

CURRICULUM VITAE



DATOS PERSONALES:

NOMBRE: Juan Carlos

APELLIDOS: Almagro Megías

N.I.F.: 52.138.581-L

FECHA DE NACIMIENTO: 03 de Abril de 1.971

ESTADO CIVIL: Casado

DOMICILIO: Caldereros, 2 4º B

POBLACION: Valdepeñas

PROVINCIA: Ciudad Real

TELEFONO: 926-310312

TELEFONO MOVIL: 687-411282

CORREO ELECTRÓNICO: almagrorubio1@gmail.com

DATOS ACADEMICOS:

- Título de **Técnico Especialista en Electrónica Industrial (F.P. II)**, obtenido con fecha de 18 de Julio de 1.990.
- Curso de **Aplicación del ordenador a la Electrónica** de 181 horas lectivas, promovido por el Fondo Social Europeo (F.S.E.), la Junta de Comunidades de Castilla-La Mancha, y el Ministerio de Educación y Ciencia, obtenido con fecha de 21 de Octubre de 1.991.
- Curso de **Fundamentos del Plan de Marketing en Internet** de 30 horas lectivas, promovido por el Ministerio de Empleo y Seguridad Social, obtenido con fecha 13 de Mayo de 2.019.

IDIOMAS:

- Conocimientos básicos de Francés (nivel E.G.B.).
- Conocimientos básicos de Ingles (nivel F.P. II).

EXPERIENCIA PROFESIONAL:

- Trabajo de **cuatro años**, como **Encargado de Tienda** en la Empresa de **Electrodomésticos Serrano González** en Valdepeñas, dirigiendo la tienda de Electrodomésticos con 4 personas a mi cargo (año 1.991 al año 1.995).
- Trabajo de **un año** como **Jefe de Ventas** al mayor en la Empresa de **Electrodomésticos Serrano González**, al cargo del Departamento de Ventas en la provincia de Ciudad Real y 10 personas a bajo mi supervisión (año 1.995 al año 1.996).
- Trabajo de **cinco años** como **Asesor Financiero-Fiscal y Jefe de equipo** en nómina en la empresa **Aseguradora MAPFRE VIDA S.A.**, en las provincias de Ciudad Real y Albacete, estando especializado en líneas de negocio Vida-Riego, Salud Inversión, Pensiones y colectivos para Empresas, estando al cargo de un equipo comercial de más de 100 personas entre red Agencial, Delegaciones MAPFRE, Corredurías de Seguros y Caja de Madrid, teniendo como cometido el cumplimiento de objetivos comerciales, la Captación, Formación y Lanzamiento de Equipos Comerciales y control de la siniestralidad (año 1.996 al año 2.001).
- Trabajo de **tres años** como **Responsable Comercial Provincial** en nómina en la empresa **Aseguradora MAPFRE CAJA SALUD**, en la provincia de Ciudad Real, teniendo como cometido la adjudicación y cumplimiento del presupuesto de Salud, control del gasto y siniestralidad, gestión del Cuadro Médico Provincial, teniendo bajo mi supervisión a un equipo médico, administrativo y comercial de más de 100 personas, con 5 Oficinas directas de MAPFRE con sus respectivas organizaciones, 75 Oficinas Delegadas, 100 oficinas de Caja Madrid, Corredurías de Seguros y BROKERS (año 2.001 al año 2.004).
- Trabajo de **dos años y nueve meses** como **Asesor de Clientes** en nómina de la empresa **Aseguradora MAPFRE**, en Ciudad Real, teniendo a mi cargo un equipo de comerciales

de 50 personas entre Agentes, Delegaciones, Caja de Madrid y Corredurías de Seguros gestionando y supervisando la labor aseguradora en todos los ramos de Seguro (Autos, Vida, Salud, Diversos, etc.) y Productos Bancarios a través de Caja Madrid (año 2.005 a Septiembre 2.007).

- Trabajo como **Jefe de ventas Provincial** en nómina en la empresa **Aseguradora ASISA**, en la provincia de Ciudad Real, llevando labores de Dirección Comercial, Gestión administrativa y técnica, creación y ampliación del Cuadro Médico, creación de equipos comerciales con su supervisión, formación y lanzamiento (Septiembre 2.007 a Noviembre de 2.007).
- Trabajo como **Jefe de ventas Provincial** en nómina en la empresa **Aseguradora ADESLAS**, en la provincia de Ciudad Real, llevando a cabo la Dirección Comercial, Gestión administrativa y técnica, creación y ampliación del Cuadro Médico, supervisando, dirigiendo, formando y lanzando a los equipos comerciales (Noviembre 2.007 a Junio 2.009).
- Trabajo como **Responsable de Seguros y Laboral** en la **Asociación Agraria Jóvenes Agricultores (ASAJA)**, en Valdepeñas, llevando a cabo labores de Asesor de Seguros a los Agricultores, Ganaderos y Bodegueros de la zona para cubrir sus necesidades personales, de su actividad profesional e instalaciones y también la realización de nóminas y contratos laborales a todos ellos (Diciembre 2.009 a Abril 2.010).
- Trabajo como **Responsable Comercial de Oficina** en nómina en la empresa **Aseguradora SOLISS**, en Valdepeñas, llevando a cabo labores de Dirección de oficina y de la zona asignada, comercializando productos aseguradores de todos los ramos (Mayo 2.010 a Noviembre 2.010).
- Trabajo como **Gerente de Mediadores** en nómina en la empresa **Aseguradora AEGON**, en Castilla-La Mancha, teniendo a mi cargo toda la Red Comercial en esa Comunidad

Autónoma con las labores de supervisión, adjudicación de presupuestos, control de la siniestralidad y el gasto, ampliación del Cuadro Médico con la incorporación de profesionales Sanitarios y Centros Sanitarios, Negociación de Condiciones con Corredurías de Seguros y BROKERS en productos aseguradores de Vida y Salud (Enero 2.011 a Enero 2.013).

- **Correduría de Seguros propia** en Valdepeñas (Enero 2.013 a Septiembre 2.016).
- Trabajo como **Director de Oficina** en nómina en la empresa **Aseguradora OCASO** en Talavera de la Reina (2.016).
- Trabajo como **Asesor de Clientes** en nómina en la empresa **Aseguradora MAPFRE** en Valdepeñas (Enero 2017 a Octubre 2018).
- Trabajo con Contrato de 3 meses en **Acierto.com** Comparador de seguros en Internet (Madrid) (Septiembre 2021 a Diciembre 2021).
- Trabajo como **Gestor de Atención al Cliente** en **B.B.V.A.** en varias localidades de C. Real (Agosto 2.022 - Junio 2.023).

CURSOS PROFESIONALES

- **Curso de Técnicas de Venta (Merchandising)** de 40 horas lectivas a cargo de la Empresa de **Electrodomésticos Serrano González**, perteneciente al grupo **ELITE**, e impartido por **GCA (Grupo de Consultores Asociados)**, del Grupo **V**, obtenido en Febrero de 1.995.
- **Curso de Asesor Financiero-Fiscal** de 80 horas lectivas a cargo de la Empresa **Aseguradora MAPFRE VIDA S.A.**, en el que cabe destacar como contenido: Técnicas de Venta, Fiscalidad, Seguridad Social, Dirección y Captación de Equipos, Productos Financieros, etc., obtenido en Octubre de 1.997.

- **Curso de perfeccionamiento Técnico y Comercial** de 60 horas lectivas para Asesores a cargo de la Empresa **Aseguradora MAPFRE VIDA S.A.**, obtenido en Diciembre de 1.999.
- **Curso de perfeccionamiento Técnico y Comercial** de 50 horas lectivas para Asesores a cargo de la Empresa **Aseguradora MAPFRE VIDA S.A.**, obtenido en Noviembre de 2.000.
- **Curso de perfeccionamiento Técnico y Comercial** de 32 horas lectivas para Asesores a cargo de la Empresa **Aseguradora MAPFRE VIDA S.A.**, obtenido en Noviembre de 2.001.
- **Curso de soluciones Aseguradoras para la Empresa** de 16 horas lectivas modalidad E-Learning a cargo de la Empresa **Aseguradora MAPFRE S.A.**, obtenido en Mayo de 2.007.
- **Curso de Formación Funcionarios y Redes Propias** de 16 horas lectivas a cargo de la Empresa **ADESLAS**, obtenido en Octubre de 2.008.
- **Curso de Explotación de Cartera y Negocio Individual de Vida** de 8 horas lectivas, impartido por **ICEA** a cargo de la Empresa **AEGON**, obtenido en Enero de 2.011.
- **Curso Acceso de Mediadores** de 200 horas lectivas a cargo de la Empresa **REALE**, obtenido en Febrero de 2.013.
- **Curso de Guía Rápida de Fiscalidad en REALE Vida** de 20 horas lectivas a cargo de la Empresa **REALE**, obtenido en Noviembre de 2.013.
- **Curso Fundamentos del Plan de Marketing en Internet** de 30 Horas lectivas en Modalidad Telemática a cargo de **ADAMS** por el **Ministerio de Empleo y Seguridad Social**, obtenido en Mayo de 2.019.
- **Curso de Orientación al Puesto de Banca BBVA y Modelo de Prevención de la Responsabilidad Penal** de 25 Horas lectivas a cargo de **RANDSTAD**, obtenido en Agosto de 2.022.

DATOS COMPLEMENTARIOS:**- USO DEL ORDENADOR:**

A nivel usuario

- CARNET DE CONDUCIR:

Clase B-1.

- COCHE:

Propio.

Valdepeñas, 21 de Junio de 2.02