



Pepa Teuma

Contacto

690.056.642

@pepateuma13@gmail.com

Perfil

Formada en diferentes áreas, en constante formación y aprendizaje. Gusto por la venta y negociación, la formación y el Coaching. Mi experiencia laboral ha sido siempre en esas tres áreas.

Actitudes

Trabajo en equipo y autónomo.
Responsabilidad.
Comunicación oral y escrita.
Atención al detalle y cliente.
Reinvención y capacidad de aprendizaje constante.
Persuasión y negociación.

Formación Complementaria.

- Teleformación para docentes .50h
- Health Coach y Transpersonal.(2024-2025)
- Docencia para la Formación para el empleo.(2018-2019)
- Doula y PNL Terapéutica. (2015-2016)
- Curso diética y nutrición. (2010-2011)
- Quiromasaje (2009-2010)

Información Adicional

- Disponibilidad inmediata.
- Disponibilidad para media jornada o completa.
- Carnet B y vehículo propio

FORMACIÓN REGLADA

- Colegio Nuestra Señora del Carmen Elche (1989-2003)
- GPS Empleado de Oficina (2003-2004)
- Grado Medio de Comercio y Marketing. (2004-2005)
- Grado Superior de Asesoría de Imagen Personal. (2010-2012)
- Grado Superior de Educación Infantil.(2014-2016)
- Grado de Promoción e Igualdad de Género (2015-2017)

Experiencia

Brand Ambassador Pernod Ricard (Marzo-Septiembre)

Venta en establecimientos, planificación de rutas,activaciones, organización y gestión de las fiestas pactadas y entrega de merchandising.

2023-2024

Gpv Gana Energía

Captación de clientes a puerta fría en el establecimiento, informar sobre la oferta vigente, hacer seguimiento, resolución de incidencias, apoyo y soporte.

Formadora Atención al Cliente de El Corte Inglés. 2023

Proyecto de 2 meses

Formar a equipo para el Call Center de El Corte Ingles en una Campaña de Navidad.

Formar,evaluar,hacer seguimiento y control de calidad.

2022-2023

GPV/Comercial en Innova

Imagen de la marca de juego electrónico en que tenía que ir haciendo seguimineto en los mismo establecimientos, trato al cliente,responsables y empleaos.Resolución de incidencias y formación.

Crear eventos en los mismo establecimientos para promocionar la marca.

2016- 2017

Gpv Multidisciplinar

Atender en diferentes áreas con diferentes funciones: desde montajes de stands, reposición ,control de stock, negociación en supermercados, añadiendo formación de producto en farmacias.

Ayudante de Marketing. Proyecto de 1 mes. 2021

Supervisar las promociones, búsqueda de personal ,resolución de incidencias y formaciones de las promociones.

Docente Igualdad y Comunicación Asertiva 2020

Docente presencial de :Igualdad de Oportunidades y Comunicación Asertiva con modalidad en teleformación.

Coordinadora y Promotora de producto. 2005-2018

Promociones puntuales, con períodos concretos ;desde 1 día a proyectos de meses. Objetivo era información ,atención al cliente, asesoramiento y venta, pasar reporte de las ventas diario.