



Profesional con amplia experiencia en atención al cliente, capaz de ofrecer soluciones efectivas y generar relaciones de confianza. Poseo sólidos conocimientos en el manejo del paquete Office, lo que me permite gestionar información y elaborar reportes de manera eficiente.

Mi perfil combina competencias técnicas y habilidades interpersonales, lo que me convierte en un candidato versátil y preparado para aportar valor en cualquier organización que busque excelencia en el servicio y crecimiento comercial.

Contacto

- Teléfono: 644 60 51 42
- Correo: mara20197@yahoo.com
- Residencia en Ciudad Real

Educación

Ciclo Formativo de Grado medio en Gestión Administrativa. (En la actualidad).

Certificado de Profesionalidad de nivel II en actividades Administrativas y Atención al cliente. Enero-Septiembre 2024
Curso especialista en peluquería canina. 350 h.

Auxiliar y Asistente de clínica Veterinaria. 2016-2018
Certificado en Formación Estética. Nivel I Y II. 2004 y 2005.
Graduado escolar. 2001

María Rincón

CV CANDIDATO

Atención al cliente
Auxiliar Administrativa
Teleoperadora/Comercial

Experiencia laboral

Atención al cliente y control de accesos.
LogiRail. Octubre 2025.

Operadora de Telemarketing.
Docuimpresión. 2025.

Auxiliar Administrativo. Cruz Roja. 2024

**Operadora de Telemarketing en C-
Informática (SAGE). 2023.**

Promotora comercial stand Iberdrola
Carrefour. Marzo 2022.

Azafata y Promotora para Amplifon. 2019

Promotora comercial de cursos Gratuitos
en Formate.es. 2018-2019.

Dependiente en Hennes & Maurizt
(H&M) 2008-2022

Tele vendedora de Seguros Helvetia.
Marzo-Octubre 2017.

Comercial Tarjeta Pass. Flexibleos. 2017

Habilidades

- Comunicación efectiva
- Adaptabilidad
- Trabajo en equipo
- Resolución de conflictos
- Gestión de Tiempo
- Manejo de paquete Office

Cursos y Certificaciones

Psicología aplicada a las ventas 40h
Básico en prevención de Riesgos laborales
Certificado de formación inicial en
seguros. Santa Lucía. 50h

Psicología aplicada a las ventas 40h

Digitalización y RRSS como estrategia corporativa. 100h.

Ciberseguridad: Prevención, Análisis y respuesta a incidentes de seguridad. 49h.

Social media Marketing y gestión de la reputación online. 40 h.

Psicología aplicada a las ventas 40h

Básico en prevención de Riesgos laborales

Psicología aplicada a las ventas 40h

Básico en prevención de Riesgos laborales