

Pestaña 1

ENRIQUE DE LA TORRE FLORIAN

- : Plaza de Nuestra Señora del Pilar, 15-1C, 50003 Zaragoza, España
- Fecha de nacimiento: 14/12/1976
- TM. 638 417 424
- Correo electrónico: kiketfgd@gmail.com

SOBRE MÍ

Profesional con más de 20 años de experiencia en ventas, especializado en venta residencial, venta a empresas y telemarketing. Experto en liderazgo de equipos, formación de comerciales y gestión de equipos comerciales. Capacidad para crear un buen ambiente de trabajo, solucionar problemas y cuidar a mi equipo. Con habilidades para desarrollar estrategias comerciales efectivas, aumentar la productividad y mejorar la satisfacción del cliente. Comprometido con la excelencia en la atención al cliente y la consecución de objetivos.

FORMACION ACADEMIA

Licenciatura en Dirección y Administración de Empresas,
ESSAE -(Escuela Superior de Administración de Empresas,)
Colegio Montessori (Zaragoza)

EXPERIENCIA PROFESIONAL

- *NETT FORMACION DIGITAL SCHOOL* (Septiembre 2022- Febrero 2026)
Tecnología digital y Audiovisual
- Director comercial
- Liderazgo de equipo y gestión de proyectos
- Desarrollo de negocio y estrategias de marketing
- Beca TALENTIC el sueño de los jóvenes.
- MPD,IA,DESARROLLO WEB,AE ,SONIDO.
- Los sueños que ofrecemos en nuestros. Másteres mas punteros para el futuro de
nuestros jóvenes talentos que han cumplido su sueño con su primer trabajo.
- *KONECTA(Distribuidora de Repsol)* c(Octubre 2016 - Junio 2022)
- Distribución energética.
- Jefe de ventas(Repsol)
- Altas de luz,gas y productos energéticos.
- En el los dos Corte Inglés y 6 gasolineras.
16 comerciales.
- Desarrollo de campañas de marketing
- Atención al cliente y resolución de problemas en los stands.
- Gestión de ventas y servicio al cliente.
- *ISEP (Instituto superior de estudios Psicologicos)* (Octubre 2009 - Agosto 2016)
Salud y Educación.
- Comercial de ventas tanto presencial en el centro como televenta de cursos área sanitaria.
- *SEAS (Escuela Superior de Estudios abiertos)* Fundación San Valero.
(Abril 2004 - Septiembre 2009)
- Sector Educación.(Telemarketing)
- Coordinador comercial del centro.
- Gestión de venta Oposiciones
- Cursos,Másteres y Postgrados de Hostelería, Audiovisual e Internacional.
- Llevando a cabo formación,contratacion
estrategias de venta y el objetivo de resultados de 15 asesores por área.
- *DESTEL (Distribuidora de AUNA)* (Septiembre 2002 - Febrero

2004)

- Telecomunicaciones
- Jefe de equipo de venta de productos paquetizados a nivel residencial (TFNO,TV,INTERNET) de 10 comerciales.

- *BELKAPHONO*

Distribuidora de telefonía.

(Enero 1999 - Julio 2001)

- Comercial de telefonía móvil y fija Pymes y Autónomos.
- Auna,Airtel-Retevision,Uni2,Ola Internet y venta de centralitas.
6 teleoperadoras y 20 comerciales.

- *SEGUROS SANTA LUCIA* (Enero 1997 - Abril 1999)

- Comercial de seguros,
- Venta de seguros a nivel residencial.

IDIOMAS

- Español: Nativo
- Inglés: Nivel medio

DATOS DE INTERES

- Carné de conducir B
- Vehículo propio

HABILIDADES INFORMÁTICAS

- Manejo de paquete Office (Word, Excel, PowerPoint, Outlook)
- Manejo de CRM (Sistema de Gestión de Relaciones con Clientes)

Pestaña 2



Pestaña 3



Pestaña 4

