



DANIEL FIANDACA FERNÁNDEZ

Delegado Comercial

CONTACTO

Móvil: 657307115
Email: 0295 daniel@gmail.com
Gijón - Asturias

OBJETIVO

Asumir nuevos retos profesionales en el sector comercial y compartir experiencia para alcanzar los objetivos empresariales.

PERFIL COMERCIAL

-Carrera profesional dedicada a desarrollar estrategias efectivas para impulsar e incrementar numéricas en rutas comerciales.

-Análisis de datos e identificación de oportunidades de mercado, permitiendo liderar equipos comerciales exitosos y alcanzar objetivos ambiciosos.

HISTORIAL LABORAL

DELEGADO COMERCIAL ZONA NORTE

ENERYETI COMPANY | 2024 - 2025

- Gestión de distribuidores Zona Norte (Galicia, Asturias, León, Cantabria, País Vasco y Navarra).
- Ampliación de cartera de distribuidores, y búsqueda de nuevas oportunidades de negocio.
- Desarrollo de estrategias comerciales para el canal impulso y horeca.
- Acompañamiento comercial con vendedores de distribuidores colaboradores, aplicación de promociones a detallistas y apertura de nuevos puntos de venta.
- Gestión e implementación de material PLV y supervisión de campañas publicitarias en punto de venta.
- Solución de incidencias logísticas y administrativas a distribuidores.

COMERCIAL PYMES Y HORECA

MOVISTAR PROSEGUR ALARMAS | 2022 - 2024

- Comercialización de sistemas de seguridad electrónicos (alarmas, videovigilancia, control de acceso) para clientes residenciales y empresariales.
- Asesoría personalizada para identificar necesidades de seguridad y ofrecer soluciones tecnológicas adecuadas.
- Prospección, presentación, negociación, cierre y seguimiento posventa, garantizando instalación eficiente y satisfacción del cliente.

COMERCIAL RESIDENCIAL Y PYME

VODAFONE | 2019 - 2022

- Gestión Comercial de servicios de telefonía móvil, internet y televisión de pago, brindando soluciones a medida a clientes residenciales y empresariales.
- Identificación de oportunidades de ventas mediante análisis de mercado y prospectos calificados.
- Colaboración con equipos técnicos para la instalación y configuración de los servicios contratados, asegurando una experiencia de cliente óptima.

JEFE COMERCIAL

ALIMENTOS EL TUNAL | 2017 - 2019

- Creación de equipo de ventas para gestión de cuentas clave, identificación de oportunidades de negocio y cierre de ventas en canal impulso, alimentación y retail.
- Ejecución de estrategias comerciales, marketing y distribución, optimizando la segmentación del mercado.
- Digitalización del proceso de ventas, implementando nuevas herramientas CRM, aumentando la productividad.

COMPETENCIAS

- Prospección y captación de nuevos clientes.
- Negociación y cierre de ventas.
- Gestión y desarrollo de cuentas estratégicas.
- Conocimiento de técnicas de venta consultiva.
- Análisis de mercado y competencia.
- Presentaciones comerciales eficaces.
- Manejo de CRM.
- Planificación eficiente de rutas y gestión de territorio comercial.
- Microsoft Office. Avanzado
- Photoshop, illustrator. Avanzado
- Buenas habilidades comunicativas.
- Diseño Gráfico digital e impreso.
- Experto en empaques y separación de colores.

IDIOMAS

- Castellano **NATIVO**
- Inglés **MEDIO**

DATOS DE INTERES

- Disponibilidad movilidad nacional
- Carnet de conducir B

GESTOR COMERCIAL

DISTRIBUIDORA MI POLLO | 2015 - 2017

- Comercialización y distribución de productos alimenticios en mercados B2B.
- Gestión y ampliación de cartera propia de más de 200 clientes, incluyendo distribuidores, cadenas de supermercados, tiendas especializadas y puntos de venta.
- Negociación de acuerdos comerciales, desarrollo de estrategias de ventas y análisis de mercado.

DISEÑADOR DE EMPAQUES

KREISEL | 2011 - 2015

- Diseño de empaques para producción de juguetes, garantizando que los diseños cumplan con los requisitos de marca y regulaciones del mercado.
- Desarrollo de campañas publicitarias y comerciales de TV, desde su preproducción hasta la entrega final, en conjunto con los equipos de marketing y producción audiovisual.

ESPECIALISTA EN SEPARACIÓN DE COLORES ARTES GRÁFICAS

ART GRAFIC FOTOLIT | 2000 - 2011

- Experto en artes finales y pruebas de color para sistemas de impresión (offset, offset seco, flexografía, serigrafía, pirograbado, rotograbado e impresión digital).
- Preparación de negativos y positivos previos a la elaboración de planchas metálicas y fotopolímeros para posterior impresión.

FORMACIÓN

DISEÑO GRÁFICO

COLEGIO UNIVERSITARIO MONSEÑOR DE TALAVERA | 2002

CAPACITACIÓN

COMERCIAL PUNTO DE VENTA

Fida Consultores | 2024

SALESFORCE

Movistar Prosegur | 2022

EXCELENCIA EN VENTAS Y TÉCNICAS DE CIERRE

GESTIÓN COMERCIAL PARA EQUIPOS DE ALTO RENDIMIENTO

Universidad de SGO | 2017 - 2018