

C.V.

CONTACTO

☎ +34 654 83 33 96

📍 Gerona 6, esc. 5 4º C, Zaragoza

@descendido21@gmail.com

IDIOMAS

Español

Inglés

Francés

HABILIDADES

🌀 Asertividad / Empatía

🌀 Trabajo en equipo

🌀 Comunicación y expresión escrita

🌀 Capacidad resolutiva

🌀 Creatividad

🌀 Capacidad organizativa

Juan Francisco
Ordovás Martínez

Fecha Nacimiento: 24/03/1971



SOBRE MI

Tras años de experiencia, deseo reorientar mi carrera profesional hacia una empresa donde poder aportar los conocimientos adquiridos a lo largo de los años, pero siempre con el ánimo de continuar aprendiendo. Me considero una persona metódica, tenaz, estricta con la estandarización de procesos y con gran capacidad de superación, así que podré aportar valor en la empresa en la que me encuentre.

EXPERIENCIA LABORAL

2021 - Actualidad | LA CASA DEL TABACO

Promotor comercial de cigarros y G.P.V. visitando la cartera de clientes asignada a mi zona y realizando prospección y captación de nuevos clientes. Organización de eventos relacionados con el mundo del cigarro.

2020 - 2021 | OCASO

Asesor comercial de seguros y agente de asistencia de decesos.

2016 - 2019 | SERVISA

Contratador de servicios funerarios en empresa nacional del sector, ligada al Grupo Ocaso.

Asesoramiento a las familias en todo lo referente a la preparación del servicio funerario y a la subsecuente gestión documental. Tramitación de los correspondientes certificados oficiales. Elaboración de presupuestos en caso de servicios no asociados a pólizas de decesos.

2012 - 2014 | CAFES NOVELL, S.A.

Gestión comercial en cartera de clientes. Prospección de nuevos clientes. Servicio post venta. Realización de demostraciones y eventos en establecimientos de referencia. Cursos de formación específica a clientes. Servicio de asistencia técnica.

2010 - 2012 | STACKS INGENIERIA EN SOFTWARE

Responsable comercial zonas Noreste y Baleares. Realización de visitas a hospitales, policlínicas y centros médicos. Realización de demostraciones prácticas para el cuadro directivo de los centros. Elaboración de ofertas, seguimiento y cierre.

2008 - 2009 | B.A.T ESPAÑA

Promotor de ventas. Realización de visitas a estancos, HORECAS y establecimientos de conveniencia. Organización y gestión de eventos.

2003 - 2007 | ZARCON

Responsable comercial del departamento de vehículos de ocasión. Venta y tasación de vehículos usados. Organización del taller de vehículos usados. Gestión de vehículos en soportes web (autoscout24.es, segundamano.es, coches.net...)

1998 - 2002 | OASIS MOTOR, S.L.

Responsable comercial realizando tareas de venta, tasación, financiación y organización de pedidos hasta su entrega. Atención a proveedores y desarrollo de eventos y campañas publicitarias. Organización de taller.

1995 - 1997 | PLAZA & JANÉS EDITORES

Asesor de productos editoriales. Organización de reuniones comerciales en hoteles y colectivos. Responsable comercial.

1990 - 1994 | CORTEFIEL, S.A.

Dependiente de sastrería de caballero. Responsable de sección. Inspector de Zona tras un proceso de promoción interna, realizando estudios sobre control de tiempos, cargas laborales y análisis de puestos de trabajo en los centros de la zona asignada (Navarra, La Rioja, País Vasco, Cantabria y Castilla-León)

FORMACIÓN ACADÉMICA

C.P. José María Mir (Zaragoza): Graduado escolar

I.N.B. Jerónimo Zurita (Zaragoza): Bachiller superior

OTROS

Curso de técnicas de negociación y cierre.
Curso de marketing.
Curso de técnicas de merchandising.
Curso de dirección de equipos de venta.
Curso de counseling.
Curso de captación de clientes.
Vehículo propio, carnet B