



Cristhiano Cornelio Nuñez

Dependiente de tienda • 30009, Murcia, Murcia

cristianonunez04@gmail.com • • 613499435 (preferente)

Datos del candidato

Permiso de trabajo: Unión Europea Carnet de conducir: B+E Autónomo: No Vehículo propio: No

Experiencia

STUDIO F · Industria textil, moda y calzado

March 2023 - February 2024 (11 meses)

Empleado/a con 0 personas a cargo

Asesorar a clientes en la elección de vehículos según sus necesidades.

Realizar cotizaciones, negociaciones y cierre de ventas.

Coordinar pruebas de manejo y entrega del vehículo.

Gestionar documentación para matrícula, financiación y seguros.

Hacer seguimiento postventa y captar nuevos clientes.

Cumplir metas comerciales mensuales.

- Asesoría personalizada
- Don de gentes
- Gestión de clientes
- Negociación con grandes supe...
- Relaciones con clientes
- Flexibilidad
- Relaciones institucionales
- Trabajo en equipo
- Satisfacción del cliente
- Liderazgo
- Microsoft Office
- Equipo
- Venta
- Ropa
- Venta al detalle
- Elaboración de propuestas co...
- Comunicaciones empresariales
- Seguros
- Habilidades comerciales
- Gestión Documental
- Merchandising
- Trabajo por objetivos
- Leasing
- Asesoramiento de clientes
- Capacitación de ventas
- Venta al por menor
- Venta en punto de venta
- Renting
- Venta cruzada
- Negociación
- Obtención de financiación
- asesor/a comercial
- OBRA NUEVA
- calidad
- Desarrollo profesional
- B2B
- visual
- comision
- Arqueo de caja
- CRM
- agente de ventas
- Orientación
- Venta en frío
- Retail
- Emisión de facturas
- orientación a resultados
- Gestión comercial
- Automoción
- venta por objetivos
- Promoción
- Atención al cliente
- Proactividad
- Elaboración de informes de res...
- Moda
- Marketing
- Persona responsable
- Gestión de cuentas
- Organización
- Control de caja
- Planificación comercial
- tienda
- Fotografía
- Objetivos
- Venta de moda
- Orientación al cliente
- Cumplidor/a
- Gestión de personal en tienda
- Escucha activa
- Atención al público
- Generación de demanda
- Venta al cliente
- Comercio
- Financiación de compras
- Manejo de caja
- Ventas
- Exhibición
- Grandes almacenes
- Comunicación eficaz
- Fidelización de clientes
- Técnicas de venta
- Fidelización
- Venta de productos
- Asesoramiento profesional
- Captación de cuentas
- Shopping
- Apertura de tiendas
- Venta personalizada

CLARO

March 2022 - November 2022 (8 meses)

Empleado/a con 0 personas a cargo

orientación a resultados Don de gentes Gestión comercial Relaciones con clientes
 Orientación profesional venta por objetivos Elaboración de informes de res... Marketing comercial
 Digital Gestión de cuentas Aseguradora Telefonía móvil Objetivos Planificación estratégica
 B2C Capacitación de ventas Telecomunicaciones Promoción de marca PRINEX CRM
 asesor/a comercial Campañas Venta a puerta fría Tendencias digitales Telefonía B2B
 Segmentación de clientes Stand Gestión de Inventarios agente de ventas
 Presentaciones de ventas Venta en frío

JORGE CORTEZ

December 2021 - March 2022 (3 meses)

Empleado/a con 0 personas a cargo

Soy ejecutivo/a comercial responsable de la gestión de cuentas B2B y B2C en un importante sector. Me encargo de la planificación estratégica comercial mediante la segmentación de clientes y el seguimiento de objetivos. Realizo presentaciones de venta y tareas de desarrollo de negocio como la prospección de nuevos clientes. Administro las relaciones existentes a través del CRM PRINEX para mejorar los resultados. Elaboro informes periódicos sobre la evolución comercial. Además, me encargo de tareas administrativas y de marketing para apoyar las acciones comerciales. Mi labor requiere flexibilidad para realizar visitas a clientes utilizando mi vehículo de empresa.

Gestión comercial #desarrollo de negocio orientación a resultados Relaciones con clientes
 venta por objetivos PRINEX CRM seguimientos Operaciones comerciales asesor/a comercial
 vehiculos Elaboración de informes de res... Marketing comercial B2B Segmentación de clientes
 Gestión de cuentas Tareas administrativas agente de ventas B2C Planificación estratégica
 Objetivos Venta en frío Presentaciones de ventas

CUEROS VELEZ

September 2021 - December 2021 (3 meses)

Empleado/a con 0 personas a cargo

Asesorar a clientes sobre servicios de telecomunicaciones (móviles, internet, TV, etc.).

Ofrecer y vender planes pospago, paquetes hogar y servicios adicionales.

Cumplir metas de ventas y captación de nuevos usuarios.

Realizar seguimiento a solicitudes, activaciones y portabilidades.

Gestionar documentación y validación de datos.

Brindar atención postventa y fidelización de clientes.

- Asesoría personalizada
- Don de gentes
- Flexibilidad
- Relaciones institucionales
- captación
- Trabajo en equipo
- Satisfacción del cliente
- Liderazgo
- Microsoft Office
- análisis
- Equipo
- Venta
- Venta al detalle
- Elaboración de propuestas co...
- Comunicaciones empresariales
- Seguros
- Habilidades comerciales
- Gestión Documental
- Merchandising
- Banca
- Leasing
- Asesoramiento de clientes
- Capacitación de ventas
- Renting
- Venta al por menor
- Venta en punto de venta
- Venta cruzada
- Negociación
- Operaciones comerciales
- Obtención de financiación
- asesor/a comercial
- calidad
- shopping
- Desarrollo profesional
- B2B
- Campañas publicitarias
- visual
- comision
- CRM
- Arqueo de caja
- agente de ventas
- Orientación
- Venta en frío
- Emisión de facturas
- Retail
- orientación a resultados
- Gestión comercial
- Automoción
- venta por objetivos
- Proactividad
- Atención al cliente
- Gestión
- Elaboración de informes de res...
- Gestión de cuentas
- Persona responsable
- Gestión de tiendas
- Organización
- Control de caja
- Planificación comercial
- tienda
- Objetivos
- Fotografía
- Orientación al cliente
- Cumplidor/a
- Gestión de personal en tienda
- Escucha activa
- Gestión de pedidos
- Atención al público
- Generación de demanda
- Venta al cliente
- Financiación de compras
- Comercio
- Pruebas
- Ventas
- Exhibición
- Manejo de caja
- Comunicación eficaz
- Grandes almacenes
- Técnicas de venta
- Fidelización de clientes
- Fidelización
- Venta de productos
- Captación de cuentas
- Venta personalizada

Nases

March 2021 - June 2021 (3 meses)

Empleado/a con 0 personas a cargo

Desempeño funciones de venta cruzada, asesoría personalizada, manejo de portafolio de productos, surtido y exhibición de productos, cambio de maniquís, estar pendiente de las áreas en cuando a la limpieza, atención en la caja, facturación, manejo Software y programa de SAP.

Cumplimiento de indicadores y reporte de novedades

- Don de gentes
- Relaciones con clientes
- Relaciones institucionales
- captación
- Satisfacción del cliente
- Trabajo en equipo
- Exhibición
- Liderazgo
- Microsoft Office
- Marketing comercial
- Asesoría personalizada
- Equipo
- Venta al detalle
- Comunicaciones empresariales
- Elaboración de propuestas co...
- Habilidades comerciales
- Seguros
- Banca
- Leasing
- Asesoramiento de clientes
- Renting
- Negociación
- Obtención de financiación
- asesor/a comercial
- calidad
- Mercados financieros
- Banca comercial
- Desarrollo profesional
- B2B
- Segmentación de clientes
- comision
- Tareas administrativas
- Arqueo de caja
- CRM
- agente de ventas
- Orientación
- Venta en frío
- Emisión de facturas
- Sector banca
- Gestión comercial
- orientación a resultados
- Administración contable de ve...
- Automoción
- venta por objetivos
- Servicio de barra
- Atención al cliente
- Proactividad
- Elaboración de informes de res...
- empresas
- Persona responsable
- Gestión de cuentas
- Organización
- Control de caja
- Aseguradora
- Planificación comercial
- Objetivos
- Planificación estratégica
- Fotografía
- Cumplidor/a
- Escucha activa
- Venta al cliente
- Financiación de compras
- Comercio
- Ventas
- Manejo de caja
- Comunicación eficaz
- Fidelización
- Presentaciones de ventas

Estudios

Estudios reglados

Bachillerato

Bachillerato

INEM Manuel Murillo Toro

November 2011 - November 2011 (0 meses)

Idiomas

Español: Nativo

Conocimientos

- Administración contable de ve...
- agente de ventas
- análisis
- Arqueo de caja
- Aseguradora
- asesor/a comercial
- Asesoramiento de clientes
- Asesoría personalizada
- Atención al cliente
- Atención al público
- Automoción
- B2B
- Banca
- Banca comercial
- calidad
- Campañas

Campañas publicitarias Capacitación de ventas captación Captación de cuentas Comercio
 comision Comunicación eficaz Comunicaciones empresariales Control de caja CRM
 Cumplidor/a #desarrollo de negocio Desarrollo profesional Digital Don de gentes
 Elaboración de informes de res... Elaboración de propuestas co... Emisión de facturas empresas
 Equipo Escucha activa Exhibición Fidelización Fidelización de clientes
 Financiación de compras Flexibilidad Fotografía Generación de demanda Gestión
 Gestión comercial Gestión de cuentas Gestión de Inventarios Gestión de pedidos
 Gestión de personal en tienda Gestión de tiendas Gestión Documental Grandes almacenes
 Habilidades comerciales Leasing Liderazgo Manejo de caja Mercados financieros
 Microsoft Office Moda Negociación Objetivos OBRA NUEVA Obtención de financiación
 Operaciones comerciales Organización Orientación Orientación al cliente orientación a resultados
 Orientación profesional Persona responsable Planificación comercial PRINEX CRM Proactividad
 Promoción de marca Pruebas Relaciones institucionales Renting Ropa Satisfacción del cliente
 Sector banca seguimientos Seguros Servicio de barra shopping Stand
 Tareas administrativas Técnicas de venta Telecomunicaciones Telefonía Telefonía móvil
 Tendencias digitales tienda Trabajo en equipo vehiculos Venta al cliente Venta al detalle
 Venta a puerta fría Venta de productos Venta en frío Venta en punto de venta venta por objetivos
 Ventas visual Merchandising

Situación laboral

Situación laboral

No estoy trabajando

Disponibilidad para viajar

Depende de las condiciones

¿Está buscando trabajo?

Busco activamente

Disponibilidad para cambiar de residencia

Depende de las condiciones