

# ELOY SANTAMARTA PEREDA

Oviedo (Asturias) | Tel. 696 95 55 49 | elloysantamarta@hotmail.com | Carnet de conducir B

## PERFIL PROFESIONAL

Comercial senior con más de 20 años de experiencia en gestión de ventas, mantenimiento y captación de clientes en los sectores industrial, deportivo y de servicios. Especializado en negociación, fidelización de carteras y desarrollo de negocio. Profesional resolutivo, con iniciativa, capacidad de liderazgo y clara orientación a resultados.

## EXPERIENCIA LABORAL

- Responsable Comercial – Ascensores ENOR (Grupo OTIS) (Enero 2019 – Actualidad)
  - Gestión y ampliación de la cartera de mantenimiento.
  - Captación de nuevos clientes y gestión de modernizaciones de equipos.
  - Venta de servicios y equipos nuevos.
- Gestor Comercial Multicartera – Autónomo (Febrero – Septiembre 2018)
  - Gestión de ventas en el sector deportivo, especialmente ciclismo.
  - Captación y atención a clientes en comercios y distribuidores.
- Delegado de Ventas – BH BIKES EUROPE (Julio 2009 – Enero 2016)
  - Responsable comercial en puntos de venta minorista y grandes superficies (zona centro de España).
  - Gestión de clientes clave y desarrollo de nuevas oportunidades de venta.
- Delegado de Ventas – BEST PACK IBERICA S.L. (Mayo 2006 – Mayo 2009)
  - Captación, seguimiento y fidelización de clientes directos y red de agentes multicartera.
  - Organización de congresos y eventos comerciales.
- Delegado de Ventas – JUSTE S.A.Q.F. (Productos farmacéuticos) (Diciembre 2004 – Marzo 2006)
  - Área comercial: Asturias, León, Cantabria y Galicia.

- Captación y fidelización de clientes en el canal farmacéutico.
- Cumplimiento de objetivos de ventas y promoción de productos.
- Delegado de Ventas – Industrial Farmacéutica Cantabria (Marzo 2002 – Noviembre 2004)
  - Promoción de productos en atención primaria, hospitales y farmacias de Asturias.
- Delegado Provincial de Ventas – TELESTANT S.L. (Marzo 1999 – Febrero 2002)
  - Apertura de nuevos puntos de venta en Asturias, León y Galicia.
  - Dirección de equipo comercial de 17 personas y formación de vendedores.
- Responsable Comercial – GENERAL ESPAÑOLA DE SEGUROS (Mayo 1997 – Febrero 1999)
  - Venta de seguros generales y patrimoniales.
  - Gestión de cartera de clientes y labores administrativas asociadas.

## FORMACIÓN ACADÉMICA Y CURSOS

FP II Electricidad y Electrónica – Instituto Politécnico de Cerdeño (Oviedo) – 1991

FP I Electricidad y Electrónica – Colegio Los Robles (Oviedo) – 1988

Curso de Prevención de Riesgos Laborales (20h) – 2018

Curso de Gestión de Ventas (80h) – JUSTE S.A.Q.F. – 2003

Curso de Ventas I y II (80h) – Industrial Farmacéutica Cantabria – 2000

Curso de Perfeccionamiento en Ventas (40h) – Seguros G.E.S. – 1999

Curso de Director Deportivo Nacional – Real Federación Española de Ciclismo – 1995

## DEPORTES Y COMUNICACIÓN

Ciclista profesional hasta 1996 / Director Deportivo del Equipo Porcelanas Santa Clara.  
Comentarista deportivo en Antena 3, Onda Cero, Radio Vetusta, Punto Radio y RTPA.  
Tertuliano en Tele Oviedo y Tele Asturias. Guía y coordinador en SPORTTOURS (viajes deportivos internacionales). Relaciones públicas en la Vuelta Ciclista a Asturias.

## OTROS DATOS DE INTERÉS

Idiomas: Inglés nivel medio (estancias en Estados Unidos).

Informática: Paquete Office e Internet.

Disponibilidad geográfica total.

Persona resolutiva, proactiva y orientada a resultados.