 - 10 personas a cargo

Formación del equipo comercial, gestión de visitas, calendario, seguimiento personalizado, envío de informes a supervisor, supervisar ofertas, acompañamiento en cierres y en clientes de cartera. motivación, encuadre de objetivos

PLATAFORMA EMPRESARIAL DE CIUDAD REAL • Telecomunicaciones

October 2004 - January 2008 (3 años y 3 meses)

24.000 € - 30.000 € Bruto/año

Mando intermedio con 1 - 5 personas a cargo

CAPTACIÓN Y DESARROLLO DE CARTERA DE CLIENTES, FORMACIÓN DE FUERZA DE VENTAS, SEGUIMIENTO DE OFERTAS, FORMACIÓN Y ASESORAMIENTO ASÍ COMO MOTIVACIÓN, PARA OBJETIVOS TANTO PARTICULARES COMO GLOBALES.

LA MUNDINET • Telecomunicaciones

June 2002 - October 2004 (2 años y 4 meses)

21.000 € - 24.000 € Bruto/año

Empleado/a

CAPTACIÓN Y DESARROLLO DE EMPRESA, ASÍ COMO SUPERVISAR EL TRABAJO DE 5 COMERCIALES, SU FORMACIÓN CONTINUA.

TECNOFON • Telecomunicaciones

May 2000 - October 2002 (2 años y 5 meses)

18.000 € Bruto/año

Empleado/a con 0 personas a cargo

DESARROLLO DE CARTERA DE CLIENTES ASÍ COMO LA INCORPORACIÓN DE NUEVAS EMPRESAS

HIPER RUBY • Venta al por mayor

September 1996 - September 1998 (2 años)

15.000 € Bruto/año

Empleado/acon 0 personas a cargo

RECEPCION Y ENTREGA DE MERCANCÍAS ASÍ COMO SU DISTRIBUCIÓN

Estudios

Estudios reglados

Formación Profesional Grado Medio

Artes Gráficas

MAESTRE DE CALATRAVA

June 1990 - June 1996 (6 años)

Idiomas**Inglés:** Básico**Conocimientos**

Cursos técnicas de venta

Gestión y motivación de equipos

Microsoft Outlook

Seguimiento Comercial

Técnicas de Ventas

Excel

Microsoft PowerPoint

Producción y redacción de con...

Word

Situación laboral

Situación laboral

No estoy trabajando

¿Está buscando trabajo?

Busco activamente

Disponibilidad para viajar

Buena

Disponibilidad para cambiar de residencia

Depende de las condiciones

Preferencias laborales

Puesto deseado

Responsable comercial. Jefe de equipo.
Comercial.

Modalidad

-

Provincias deseadas

-

Contrato

Indefinido

Jornada

Indiferente

Salario

Mínimo anual: 21.000€