



GISSELLE VANEGAS

Visita Farmacias, Visita Médica, Marketing
y Administración

Introducción

Busco activamente una oportunidad laboral en posiciones con un enfoque comercial, administrativo y de marketing. Mi perfil destaca por mi versatilidad y mi gran curiosidad por aprender, lo que me permite adaptarme rápidamente a diferentes tareas y responsabilidades.

Experiencia Laboral

2025 -
2026

Delegada Sell - in & sell - out

Laboratorios Nuxe

- Gestión y desarrollo de cartera de clientes de la zona
- Presentación y promoción de productos dermocosméticos
- Análisis de mercado y estrategia comercial para la promoción de productos
- Reporting y seguimiento de resultados

2004
-
2009

Visitadora Médica y Representante de Ventas

Laboratorios dermatológicos Suiphar, Stiefel, Galderma y Bioderma

- Gestión y desarrollo de cartera de clientes de la zona asignada
- Presentación y promoción de productos farmacéuticos
- Análisis de mercado y estrategia comercial para la promoción de productos
- Reporting y seguimiento de resultados
- **Logros:** conseguí la nominación como Nominación "Mejor region en ventas" destacando mi desempeño.

2019
-
2025

Gestora de carteras de Inversión (Freelance)

- Gestión activa y diversificación de cartera de inversión.
- Análisis fundamental y técnico de empresas y sectores para la toma de decisiones de inversión
- Seguimiento diario de los mercados financieros globales y las noticias económicas para identificar oportunidades.
- **Logros:** conseguí resultados con ganancias superiores al 12% anuales en el portafolio manejado.

2018
-
2020

Encargada de Marketing y Comunicaciones

Spanish Speaking Woman Association - Singapur

- Creación de contenido.
- Ejecución de campañas de marketing gestionando calendarios de publicación, programando anuncios y asegurando la correcta segmentación de la audiencia.
- Organización de eventos y actividades promocionales
- Análisis de datos y métricas sobre el rendimiento de las campañas, utilizando herramientas como Google Analytics, para identificar oportunidades de mejora y tomar decisiones basadas en datos.
- **Logros:** participé y lideré la creación de la página web y revista online, consiguiendo un Crecimiento del 433% en número de afiliaciones.

+34 619505233

gissellevanegas@yahoo.com

Oviedo España

Permiso de conducir B
Vehículo propio

Permiso para trabajar en España

Educación

MBA Marketing Digital

Universidad de Nebrija

2021-2022

Licenciatura en Marketing y Negocios Internacionales

Universidad Autónoma de Occidente

1999 - 2004

Habilidades

- Adaptabilidad y Versatilidad
- Análisis y Estrategia
- Orientación a Resultados
- Comunicación y Negociación
- Organización y Planificación

Idiomas

Español (Nativo)

Inglés (Fluido)

Herramientas

- CRM - OpenFarma
- Canva
- Corel Draw
- Microsoft Office
- Photoshop
- Google Workspace
- Google Analytics