

# CURRICULUM VITAE

## DATOS PERSONALES

**Nombre:** Rosa María

**Apellidos:** Calzada Santalla

**Fecha de nacimiento:** 25 de mayo de 1971

**Teléfono:** 649 88 94 56



## OBJETIVO PROFESIONAL

Establecer una relación laboral estable formando parte de un proyecto de futuro.

## ESTUDIOS

- ✓ CIENCIAS EMPRESARIALES: Universitat Autònoma de Barcelona

## FORMACIÓN COMPLEMENTARIA

- ✓ Título Profesional de Agente de la Propiedad Inmobiliaria, por el Ministerio de Fomento.
- ✓ Curso de Dirección Financiera, impartido por ECA Formación, Fondo Social Europeo.
- ✓ Curso de Merchandising, impartido por ECA Formación, Fondo Social Europeo.
- ✓ Curso agente de seguros ICEA
- ✓ Paquete Office
- ✓ Formación Academia de Ventas Apolo
- ✓ Gestión y Optimización de CRM: Experiencia en Salesbook y Microsoft Dynamics 365, además del uso de Harmonix AI para automatizar procesos, mejorar la conversión y potenciar la gestión de leads.

## IDIOMAS

- ✓ Castellano: lengua materna.
- ✓ Catalán: nivel alto hablado y escrito.
- ✓ Francés: nivel básico.
- ✓ Inglés: nivel básico.

## OTROS DATOS DE INTERÉS

- ✓ Carnet B1y vehículo propio.
- ✓ Conocimientos en facturación y gestión de cobros.
- ✓ Experiencia en Compras y Logística.
- ✓ Conocimientos de psicología y coaching.

## **EXPERIENCIA PROFESIONAL**

- ✓ **COMERCIAL EMPRESAS, Sanitas Seguros**  
 Periodo: noviembre 2024-noviembre 2025  
 Funciones: captación de clientes empresa y gestión y mantenimiento de la cartera.
- ✓ **EJECUTIVO DE CUENTAS, PHS Serkonten**  
 Periodo: abril 2024- octubre 2024  
 Funciones: captación y mantenimiento de la cartera de clientes
- ✓ **AUTÓNOMO:**  
**Comercial inmobiliario,**  
*Periodo: octubre 2022-junio 2024*  
*Funciones: captación de propiedades, gestión visitas, acompañamiento en el proceso de la venta, ...*  
**Comercialización de seguros,**  
*Periodo: mayo 2023- marzo 2024*  
**Comercial asesor clínica psicología,**  
*Periodo: junio 2023- febrero 2024*
- ✓ **GESTOR DE CUENTAS, Oesia Servicios Agencia Financiera S.L**  
*Periodo: octubre 2016- agosto 2022*  
*Funciones: responsable comercial de Baleares para una entidad financiera en los sectores de automoción, estética, dental y consumo. Negociación de acuerdos anuales, alta de nuevos clientes, apoyo y formación de los vendedores, ...*
- ✓ **RESPONSABLE DE LOGÍSTICA, Fruites i Verdures Agroilla Fruitabona SA (Agroalimentario)**  
*Periodo: enero 2016– mayo 2016* *Funciones: coordinación de los diferentes departamentos implicados en la logística del producto: recepción, rotación de stock y control de cámaras, preparación de pedidos, sala de ventas, transporte y distribución y gestión de envases.*
- ✓ **GESTOR DE COMPRAS, Fruites i Verdures Agroilla Fruitabona SA (Agroalimentario)**  
*Periodo: abril 2008 – diciembre 2015*  
*Funciones: responsable de compras de una cartera de productos, que incluía: planificación anual de campañas, búsqueda de nuevos proveedores a nivel nacional e internacional, negociación de las condiciones de compra, supervisión de la logística del producto desde origen, apoyo al departamento de ventas con los grandes clientes (grandes superficies, cadenas hoteleras, cadenas de supermercados, mayoristas...)*
- ✓ **DELEGADO COMERCIAL, Tarcredit EFC (Servicios Financieros)**  
*Periodo: mayo 1998 – octubre 2004*  
*Funciones: responsable comercial de la provincia de Baleares para una entidad de financiación en el sector de automoción. Negociación de acuerdos anuales, alta de nuevos clientes, apoyo y formación de los vendedores, gestión directa con grandes clientes (rent a car...), impagados y, en general, ser el representante de la entidad en la zona asignada.*
- ✓ **AGENTE DE LA PROPIEDAD INMOBILIARIA, Inmobiliaria Calzada**  
*Periodo: enero 1998 – 2001*