

CURRICULUM VITAE

DATOS PERSONALES



NOMBRE: José María Jiménez Rapado
FECHA DE NACIMIENTO: 23/06/1982
DNI: 48928138-P
DOMICILIO: Avenida Federico mayo, 27
TELÉFONO MÓVIL: 635034154/ 635639897
EMAIL: josemarijimenez@hotmail.es

FORMACIÓN

FORMACIÓN REGLADA

- **Título EGB C.P. Maestro Rojas. Nerva (Huelva). (1997)**
- **Título Ciclo F.G.M. Administración y Finanzas (Técnico Medio). I.E.S. Vázquez Díaz. Nerva (Huelva). (2.000)**

FORMACIÓN NO REGLADA

- **Curso de Ofimática. FOREM. Nerva (Huelva). 350 horas. (2001).**
- **Curso "Aplicaciones Informáticas de Gestión" Mancomunidad Cuenca Minera 300 Horas (2001)**
- **Curso de "Empleado de Gestión Financiera de Empresas". FOREM (Nerva) 479 horas (2004).**
- **Curso "Herramientas de Gestión del Voluntariado" Cruz Roja Española en Huelva del día 6 de marzo del 2008 al día 12 de junio del 2008.**
- **Curso "Formación y Promoción CD Local" Cruz Roja 16 Horas (2009)**
- **Curso "Microsoft Word Avanzado" Cruz Roja Española 16 Horas (2009)**
- **Curso de Socorrismo y Primeros Auxilios en Cruz Roja Española 40 horas (2010)**
- **Curso "Formación Básica de Empleo Para Personas Vulnerables" Cruz Roja Española 40 horas (2010)**
- **Curso "Desarrollo Sostenible" 40 horas (2010)**
- **Curso "Auxiliar transporte Sanitario" Cruz roja española 40 horas (2010)**
- **Curso "Formador de Formadores en Nuevas Tecnologías" 150 Horas (2011)**

CURRICULUM VITAE

- **Curso "Formación Básica en Campañas de Sensibilización Medioambiental"** Cruz roja Española 5 horas (2011)
- **Formador Cruz Roja Española** en diferentes Áreas.
- **Curso "Habilidades Directivas en la Gestión del Voluntariado"** Cruz Roja Española 16 Horas (2012)
- **Curso "Comparte el Reto"** Cruz Roja Española 7,3 horas (2013)
- **Curso "Técnico profesional en tanatopraxia y tanatoestética"** "realizado por la Academia Integral centro de nuevas tecnologías, desde el 21/04/2014 hasta el 21/05/2014 con una duración de 120 horas.
- **Curso de Agente de seguro exclusivo**, curso realizado online desde el 03/02/2020 al 07/04/2020 con una duración de 200 horas entre teoría y practica.

EXPERIENCIA PROFESIONAL

- **Ayuntamiento de Minas de Riotinto. Auxiliar administrativo.** Departamento de secretaría. Prácticas ciclo formativo "Administración y Finanzas". 3 meses (2001) Minas de Riotinto (Huelva).
Funciones: Ordenación de ficheros, atender teléfono, y realización de diferentes documentos con el ordenador.
- **Contrato Laboral** hasta el 31 de octubre de 2003, como vigilante en obra del Geriátrico en Nerva (Huelva).
- **Ayuntamiento de Nerva. Auxiliar Administrativo.** Departamento de intervención. Prácticas del curso "Empleado de Gestión Financiera de Empresas" 15 días en 2004.
Funciones: Realización de diferentes trabajos fiscales, de personal y contables.
- **Técnico de Cruz Roja Española de Nerva** desde junio del 2005 hasta mayo 2010, desempeñando todas las tareas pertenecientes al funcionamiento de la Asamblea Comarcal, y a la vez todo lo relacionado con voluntariado, coordinación de actividades, obtención de objetivos de proyectos con voluntarios, reparto de alimentos a domicilios con furgoneta, etc.
- **Coordinador de ventas y captación regional de Cruz Roja Española** desde junio de 2010 hasta junio de 2015. He desarrollaba las funciones de jefe, coordinador y responsable de los equipos de venta y captación por cualquiera de los métodos existentes para tal fin, ya fuera telemarketing, puerta fría, citas concertadas o stand estratégicamente situados, así como indicar a cada uno de ellos el mejor sistema para la consecución de objetivos. He sido formador en captación de fondos en sistemas tales como telemarketing, puerta fría o venta directa con muy buenos resultados tanto a nivel individual como grupal.
También realizada las funciones de selección de personal, así como responsable de motivarlos, gestionarlos y dirigirlos para llegar a lograr los objetivos marcados , haciendo acompañamiento en calle con ellos siendo siempre un referente en cuanto a productividad y un ejemplo en la ejecución de los procesos de captación.

CURRICULUM VITAE

- **Jefe de equipo en el sector energía** seleccionando, dirigiendo, formando y organizando al equipo de venta, tanto venta directa en puerta fría, telemarketing, estancia en stand y citas concertadas, trabajando tantas pymes como zonas residenciales, trabajo que realice desde junio de 2015 hasta enero de 2019.
- **Jefe de ventas de en el sector telecomunicaciones**, he dirigido equipos de ventas en el sector telecomunicaciones, desde marzo del 2019 hasta febrero 2024, tengo gran experiencia en dirección de equipo, así como en venta y captación donde he impartido formaciones en telemarketing y en venta directa, trabajando tanto pymes como zonas residenciales.
- **Agente de seguros en Catalana Occidente** de mayo de 2024 hasta Mayo 2025 desempeñando las tareas de captación de clientes, fidelización, ampliación y conservación de la cartera de clientes, así como, seleccionando, formando y dirigiendo mi propio equipo ...
- **Responsable comercial** en Aquaservice, de junio de 2025 hasta septiembre de 2025 desempeñando las tareas de captación de clientes mediante puerta fría y concertar citas para realizar la firma del contrato.

INFORMÁTICA

- **Bases de Datos.** Nivel avanzado.
- **Diseño Gráfico/Ret. Fotográfico.** Nivel Medio.
- **Hojas de Cálculo.** Nivel avanzado.
- **Internet.** Nivel Avanzado.
- **Mail (Correo electrónico).** Nivel Avanzado.
- **Presentaciones.** Nivel Medio.

Observaciones a la Informática: *Paquete office; manejo de conta plus, factura plus, nomina plus...*

OTROS DATOS

- **Disponibilidad para viajar:** Nacional.
- **Disponibilidad cambio de residencia:** Nacional.
- **Disponibilidad de incorporación:** Inmediata
- **Carné de conducir:** B
- **Vehículo propio:** Sí