



Rubén Iván Sánchez Fernández

HISTORIAL LABORAL

Octubre 2025 - Actual

Departamento Comercial Asepro seguridad | Gijón , Asturias

- Cumplimiento de los objetivos planteados por la organización.
- Búsqueda y captación de nuevos clientes para aumentar la productividad y el retorno.
- Generación de oportunidades de ventas y fidelización de clientes.
- Presentación de los productos y servicios de la empresa a clientes potenciales y respuesta a sus consultas.

Abril 2025 - Septiembre 2025

Técnico comercial Grupo posada | Santander , Cantabria

- Presentación de los productos y servicios de la empresa a clientes potenciales y respuesta a sus consultas.
- Fomento de las ventas estableciendo relaciones de confianza con los clientes mediante una comunicación efectiva y excelente servicio.

Junio 2023 - Febrero 2025

Gerente comercial Securitas direct | Santander , Cantabria

- Gestión de equipos comerciales
- Captación de comerciales
- Formación
- Control y seguimiento del día a día

Enero 2021 - Mayo 2023

Gerentes comercial Securitas direct | Oviedo , Asturias

- Gestión de equipos comerciales
- Formación y desarrollo comercial
- Análisis de datos
- Seguimiento diario del trabajo
- Coordinación y supervisión del personal del área comercial.
- Creación y presentación de informes de ventas a la dirección.

Marzo 2019 - Diciembre 2020

Jefe de ventas Securitas direct | Gijon, Asturias

- Formación y acompañamiento de comerciales
- Trabajo diario en zona
- Coordinación y supervisión de las actividades del personal de ventas.
- Búsqueda permanente de nuevas ideas para incrementar las ventas.

📍 Avda Manuel Llana 52 1A , 33208, Gijón

☎ 697145072

✉ rubenivan.sanchez@gmail.com

📅 23/07/1985

RESUMEN PROFESIONAL

Profesional con óptimas dotes de comunicación y persuasión. Capaz de identificar clientes potenciales y cerrar ventas de manera eficaz gracias a mi profundo conocimiento del mercado y de los productos y servicios ofrecidos. Deseo sumarme a un equipo comercial motivado y talentoso.

APTITUDES

- Paciencia y simpatía
- Gran capacidad de adaptación
- Perseverancia
- Habilidades comunicativas e interpersonales
- Servicio al cliente
- Facilidad de palabra

Marzo 2018 - Febrero 2019

Comercial Securitas direct | Gijon, Asturias

- Comercialización de sistemas de seguridad a puerta fría.
- Instalación de sistemas de seguridad

Junio 2016 - Febrero 2018

Comercial Prosegur | Gijon, Asturias

- Comercialización de sistemas de seguridad a puerta fría.
- Cumplimiento de los objetivos planteados por la organización.
- Búsqueda y captación de nuevos clientes para aumentar la productividad y el retorno.
- Generación de oportunidades de ventas y fidelización de clientes.

Junio 2015 - Mayo 2016

Jefe de equipo Previsora bilbaina | Gijon, Asturias

- Venta de seguros a puerta
- Monitoreo de las tareas y el rendimiento del equipo.
- Coordinación y supervisión del equipo de trabajo.

Enero 2014 - Mayo 2015

Jefe de equipo Santalucia | Sama de langreo, Asturias

- Acompañamiento y formación de comerciales
- Coordinación y supervisión del equipo de trabajo.
- Monitoreo de las tareas y el rendimiento del equipo.

Enero 2012 - Diciembre 2013

Asesor comercial Santalucia | Gijón , Asturias

- Venta de seguros a puerta fría
- Asesoramiento al cliente sobre los productos y servicios de la empresa.
- Aplicación de estrategias comerciales que permitan captar y fidelizar clientes.

FORMACIÓN

Título de Bachillerato | Sociales

les jovellanos, Gijón , Asturias