

José Antonio Rodríguez Martín

Domicilio: Carrer Puig de Sant Salvador, 4, 4ª B
07015 Palma de Mallorca
Teléfono particular 971 708357 - Móvil 610 212 872
joan.roma@yahoo.es



OBJETIVO

Desarrollar una carrera comercial en una empresa de gran perspectiva de futuro y asumir un nuevo reto.

APTITUDES

Gran experiencia en ventas y decoración (desde 1985), capacidad de adaptación a nuevos sectores y mercados, predisposición a asumir responsabilidades y grandes objetivos.

ESTUDIOS

E.G.B. Graduado Escolar
F.P. Primer Grado
B.U.P.
Administrativo y Contabilidad
Relaciones Públicas
Cursos de Decoración, Ventas y Marketing

HISTORIAL LABORAL

1985-1989 DIAGONAL CENTER

Empecé como dependiente en una de las sucursales de la cadena de drugstore (dentro de la sección de videoclub, alcanzando el cargo de JEFE DE COMPRAS, así como encargado en dicha sucursal. Siempre en trato directo con el cliente, tanto en ventas como en relaciones públicas. Dejé la empresa al recibir una mejor oferta

1989-1990 CBS-FOX VIDEO Gordón Distribuciones. (20 meses)

Ejercí como agente de ventas y responsable comercial de la zona oeste de Mallorca, así como Menorca, visitando clientes del sector, grandes almacenes e hipermercados, realizando la venta de los productos, así como la gestión de cobros. A finales de agosto de 1990 abandone la empresa debido a la fuerte crisis en que entro el sector de video producciones.

1990-1991 DISTRIBUCIONES DISCLUB

En septiembre me incorporo a esta empresa dedicada a la distribución y venta de productos musicales tales como discos, casetes y cd. Siendo responsable de las ventas y cobros de la zona norte y nordeste de Mallorca

1992-1992 B.B. RECORDS Y EDICIONES MUSICALES HORUS

Me incorporo a esta empresa al recibir la oferta para cubrir la plaza de JEFE DE VENTAS de la compañía, la cual se dedica a la producción de discos de artistas propios, así como a la comercialización de sus productos y de otras compañías. Al mismo tiempo efectué trabajos para el departamento de promoción, y la gestión de cobros. A mediados del 1992 la compañía traslada sus oficinas a Madrid, con lo que me veo obligado a cesar en el cargo ya que en esos momentos no me es posible trasladarme.

1992-1996 GALERIA MAURA

A finales de 1992 soy contratado por esta empresa dedicada a la venta de muebles de hogar, decoración y complementos. En principio mi labor es la de vendedor.

A partir de octubre de 1993 el propietario desplaza su residencia a Alemania con lo que me quedo al frente del negocio, teniendo que desempeñar todo tipo de funciones, tales como: Compras, Gestión de pagos, Negociaciones con proveedores y bancos. Lo que podría denominarse funciones de Gerente.

1996-2002 PORTIC MOBLES

En octubre de 1996, recibo una oferta para incorporarme a esta empresa de reciente apertura, a fin de desempeñar las funciones de Vendedor asesor en Decoración, habiendo efectuado proyectos de pequeños, medianos y gran calibre, incluyendo relaciones con constructoras para la elaboración de pisos piloto. Cesó en la empresa para aceptar una nueva oferta de trabajo.

2003-2009 INTERCONTINENTAL FURNITURE S.L.U. (MOBLES INTER SELECCION), (MOBLES CA'N BARATO)

En enero de 2003 soy contratado para desempeñar las funciones de venta y reestructuración de una de las sucursales del grupo, dándole una nueva dirección y enfoque al estilo de mobiliario. Produciendo un notable incremento en el volumen de ventas a partir de la nueva orientación.

2009-2010 MALLORCOMP S.L.U. MERKAMUEBLE MALLORCA

En noviembre de 2009 soy trasladado a este otro establecimiento el cual pertenece al grupo de empresas, para seguir desempeñando las funciones de venta dentro del departamento de mobiliario de hogar.

2010- 2012 PORTIC MOBLES

En enero de 2010, recibo una oferta para volver a incorporarme a esta empresa la cual ya está consolidada en el sector, a fin de desempeñar las funciones de Vendedor asesor en Decoración. En diciembre de 2012 la empresa efectúa un reajuste de plantilla por lo que somos despedidos varios empleados.

2013-2017 GRUPO EXPO MOBLES

En junio de 2013 me incorporo a su tienda situada en Inca, para ejercer las funciones de vendedor y asesor en decoración a los clientes, los cuales son un porcentaje del 50% nacionales y el otro 50% de diferentes nacionalidades. En dicha empresa se gestiona todo tipo de mobiliario de hogar, descanso, sofás, tapicería, cortinajes e incluso la instalación de pequeños hoteles rurales. Por reajuste de personal se prescinde de mis servicios.

2017-2019 DEHOTEL 2006

En mayo de 2017 me incorporo a la empresa en la división de Contract para gestionar la zona Norte de la isla para realizar la función de comercial a grandes cadenas hoteleras, pequeños grupos de hoteles, hoteles individuales, hoteles rurales, agroturismos y restaurantes. Mi labor consiste en la oferta de proyectos de reforma parciales e integrales, la venta de todo tipo de mobiliario tanto exterior como interior, complementos y material de decoración. Abandono la empresa en mayo de 2019.

2019-2020 IASO GLOBAL

En Junio de 2019 me incorporo a la empresa para gestionar la venta de productos de la compañía Cerramientos, pérgolas de todo tipo, toldos, parasoles de fabricación propia y algunos modelos en mobiliario de exterior todo esto dirigido principalmente al sector de Contract , y una parte también al cliente particular gestionando visitas en toda la isla de Mallorca la mayor parte de clientes han sido grandes cadenas hoteleras, pequeños grupos de hoteles, hoteles individuales, hoteles rurales, agroturismos y restaurantes. Abandono la empresa en enero de 2019.

2020 REYDIMOBEL CONTRACT

En enero de 2017 me incorporo a la empresa en la división de Contract para gestionar la zona Norte de la isla al igual que en la anterior compañía, para realizar la función de comercial a grandes cadenas hoteleras, pequeños grupos de hoteles, hoteles individuales, hoteles rurales, agroturismos y restaurantes. Mi labor consiste en la oferta y venta de todo tipo de mobiliario tanto exterior como interior, parasoles, etc.