

Flavio

GHILARDI

EXPERIENCIA LABORAL

Maymar | Asesor Inmobiliario

2025- Actualidad /Torrevieja (Alicante)

- Gestión del proceso de ventas, desde la captación hasta el cierre.
- Captación de clientes a través de campañas publicitarias y canales digitales.
- Asesoramiento personalizado y detección de necesidades del cliente.
- Cumplimiento de objetivos comerciales y seguimiento de indicadores de desempeño.
- Desarrollo de relaciones de confianza y fidelización de clientes.

Synergym | Fitness Manager

2024- Octubre 2025/Torrevieja (Alicante)

- Supervisión del personal (6 personas a cargo)
- Diseño y seguimiento de programas de entrenamiento.
- Gestión de ventas y membresías.
- Control y planificación.
- Gestión y cobro de deuda a clientes.
- Auditorias

CV CANDIDATO



CONTACTO

📍 Avenida Reina Sofia 6,
Formentera del segura. , Alicante

📞 617297771

✉ lic.flavioghilardi@gmail.com

SOBRE MI

Tengo 34 años, argentino. Soy profesional con perfil comercial y orientación a resultados. Poseo capacidad para asesorar clientes, gestionar oportunidades y cumplir objetivos establecidos. Además, tengo gran capacidad de organización y planificación. He desarrollado sólidas habilidades de comunicación, negociación y trabajo colaborativo. Gracias a mi experiencia laboral, adquirí un perfil empático, confiable, proactivo y resolutivo enfocado en resultados.

EDUCACIÓN

Licenciado en Educación Física/
Universidad Provincial de
Córdoba/Argentina- 2009/2017

**Bachiller en Administración de
empresas/** Instituto San Jerónimo
2003/2008

Galaxy Connect | Comercial B2B

2023/ALICANTE

- Gestión activa y expansión de cartera mediante visitas comerciales diarias.
- Captación intensiva de nuevos clientes a puerta fría, generando oportunidades de venta constantes.
- Presentación persuasiva de productos y cierre efectivo de operaciones.
- Cumplimiento y superación de objetivos comerciales establecidos.
- Fidelización de clientes a través de seguimiento continuo y relaciones comerciales sólidas.

Oclock | Gerente pub

2023- 2024/ Alicante

- Atención al cliente y servicio en barra.
- Preparación y venta de bebidas y cócteles.
- Organización del personal y tareas diarias del local.
- Control de stock, pedidos y proveedores.
- Gestión de caja y cierre diario.
- Planificación de eventos y promociones.

IDIOMAS

Español



Italiano



Inglés



HABILIDADES

- Escucha activa y Trabajo en equipo
- Creatividad y Capacidad comunicativa
- Crecion de campañas publicitarias (META)
- Capacidad de adaptación a las circunstancias que se presentan
- Excel, Word, PowerPoint, Outlook, Canva, Inshot, filmoraGo, onedrive, manejo de redes sociales, phtoLayers, Google workspace, CMR, etc.