



624611117

danielvzqztj@hotmail.com

Plaza Sant Joan 12,
Lleida, España, Lleida,
25007, España

SOBRE MÍ

Colaborar con el crecimiento de la empresa, aportando valor con las actividades que realice en colaboración con mis compañeros logrando los objetivos que me sean asignados. Impulsado por el trabajo en equipo y comprometido con la excelencia, aspiro a integrarme a su empresa para contribuir al logro de metas comunes, aprovechando mi experiencia y habilidades para el crecimiento mutuo.

HABILIDADES

- Tolerancia la frustración
- Orientado a resultados
- Gestión de Equipos
- Trabajo en Equipo
- Escucha activa
- Comunicación
- Proactividad
- Negociación

ENLACE

Linkedin:
linkedin.com/in/daniel-v-a38770102

IDIOMA

Inglés

REFERENCIAS

Víctor de la vega proal
Corporativo Aduanal Especializado
vdelavega@eo-pc.com
+52 222298 4040

Angel Pablo Marín Lara
amarinlara@yahoo.com
670572376

Sandra de Marcos
sdmarcosguijarro@gmail.com
620228965

CURSOS

Diplomado en Docencia Universitaria
Universidad Anáhuac - Querétaro / ene. 2019 - dic. 2019

Taller de Negociación
Universidad Anáhuac - Querétaro / ene. 2019 - dic. 2019

DATOS PERSONALES

Fecha de nacimiento
19 abr. 1979

Nacionalidad
Mexicano / Española

Estado Civil
CASADO

DANIEL VAZQUEZ TEJEDA

ASESOR EDUCATIVO COMERCIAL

EXPERIENCIA LABORAL

Asesor Educativo Comercial
Ilerna On Line / Lleida / nov. 2025 - Actualidad

Comercial y asesoramiento a posibles candidatos interesados en estudiar alguna formación profesional , revisión de requisitos, cumplimiento de metas, atención comercial, resolución de conflictos.

- Realizar llamadas diarias a leads interesados para agendar asesorías educativas personalizadas
- Detectar necesidades formativas del prospecto mediante entrevista estructurada y escucha activa
- Presentar portafolio de programas educativos resaltando beneficios, contenidos y modalidades de estudio

ASESOR EDUCATIVO COMERCIAL
Universidad Internacional de Valencia / Valencia / may. 2022 - Actualidad

- Asesor Comercial de programas de Máster en Latinoamérica.
- Negociación, asesoría de información de grados y máster, ventas, atención a cliente, seguimiento y ventas.
- Atención y solución a las problemáticas diarias.
- Gestión de carteras activas de clientes.
- Seguimiento oportuno a las sugerencias para lograr objetivos comerciales establecidos.
- Establecimiento y mantenimiento de relaciones con instituciones educativas y profesionales del sector

ACADEMIC INTERFACE PROGRAM AND TALENT DEVELOPMENT MANAGER

Tata Consultancy Services de México / Ciudad de México / ene. 2019 - dic. 2021

- Reclutamiento y selección de personal, Trainees, recién egresados para laborar en Tata cumpliendo con las metas establecidas y requeridas.
- Desarrollar capacitación para recién ingresos para la empresa a nivel nacional a más de 1000 personas.
- La capacitación solicitada en línea con las necesidades del negocio (área tecnológica).
- Organización de eventos internos.
- Vinculación con las instituciones educativas, representación de la marca con los futuros profesionistas.
- Asesoría y seguimiento a universidades, atención a cliente interno y externo.

COORDINADOR EXTENSIÓN UNIVERSITARIA Y LIC. ADMINISTRACIÓN DE NEGOCIOS (EJECUTIVA)
Universidad Anáhuac Qro. / Querétaro / ene. 2017 - dic. 2019

- Coordinación de docente de la Licenciatura, buscando pertenencia a cada una de las asignaturas, perfiles de alumnos y necesidades de la Escuela.
- Coordinación y venta de los programas de Extensión Universitaria de la Escuela de Dirección y Administración de Empresas, incluye los grupos In Company.
- Seguimiento de docentes, entrevistas, reclutamiento y selección, atracción de talento, evaluación del personal, resolución de problemas.
- Ventas, reclutamiento y selección, atención al cliente, representación de marca, servicio post venta.

EXTENDED LEARNING CORDINATOR
John F. Kennedy School of Querétaro / Querétaro / ene. 2014 - dic. 2017

- Apertura de Escuela Vespertina de diferentes actividades, enfocada a padres de familia de alumnos, de distintas nacionalidades, se logró en su apertura la venta de más de 300 alumnos al programa, coordinando alrededor de 26 maestros de idiomas, deportes y otras actividades.
- Elaboración de presupuesto, contacto con, atención y servicio al cliente, servicio post venta y asesoría.
- Reclutamiento y selección del personal para este departamento, se llegó a tener la coordinación de 26 profesores, 43 grupos, cerca de 300 alumnos.
- Ventas, servicio al cliente, atención y seguimiento, reclutamiento y selección, atracción de talento, finanzas.

DIRECTOR DE LA CARRERA DE NEGOCIOS INTERNACIONALES Tecnológico de Monterrey en Puebla / Puebla / ene. 2007 - jul. 2014

- Administración de información de alumnos, organización de eventos, manejo de indicadores como deserción, ventas de programa académico así como de programas internacionales, administración, mercadotecnia, psicología organizacional.
- Experiencia docente, impartiendo materias como Operaciones de Exportación e Importación en México, Inteligencia de Mercados Internacionales, Ambiente de negocios internacionales, Empresas y Negocios en el Mundo, Seminario de Estrategia Internacional, Sociedad y Desarrollo en México.
- Organización de eventos, como Congreso Universitario de Negocios Internacionales (2 ocasiones), Día de Negocios Internacionales, impartición de talleres de captación, evento en conjunto con APICS, PROMEXICO y la Organización Mundial de Aduanas.
- Organizador de diferentes mesas de negocios en conjunto con SECOTRADE, y distintas universidades, fungiendo como organizador principal.
- Premio del Consejo Mexicano de Comercio Exterior SUR, por el éxito de vinculación entre empresarios y el Tecnológico de Monterrey.
- Viaje de capacitación becado por el ministerio de Economía en Vancouver Canadá.
- Asesor de la Incubadora de Empresas del Campus, enfocándose a áreas de Comercio Internacional.
- Servicio al cliente.
- Ventas, formación, servicio al cliente, representación de marca.

EDUCACIÓN

Máster en Administración de Empresas
Tecnológico de Monterrey / Puebla / 2007

Grado en Administración de Empresas
Universidad Iberoamericana Puebla / Puebla / 2003

Grado en Comercio Exterior y Aduanas