



charlyyy galvis franc

Director/a comercial • 07800, Eivissa, Islas Baleares/Illes Balears

charlyferreira872@gmail.com • • 654565400 (preferente)

Datos del candidato

Permiso de trabajo: Unión Europea Carnet de conducir: B Autónomo: No Vehículo propio: Si

Experiencia

Dispatric • Atención sanitaria y hospitalaria

March 2020 - January 2025 (4 años y 10 meses)

33.000 € - 54.000 € Bruto/año

Dirección / gerencia con 11 - 20 personas a cargo

Definir la estrategia comercial para medicamentos de alto costo y portafolio general en el sector salud, Identificar oportunidades de mercado, incluyendo nuevos clientes institucionales, hospitales y prestadores. EPS (Entidades Promotoras de Salud): Supervisión de acuerdos, entregas de medicamentos de alto costo y seguimiento de autorizaciones. Visitas a IPS (Instituciones Prestadoras de Salud / clínicas y hospitales), coordinación de suministro, control de inventarios y educación sobre uso de medicamentos especializados

Asesoramiento de clientes Productos sanitarios Desarrollo y fidelización de car... Visita Medica

Capacidad de análisis y resolu... Gestión de pacientes Negociación Atención primaria

Comunicación persuasiva Planificación y ejecución de es... Planificación de rutas comercia...

Sector sanitario Comunicación efectiva y prese... Presentacion De Medicamentos

Flexibilidad y adaptación a disti...

Comfaboy (caja de compensacion familiar de comfaboy) • Atención sanitaria y hospitalaria

July 2015 - December 2019 (4 años y 5 meses)

24.000 € - 27.000 € Bruto/año

Mando intermedio con 6 - 10 personas a cargo

Revisar, aprobar y/o delega la revisión de solicitudes de alto costo, verificando que los soportes clínicos, recetas y criterios de ingresos estén completos y cumplan con los requisitos legales, Supervisa a los equipos encargados de revisar las solicitudes y asegurar respuestas oportunas a afiliados y profesionales de salud. Administra el flujo documental para trazabilidad, control y auditoría de cada caso, optimizando tiempos y reduciendo errores administrativos.

Asesoramiento de clientes Productos sanitarios Desarrollo y fidelización de car... Visita Medica

Capacidad de análisis y resolu... Gestión de pacientes Negociación Atención primaria

Comunicación persuasiva Planificación y ejecución de es... Planificación de rutas comercia...

Sector sanitario Comunicación efectiva y prese... Presentacion De Medicamentos

Flexibilidad y adaptación a disti...

Laboratorio Glaxosmithklein • Atención sanitaria y hospitalaria

May 2006 - December 2014 (8 años y 7 meses)

Empleado/a

Realizar visitas periódicas a médicos, especialistas, IPS, clínicas y hospitales, Ejecutar planes de trabajo y estrategias definidas por la gerencia de ventas. Construir relaciones profesionales basadas en confianza, ética y valor científico. Registrar las visitas, interacciones y compromisos en los sistemas de la Compañía.

- Asesoramiento de clientes
- Productos sanitarios
- Desarrollo y fidelización de car...
- Visita Medica
- Capacidad de análisis y resolu...
- Gestión de pacientes
- Negociación
- Atención primaria
- Comunicación persuasiva
- Planificación y ejecución de es...
- Planificación de rutas comercia...
- Sector sanitario
- Comunicación efectiva y prese...
- Presentacion De Medicamentos
- Flexibilidad y adaptación a disti...

Laboratorio Whitehall

February 2001 - November 2005 (4 años y 9 meses)

19.000 € - 22.000 € Bruto/año

Empleado/a

Brindar información clara y responsable sobre el uso adecuado de los medicamentos de venta libre, sin realizar prescripción médica. Cumple metas de ventas establecidas por la compañía o el laboratorio. Respetando las políticas internas del almacén de cadena y del laboratorio farmacéutico. Garantizando una correcta exhibición en góndolas, vitrinas y puntos de impulso según lineamientos de la marca y del almacén de cadena.

- Asesoramiento de clientes
- Productos sanitarios
- Desarrollo y fidelización de car...
- Capacidad de análisis y resolu...
- Negociación
- Atención primaria
- Comunicación persuasiva
- Planificación y ejecución de es...
- Planificación de rutas comercia...
- Sector sanitario
- Comunicación efectiva y prese...
- Presentacion De Medicamentos
- Flexibilidad y adaptación a disti...

Ramedicas • Salud, bienestar y fitness

January 1992 - December 2000 (8 años y 11 meses)

18.000 € - 19.000 € Bruto/año

Empleado/a

Recibir y revisar físicamente los medicamentos y productos farmacéuticos que llegan al almacén. Verificar que las cantidades, lotes, fechas de vencimiento y documentos coincidan con la orden de compra y la factura. Clasificar y gestionar los medicamentos que deben devolverse, rechazos, productos dañados o que no cumplen estándares de calidad.

- Productos sanitarios
- Sector sanitario
- Gestión de pedidos
- Terminología médica
- Comunicación efectiva y prese...
- Ficha técnica
- Capacidad de análisis y resolu...
- Farmacia
- Almacenamiento
- Comunicación persuasiva
- Inventario
- Flexibilidad y adaptación a disti...

Estudios

Estudios reglados

Postgrado

Psicólogo homologado en España

UNIVERSIDAD COOPERATIVA DE COLOMBIA

March 2000 - July 2025 (25 años y 4 meses)

Bachillerato

Bachillerato

Colombia

January 1990 - December 1994 (4 años y 11 meses)

Estudios no reglados

Otros cursos y formación no reglada

Atención al Cliente

SEPE

July 2025 - August 2025 (1 mes)

Idiomas

Español: Nativo

Inglés: Intermedio

Conocimientos

Atención primaria

Comunicación persuasiva

Gestión de pacientes

Negociación

Planificación de rutas comercia...

Presentacion De Medicamentos

Productos sanitarios

Sector sanitario

Visita Medica

Situación laboral

Situación laboral

Estoy trabajando

¿Está buscando trabajo?

Busco activamente

Disponibilidad para viajar

Buena

Disponibilidad para cambiar de residencia

Depende de las condiciones

Preferencias laborales

Puesto deseado

Visitador/a médico/a

Modalidad

-

Provincia deseada

Islas Baleares/Illes Balears

Contrato

Indefinido

Jornada

Completa

Salario

Mínimo anual: 40.000€