



LUCAS NIETO LACLAU

Director Comercial HVAC | Responsable de Ventilación

Gijón | 607911931 | lucas.nieto.laclau.87@gmail.com | linkedin.com/in/lucas-nieto-laclau/

Carné de conducir (B) | Disponibilidad inmediata

RESUMEN PROFESIONAL

Director Comercial con más de 13 años de experiencia en ventas B2B y liderazgo de equipos en los sectores energético y HVAC. Experto en desarrollo de redes comerciales, análisis de datos y negociación estratégica. Capaz de definir e implementar planes comerciales eficaces, **negociar acuerdos clave** y **liderar la expansión territorial**. **Orientado a resultados**, con logros como el crecimiento del 27% en ventas de calefacción y la expansión de la red de instaladores de 15 a más de 350.

FORMACIÓN ACADÉMICA

- Grado Superior en Administración y Finanzas • Instituto Número 1 de Gijón 10/2020 – 06/2022
- Bachillerato • Instituto Gili i Gaya de Lleida 09/2003 – 06/2005

FORMACIÓN COMPLEMENTARIA

- Máster MBA en Transformación Digital (600hs) • IOE Business School 07/2025 – 10/2025
- Liderazgo Estratégico (50hs) • Femetal 05/2024 – 07/2024

IDIOMAS

Español – Nativo • Inglés – B2 (Certificado en EOI Gijón, 2018) • Catalán – Nativo

HABILIDADES

- Competencias Técnicas:** SAP • Excel avanzado • Word • CRM
- Competencias Blandas:** Liderazgo de equipos multidisciplinares • Negociación B2B (proveedores y grandes cuentas) • Estrategia comercial • Análisis de datos • Desarrollo de negocio • Gestión de conflictos • Orientación a resultados

EXPERIENCIA LABORAL

Director Comercial

10/2025 – 01/2026 • Rodicar • Gijón

Responsabilidades:

- Apoyo y supervisión a la red comercial.
- Implantación del CRM HubSpot.
- Captación de instaladores.

Director Comercial HVAC y Responsable de Ventilación

11/2022 – 09/2025 • Farho • Carreño

Responsabilidades:

- Diseño e implementación de estrategia comercial nacional para HVAC.
- Formación y liderazgo de red comercial e instaladores.
- Negociación con proveedores estratégicos (ej: Westinghouse) y almacenes eléctricos.

Logros:

- ✓ **Incremento del 27% en ventas de calefacción desde el inicio de la gestión** (campañas 2022-2023 a 2024-2025).
- ✓ **Firma de acuerdos con 2 grupos de compra estratégicos.**
- ✓ **Expansión de red de instaladores (de 15 a más de 350).**
- ✓ **Renovación y ampliación del equipo comercial (10 nuevos delegados incorporados).**

Coordinador Comercial y Teleoperador Senior (Total Energies)

12/2013 – 11/2022 • Intelcia • Gijón

Responsabilidades:

- Atención al cliente y ventas para Total Energies en español, catalán e inglés.
- Promovido a coordinador: lideré un equipo de 30 agentes y diseñé estrategias comerciales modelo.

Logros:

- ✓ **Mejor vendedor nacional en la Campaña de Abandonos (2022).**

Teleoperador Comercial - Revistas FSP y SUP

02/2010 – 12/2010 y 10/2012 – 11/2014 • Asgupol CB • Gijón

Responsabilidades:

- Venta de espacios publicitarios para revistas dirigidas a Policía Local de Asturias y Policía Nacional de Cantabria.
- Gestión de cartera de anunciantes.

Gerente comercial para campañas Endesa Residencial y Baja Tensión

02/2007 – 01/2010 • Censit Marketing SL (Grupo Combray Solutions) • Valencia – Gijón

Responsabilidades:

- Gestión de campañas comerciales y coordinación de equipos comerciales en 6 ciudades (Gijón, Valencia, Vitoria, Sabadell, Cuenca y Vic)

Logros:

- ✓ **Figuré en reiterados pódiums semanales (puestos 2ª y 3ª) como mejor Gerente de Endesa Residencial a nivel nacional (2008).**