



ROBERTA FERRAZ

Granada, España

+34 603918410

✉ roberta.ferraz@email.com



LinkedIn:

https://www.linkedin.com/in/roberta-ferraz-0094b2147?utm_source=share&utm_campaign=share_via&utm_content=profile&utm_medium=ios_app

Disponibilidad: Presencial o remoto

Movilidad geográfica: Disponible para cambio de ciudad en España o países

Permiso de trabajo: UE (ciudadanía portuguesa)

PERFIL PROFESIONAL

Profesional con trayectoria sólida en área comercial, trade marketing y ventas consultivas, con experiencia en industria alimentaria, salud, nutrición deportiva y canal Pharma.

Especializada en relación con clientes B2B (farmacias, médicos, hospitales, gimnasios y empresas), eventos deportivos y ferias comerciales, formación comercial y gestión de KPIs.

Perfil estratégico que combina conocimiento técnico, enfoque comercial y comunicación, altamente demandado en el mercado español.

EXPERIENCIA PROFESIONAL

Entrenadora de Sala Fitness / Acondicionamiento Físico – Centro Deportivo / Gimnasio

Granada, España | 2026

- Aplicación práctica del entrenamiento en sala polivalente según protocolo AFDA0210
- Evaluación inicial del usuario, objetivos físicos y nivel de condición física
- Diseño de programas de entrenamiento personalizados (fuerza, resistencia, recomposición corporal)
- Supervisión técnica en sala de musculación y corrección postural
- Orientación sobre hábitos saludables, actividad física y constancia deportiva
- Adaptación del entrenamiento a diferentes perfiles: principiantes, pérdida de grasa, salud y rendimiento
- Control básico de cargas, progresión y prevención de lesiones

Trade Marketing – Canal Estancos

Granada, España | Jun 2025

- Activación comercial de marcas en punto de venta (Horizon, Fortuna, Ducados, Paramount).
- Estrategias de upselling, switching y visibilidad de marca.
- Seguimiento de KPIs comerciales, conversión y rotación.
- Relación directa con estancuero y gestión de objeciones.
- Incremento de ventas cruzadas y fidelización en retail.

Coordinadora Comercial Regional & Formación – Pura Vida / Nestlé Health Science

Brasil | Ene 2023 – May 2025

- Actuación estratégica en área comercial con foco en canal Pharma, médicos, hospitales y profesionales de la salud.
- Gestión de relaciones B2B con farmacias, clínicas, hospitales, gimnasios y prescriptores.
- Participación activa en eventos deportivos, eventos de salud, congresos, activaciones de marca y ferias comerciales.
- Formación técnica y comercial para equipos de ventas, farmacéuticos y profesionales sanitarios.
- Desarrollo de argumentarios de venta, materiales comerciales y soporte técnico.
- Análisis de performance regional, resultados comerciales y oportunidades de crecimiento.
- Interfaz directa entre ventas, marketing y clientes estratégicos.

Experiencia Comercial – SolarVolt Energia

Brasil | 2021 – 2022

- Actuación en el área comercial consultiva en soluciones de energía solar fotovoltaica para clientes residenciales y empresariales
- Prospección activa de clientes generación de leads y gestión de pipeline comercial
- Presentación de propuestas técnico comerciales simulación de ahorro energético análisis de viabilidad y retorno de inversión
- Negociación cierre de ventas y acompañamiento del cliente hasta la implantación del sistema
- Desarrollo de relaciones comerciales B2C y B2B fidelización y generación de recomendaciones
- Cumplimiento de objetivos comerciales metas mensuales y KPIs de conversión

Nutricionista & Consultora en Salud y Nutrición Deportiva

Brasil | 2020

- Consultoría nutricional con enfoque en rendimiento físico, salud y estilo de vida.
- Asesoramiento a clientes activos, deportistas y público general.
- Educación nutricional aplicada a actividad física y deporte.
- Gestión de relación con clientes, fidelización y seguimiento de resultados.

Chef de Cocina / Gestión Operativa – GRSA Alimentación

Ene 2022 – Dic 2022

- Gestión operativa en cocina industrial y producción a gran escala.
- Control de calidad, costes y procesos alimentarios.
- Coordinación de equipos y cumplimiento de estándares sanitarios.

FORMACIÓN ACADÉMICA Y ESPECIALIZACIONES

Curso Adaptado al Certificado de Profesionalidad – Acondicionamiento Físico en Sala de Entrenamiento Polivalente (AFDA0210)

España | 2026

- Programación y dirección de entrenamiento en sala fitness
- Bases de anatomía, fisiología y biomecánica aplicada
- Prescripción de ejercicio para fuerza, resistencia y salud
- Seguridad, prevención de lesiones y control del entrenamiento
- Atención al usuario en instalaciones deportivas

Grado en Nutrición Humana y Dietética – Brasil

Especialización en Nutrición Deportiva

- Enfoque en rendimiento, composición corporal y actividad física.

Curso de Administración y Ventas

- Estrategias comerciales, ventas consultivas y gestión de clientes.

Acondicionamiento Físico en Sala de Entrenamiento Polivalente (AFDA0210)

- Conocimientos aplicados a entrenamiento, fitness y actividad física.

Formación en Gastronomía – Alain Ducasse

- Bases técnicas de cocina, calidad alimentaria y procesos gastronómicos.

Curso de Gelato Italiano – Soverato, Calabria (Italia)

COMPETENCIAS CLAVE

- Ventas consultivas B2B y B2C
- Trade marketing
- Canal Pharma
- Industria alimentaria
- Nutrición deportiva
- Gimnasios y eventos deportivos
- Account management
- Upselling & switching
- Gestión de KPIs
- Formación comercial
- Eventos, congresos y ferias

IDIOMAS

- Portugués: Nativo
- Español: Avanzado / Profesional
- Inglés: Avanzado / Profesional

INFORMACIÓN ADICIONAL

- Disponibilidad inmediata
- Disponibilidad para cambio de ciudad
- Experiencia en entornos multiculturales
- Alta capacidad de adaptación