



Pedro Jiménez Cívico

Comercial y GPV • 03007, Alicante/Alacant, Alicante/Alacant
 pjimenezcivico@gmail.com • • 650429302 (preferente)

Datos del candidato

Carnet de conducir: B Autónomo: No Vehículo propio: Si

Experiencia

Comercial Benidorm • Gran consumo y alimentación

May 2021 - actualmente (4 años y 10 meses)

Empleado/acon 0 personas a cargo

Venta de productos de alimentación en canal horeca, supermercados y conveniencia.

Implantación de PLV, negociación de espacios, información y seguimiento de promociones, seguimiento de acciones de la competencia y reportes varios en canal supermercados y conveniencia.

Análisis de resultados comerci... Captación Relaciones con clientes Promoción de ventas B2B
 Gestión de cuentas Elaboración de propuestas co... Fidelización Asesoramiento profesional
 Visitas Comerciales ventas Trabajo por objetivos Asesoramiento Clientes

Media Markt • Marketing y publicidad

February 2016 - March 2021 (5 años y 1 mes)

1.500 € - 2.100 € Bruto/mes

Empleado/acon 0 personas a cargo

Asesoramiento y venta en Media Markt de una marca de smartphones y pequeño electrodoméstico, así como de servicios como seguros, arranques, protectores, antivirus y venta cruzada. Posteriormente, venta de pequeño electrodomésticos para una reconocida marca, así como servicios propios de Media Markt seguros y energía)

Retail Telecomunicaciones Negociación con grandes supe... Análisis de resultados comerci...
 Promoción de ventas Informatica Relaciones con clientes Atención al cliente
 operadores de telefonía Inglés comercial CRM (Customer Relationship ... Venta de seguros
 Fidelización ventas Trabajo por objetivos Asesoramiento Clientes

CENTROS COMERCIALES CARREFOUR S.A. • Gran consumo y alimentación

October 2014 - January 2016 (1 año y 3 meses)

Mando intermedio con 6 - 10 personas a cargo

Implantar los folletos quincenales, mensuales y especiales; gestionar el stock del almacén; controlar el orden y limpieza en tienda; negociar pedidos y devoluciones a proveedores; atender a clientes realizando labores de venta y también de gestión de incidencias.

Radiofrecuencia IBM AS/400 Negociación con grandes supe... Análisis de resultados comerci...
 Promoción de ventas Relaciones con clientes Control de stocks Gestión de incidentes Fidelización
 Negociación con proveedores Venta y atención al cliente ventas Trabajo por objetivos
 Asesoramiento Clientes

Eismann s.a • Gran consumo y alimentación

March 2012 - October 2012 (7 meses)

Empleado/a

Dar a conocer el producto al cliente final, realizar el primer pedido y gestionar cartera.

CRM (Customer Relationship ... Análisis de resultados comerci... Captación Técnicas de venta
 Relaciones con clientes Fidelización ventas Trabajo por objetivos Asesoramiento Clientes

Estudios

Estudios reglados

Máster

Marketing y Dirección Comercial

FUNDESEM Business School

September 2012 - December 2013 (1 año y 3 meses)

Licenciatura

Comunicación Audiovisual

Universidad Miguel Hernández

September 2006 - September 2011 (5 años)

Idiomas**Español:** Nativo**Inglés:** Avanzado

B2 Certificado oficial Cambridge.

También Curso Oficial de Inglés Comercial (90 h.) impartido por SERVEF año 2015.

Estancias en el extranjero durante un total de dos años.

Alemán: Básico

Título Alemán A1 expedido por academia de idiomas Casa-Bremen año 2004. Estancia de 2 años.

Conocimientos

Análisis de resultados comerci... Asesoramiento Clientes Asesoramiento profesional B2B

- Captación
- Captación de clientes
- CRM (Customer Relationship ...)
- Elaboración de propuestas co...
- Fidelización
- Financiación de compras
- Gestión de cartera de clientes
- Gestión de cuentas
- Marketing
- Negociación
- Negociación con grandes supe...
- Office 365
- Promoción de ventas
- Redes sociales
- Relaciones con clientes
- Técnicas de venta
- Telecomunicaciones
- Telefonía móvil
- Trabajo por objetivos
- Venta a puerta fría
- Venta de seguros
- Venta de telefonía y conectividad
- Venta directa
- Venta en punto de venta
- ventas
- Venta y atención al cliente
- Visitas Comerciales