



Adrián Sánchez Pozo

CV CANDIDATO

EXPERIENCIA LABORAL

Prácticas en Ventas y logística Volkswagen Grupo Sala | Sept. 2019 / Dic. 2019

- Apoyo al departamento comercial y logístico en gestión de pedidos nacionales e internacionales.
- Control de stock, recepción de mercancía y coordinación de entregas a clientes.
- Tareas de facturación, seguimiento de pedidos y soporte administrativo.

Vendedor Junior Würth España | Enero 2020 / Junio 2020

- Gestión y seguimiento de cartera de clientes mediante visitas comerciales.
- Venta de material industrial y asesoramiento según necesidades del cliente.
- Recepción de mercancía, control de stock y realización de pedidos.
- Apoyo en tareas de facturación y mantenimiento del material comercial.

Técnico Operativo Electrificaciones Saiz S.L. | Junio 2020 / Abril 2024

- Realización de lecturas y revisiones de contadores eléctricos.
- Detección y notificación de incidencias, asegurando la correcta comunicación con la empresa y el cliente.
- Trabajo coordinado con equipos técnicos y cumplimiento de plazos y estándares de calidad.
- Desarrollo de funciones con autonomía, responsabilidad y orientación a resultados.

Técnico Instalaciones Eléctricas Instalaciones Eléctricas Electron | Mayo - Nov 2024

- Resolución de incidencias eléctricas en baja tensión para clientes particulares, seguros y red de distribución IDE.
- Diagnóstico de averías y ejecución de soluciones conforme a normativa y protocolos técnicos.
- Coordinación con distintos interlocutores y gestión eficiente del tiempo.

Asesor Inmobiliario Baeza Inmobiliaria | Mayo 2025 / Noviembre 2025

- Gestión integral de clientes compradores y vendedores durante todo el proceso de compraventa.
- Organización y realización de visitas a inmuebles, seguimiento de oportunidades y cierre de operaciones.
- Asesoramiento personalizado y negociación, orientado a resultados y satisfacción del cliente.

Comercial de productos congelados Bofrost | Noviembre 2025 / Marzo 2026

- Venta directa y reparto de producto, combinando actividad comercial y logística.
- Captación, fidelización y seguimiento de clientes.
- Gestión de pedidos, cobros y planificación de rutas.
- Trabajo orientado a objetivos y adaptación a un ritmo de trabajo exigente.

FORMACIÓN ACADÉMICA

Educación Secundaria Obligatoria ESO

IES Miguel Hernández | 2016

Grado Medio en Comercio y Marketing

Academia Cots Alicante | 2019

Grado Superior en Comercio Internacional

Instituto Medac Alicante | 2023

PERFIL PROFESIONAL

Profesional con formación en Comercio Internacional y experiencia en entornos comerciales, logísticos y operativos. Destaco por mi capacidad de aprendizaje, adaptación a distintos equipos y actitud proactiva en entornos dinámicos. Acostumbrado a trabajar con procedimientos, objetivos y trato directo con clientes, busco desarrollarme profesionalmente en una empresa donde crecer a largo plazo, aportar implicación y seguir aprendiendo

CONTACTO

673 356 369

adriansanchez.pozo@gmail.com

El Campello, Alicante

IDIOMAS

- Español nativo
- Inglés conversacional B1

MÁS INFORMACIÓN

- Permiso de conducir.
- Vehículo propio.
- Disponibilidad total.