



Nosleny Pinto

LICENCIADA EN COMERCIO EXTERIOR

CV Inscrito
desde Infojobs



INFORMACIÓN DE CONTACTO

Granada España

695443429 nosle_15@hotmail.com

16/09/1991

RESUMEN PROFESIONAL

Soy una profesional de ventas especializada en productos financieros y comercio exterior, y busco contribuir con mi experiencia en la gestión de carteras y expansión de mercados a una empresa líder. Me comprometo a identificar y satisfacer las necesidades de los clientes, con un historial de éxito en maximizar ventas y fortalecer relaciones comerciales internacionales.

HABILIDADES

- Atención al cliente.
- Escucha activa.
- Hablar en público.
- Gestión del tiempo.
- Pensamiento analítico.
- Espíritu colaborativo.
- Adaptación y empatía.

IDIOMAS

- Inglés – Intermedio
- Español – Nativo

EDUCACIÓN

Comercio Exterior

Universidad Alejandro de Humboldt

Caracas, Venezuela (Ene 2011 – Nov 2014)

REFERENCIAS

- Sebastian Couceiro Gerente de Customer y Canales Indirectos en Banco Comafi
Tel. 05491153797555
- Solange MlotVer Especialista en Normativa Cambiaria – Lic. Comercio Internacional.
Tel. 05491130301002

EXPERIENCIA LABORAL

QIPERT

Tutor hipotecario Banco Sabadell

Junio 2025 – Actualmente

- Admisión del trámite.
- Análisis jurídico y fiscal de la operación.
- Revisión y validación de documentación bancaria.
- Notas registrales, informes jurídicos y tasación.

IBERDROLA

Oficial de Negocios internacionales

Mar 2025 – Mayo 2025

- Captación activa de potenciales clientes en stand ubicado en centro comercial.
- Presentación de productos y servicios de Iberdrola, enfocada en soluciones energéticas personalizadas.
- Recogida y validación de datos del cliente para la generación de solicitudes en el sistema.
- Gestión completa del proceso de alta: introducción en plataforma, verificación de documentación y coordinación con el equipo técnico.
- Programación de visitas técnicas para la instalación o revisión de servicios contratados.

BANCO COMAFI

Oficial de Negocios internacionales

Oct 2022 – jun 2024

- Gestión de documentación.
- Cumplimiento normativo.
- Gestión de Riesgos.
- Manejo de cartera de clientes.
- Asesoramiento y venta de productos de seguros (vida, salud, automóviles).
- Desarrollo de negocios.
- Procesamiento de transacciones internacionales.

Ejecutiva de cuentas Senior

Oct 2019 – Sep 2022

- Liderazgo de equipos de ejecutivos cuenta en sucursal.
- Seguimiento de objetivos.
- Análisis de documentación referida a la prevención de lavado de dinero.
- Asesoramiento y venta de productos de seguros (vida, salud, automóviles).

Ejecutiva de cuentas

Jun 2018 – Sep 2019

- Atención al cliente y greeter.
- Venta de productos, cumplimiento de objetivos individuales y grupales.
- Gestión de campañas comerciales telefónicas desde la sucursal.
- Asesoramiento y venta de productos de seguros (vida, salud, automóviles).

Ejecutiva de ventas

Enero 2016 – jun 2018

- Recibir solicitudes de productos crediticios, cargados a través de la página web del Banco.
- Contactar telefónicamente al cliente en respuesta de la solicitud.
- Validación de datos, armado de legajo.
- Pactar visita a la sucursal.
- Seguimiento de ventas.

TELEMARKETER

Health Provident S.R.L

Feb 2015 – Ago 2015

- Efectuar contacto telefónico con clientes potenciales.
- Ejecución de la campaña del banco Galicia en sus productos y beneficios sobre los competidores (benchmarking).
- Captación de nuevos clientes.
- Gestionar la fecha de entrega del contrato.
- Elaboración de legajos.
- Ejecución de indicadores de ventas netas.