



ELENA ESPINOSA

Directiva Comercial & Comunicación | Estrategia B2B | Grandes Cuentas

📞 622 611 615 · ✉️ espinosaelena16@gmail.com

🔗 [linkedin.com/in/elena-espinosa](https://www.linkedin.com/in/elena-espinosa)

PERFIL EJECUTIVO

Directiva senior con más de 15 años de experiencia liderando crecimiento B2B, grandes cuentas y comunicación estratégica en sectores como medios, formación, tecnología, retail y salud. Especialista en venta consultiva compleja, negociación de alto nivel y liderazgo de equipos. Sólida visión de negocio, orientación a resultados y capacidad para alinear estrategia comercial y comunicación con impacto directo en ingresos y posicionamiento de marca.

EXPERIENCIA PROFESIONAL

esRadio Andalucía — Coordinadora de Comunicación

Junio 2025 – Actualidad

Definición y ejecución de la estrategia de comunicación regional. Gestión de relaciones con anunciantes, instituciones y medios colaboradores. Coordinación de campañas publicitarias y acciones especiales. Apoyo estratégico y comercial a la red de emisoras en Andalucía.

Audiolis — Responsable de Grandes Cuentas Nacionales

Febrero 2025 – Mayo 2025

Gestión estratégica de cuentas clave B2B del sector formación. Liderazgo y coordinación de equipos comerciales. Seguimiento de KPIs, optimización de procesos y desarrollo de propuestas de alto valor.

Grupo Bestseller — Wholesale Account Manager

2024 – 2025

Gestión de cuentas estratégicas (El Corte Inglés). Negociación con grandes superficies, forecasting y coordinación de visual merchandising.

Booksy / Treatwell

2022 – 2023

Expansión y fidelización de clientes B2B. Venta consultiva, formación al cliente y uso avanzado de CRM.

Cofares / Just Eat / Philip Morris

2019 – 2022

Desarrollo territorial, gestión de cuentas clave, activaciones de marca y expansión de canal.

Guía de Prensa / Cadena COPE / Cadena SER

2002 – 2019

Gestión de grandes cuentas, publicidad y comunicación en medios.
Coordinación de campañas y relaciones con anunciantes.

COMPETENCIAS CLAVE

Estrategia Comercial · Dirección de Grandes Cuentas · Comunicación Estratégica ·

Negociación Senior · KPIs & Forecasting · Liderazgo de Equipos · CRM · B2B

IDIOMAS

Español (Nativo) · Inglés (Profesional)