

Juan Carlos Martín Pascual*Málaga (España)**Teléfono: 637198585**karlmartinn@gmail.com**Carnet B y B1: Vehículo Propio*

Más de veinte años de experiencia desarrollando labores de gerencia y dirección comercial. Soy una persona seria, responsable y resolutiva, con gran capacidad de comunicación. Acostumbrado a la coordinación y dirección de equipos de trabajo.

EXPERIENCIA PROFESIONAL**Director Comerial/Financiero/RRHH***Byevolution Creative Factory (Deep Tech-Ciberseguridad)**Responsable de la gestión general de la empresa**Enero 2019-Actualmente***Director Comercial Galileo Satellite S.L***(Sistemas de geoposicionamiento global tecnológico)**Responsable de ventas y gestión Comercial**Agosto 2018-Enero 2019***Jefe de Ventas ROFAR S.L***(Maquinaria industrial)**Responsable de ventas y gestión comercial**Marzo 2018-Mayo 2018***Responsable admisiones EAE BUSINESS SCHOOL***Gestion de visitas y control de admisiones**Abril 2017-Marzo 2018***Director Comercial/Jefe de Ventas OPEL***Concesionario Oficial A.Nieto (Málaga)**Gestión comercial y ventas,control de stock,V.O**Junio 2016-Marzo 2017***Consultor financiero_freelance OVB Finanz***Marzo 2016-Diciembre 2016***Gerente Comercial Interoffice Bureau/***Axelcom/ Ichton Software**Gerencia,gestión,dirección comercial.**Mayo 2014-Febrero 2016***Gerente-Propietario CENTROSEC AUTO S.L.***(Limpieza y mejora de vehiculos en general)**Dirección, gestión y control de la entidad.**4 años*

Director comercial Concesionario Oficial Málaga SSANGYONG 2 años
Dirección, gestión y control comercial y administrativa del Concesionario.

Gerente AMA (Asociación Malagueña de Automoción) 2 años
Dirección, gestión y control de la dirección comercial. Acuerdos con asociaciones y colectivos. Desarrollo comercial de la empresa en Andalucía.

Director regional Andalucía Personal 7 ETT (Grupo Constant) 2 años
Dirección, gestión y control de la delegación en Málaga. Captación de clientes. Desarrollo comercial de la empresa en Andalucía. Organización, creación y control de equipos comerciales.

Director regional de Andalucía Ábaco Empleo S.A. 2 años
Dirección, gestión y control de la delegación en Málaga. Captación de clientes. Desarrollo comercial de la empresa en Andalucía.

Director comercial Vida Económica (Periódico dirigido a empresas)
Dirección Comercial así como desarrollo de la marca. 1 año

Jefe de Equipo Cámara de Comercio de Málaga 1 año
Responsable de candidatura para la presidencia de la Cámara de Comercio

Supervisor Airtel Movil S.A. (VODAFONE) 6 años

- ☐ Supervisor del Canal Consumo: Captación de nuevos puntos de venta. Apertura de nuevos puntos de venta en Andalucía oriental. Captación clientes. Labores comerciales. Organización y preparación de cursos para comerciales y nuevos agentes.
- ☐ Supervisor de GGSS (Grandes Superficies) en Andalucía Oriental: Asesoramiento a las promotoras. Asesoramiento a responsables de planta. Control de Ventas.
- ☐ Supervisor de Canal Profesional en Málaga y provincia. Asesoramiento a PYMES y GGCC. Realización de nuevos agentes dentro de este canal.

Jefe de ventas Málaga Central de Importaciones S.L. 2 años
Dirección Comercial Concesionario oficial en Málaga y provincia de Chrysler-Jeep-SAAB-Porsche. Captación clientes y control de ventas. Control de agentes.

Gerente propietario Blanes, S.L. 2 años
Mayorista y distribuidor de muebles. Dirección de la Organización. Captación clientes y control de ventas.

Responsable comercial y financiero M.C Inmobiliaria 2 años
Dirección de la Organización y captación clientes.

Gerente propietario Serviplus Servicios, S.L. 3 años
Empresa de servicios y reformas. Dirección de la Organización. Captación clientes y mantenimiento

Responsable departamento publicidad Procono Tv 1 año
Organización del departamento

Jefe de ventas NietoAuto, S.A. (SEAT). 1 año
Organización del departamento de ventas y V.O Control de las ventas y personal.

Responsable de Ventas Automóviles Molina S.A. 2 años
Vehículos industriales Opel-Suzuki. Comercial de Ventas. Atención telefónica y atención clientes. Captación clientes.

FORMACIÓN COMPLEMENTARIA

- ☐ Curso en dirección y administración de empresas
- ☐ Curso de ventas Audi-Volkswagen (Profesional)
- ☐ Curso Opel España (Profesional/Jefatura de ventas/Gerencia)
- ☐ Formación en Global Connect/Dapda (Herramientas y control de ventas)
- ☐ Gestión, ventas y desarrollo del Grupo Chrysler
- ☐ Asesoramiento a empresas Vodafone (Pymes y Grandes Superficies)

INFORMATICA e IDIOMAS

- o **Nivel Profesional:** Office, Windows, Excell, Outlook
- o **Informática:** Aplicación a la gestión empresarial/Formación IT
- o **Castellano:** Lengua materna
- o **Inglés:** nivel medio (Curso de Inglés Técnico Comercial)
- o **Aleman:** nivel medio (Curso Idiomas de Aleman Comercial)