

RAQUEL DOMINGUEZ SOBRINO**CONTACTO 654 324 114****rdsxixona@hotmail.com****<https://www.linkedin.com/in/raquel-dominguez-944267a9/>****San Juan de Alicante**

EXTRACTO

Actitud positiva, habilidades comunicativas y valentía es lo que me ha llevado a conseguir todos mis logros profesionales. Emprendedora en 2010, GPV en 2017 y Técnico Comercial en 2021. Veo los retos como oportunidades para ampliar conocimientos. Siempre he sido considerada como un buen miembro de equipo con dotes de liderazgo y aportando ideas de mejora. Creativa, resolutiva, proactiva y en constante aprendizaje.

EXPERIENCIA LABORAL

• Brand Ambassador y GPV para Botran, rones de Guatemala. Julio 2024- Agosto 2025

Embajadora de marca para una pequeña marca de rones de Guatemala. Control de stock, reportes de ventas semanales, supervisión de los estándares de la marca como visibilidad, oferta, promoción, etc tanto de la marca como de la competencia. Consecución de objetivos de ventas. Formación del equipo interno de la tienda en producto.

• Asesora funeraria Grupo ASV. Septiembre 2023-enero 2024 (cubriendo una baja)

Primer contacto con las familias en una situación tan delicada. Asesoramiento y explicación de los procesos y opciones en dicha circunstancia. Gestión documental. Desarrollo de habilidades comunicativas y administrativas.

• Técnico comercial. Comodín suministros para panaderías y pastelerías. Febrero 2021-agosto 2023

Mantenimiento y ampliación de cartera B2B con visitas semanales y rutas fijas. Gestión de cobros e incidencias. Ampliación de referencias y creación de ofertas para estimular la venta respecto a la competencia. Venta telefónica y presencial.

• GPV y Brand Ambassador para DIAGEO, aeropuerto de Alicante. Mayo 2017- diciembre 2019

Gestora de punto de Venta con informes semanales en inglés sobre la visibilidad, disponibilidad, oferta y precio (4P's) de las marcas propias y la competencia. Supervisión de los estándares de la marca y consecución de los objetivos marcados. Venta retail de bebidas premium con excelentes resultados. Mejor vendedora de whisky campaña navidad Jhonnie Walker 2019.

• Dependienta-Camarera Panko Bilbao. Septiembre 2011- junio 2012

Panadería y bar de pintxos en el centro de Bilbao. Encargada de la sección de panadería con control de ventas, stock y oferta. Barista y camarera.

• Gerente autónoma en EL Mos.k Bar de Tapes. Abril 2008- agosto 2011

Gestión de sala, reservas y stock, trato con proveedores. Era un bar cultural por lo que organizaba exposiciones y conciertos. También ayudaba confeccionando menús gracias a mi experiencia anterior y mi creatividad, la cual pude explotar poniendo en práctica muy buenas ideas de marketing.

• Camarera Mackerel restaurant Dublín. Marzo 2005- diciembre 2007

Restaurante de pescado en el centro de Dublín, labores propias de camarera. Coger comandas, atender peticiones, reclamaciones o sugerencias de los clientes. Servicio de sala y/o barra indistintamente. Barista. Aportación de mejoras.

FORMACIÓN

Ciclo superior Publicidad y Marketing, Valle de Elda, septiembre 2018 marzo 2020

Cursos de marketing, cocina y vinos en el CDT de Alicante

Curso AVSEC para seguridad aeroportuaria.

Varios cursos de clown, oralidad y discurso impartidos por profesionales del sector,

IDIOMAS Y APTITUDES

Idiomas

Inglés nivel C1 hablado y escrito

Valenciano nativo

Habilidades técnicas:

Redacción y corrección.

P a quete office

Redes sociales.

Soft Skills:

Liderazgo y trabajo en equipo; creatividad, habilidades comunicativas y formativas, gestión del tiempo, capacidad de integración

Me considero una persona versátil y activa, en constante aprendizaje.

En mi tiempo libre doy clases de inglés, realizo sesiones de cuentacuentos, micro teatro y organizo catas también colaboro con una empresa como guía turística.