

# Marcos Gabriel Carrillo Gea

## Ejecutivo comercial

mgcarrillogea@gmail.com

Calvia - Mallorca

Tel: 669964730

DNI: 42410005Y



CV Inscrito  
desde Infojobs



### Experiencia profesional

#### Comercial | Coca Cola

2024 - actualidad

- Responsable del area comercial. Seguimiento de Mercado
- Atención al cliente con visita programada.
- Gestión de incidencias y derivación al departamento correspondiente.

#### Ejecutivo comercial | Norauto

2023 - 2024

- Atención al cliente y gestión de reclamaciones (+ 40% MoM).
- Gestión de stock y mantenimiento de imagen corporativa de tienda.
- Captación de leads, creación y seguimiento de cartera clientes.

#### Key Account Executive | Mars

2019 - 2022

- Ejecución estrategias comerciales en corto y mediano plazo.
- Venta y seguimiento de performance de clientes.
- Captación (+105% YoY), negociación y cierre de contratos regionales.
- Ejecución , control y seguimiento en punto de venta.

#### Asesor comercial | Toyota (TSUYOI)

2017 - 2019

- Atención clientes en exposición y digitales.
- Detección de necesidades y prueba de vehículos con clientes.
- Seguimiento operaciones con CRM.

#### Jefe de ventas |Grupo Volkswagen

2012 - 2016

- Atención al cliente. Apertura y cierre de tienda.
- Asesoramiento y venta de camiones, repuestos y lubricantes (empresas y particulares). Seguimiento de operaciones.
- Soporte documental al departamento comercial

#### Ejecutivo de ventas | Comete Mallorca

2010 - 2012

- Venta fría de publicidad digital. (+50% MoM)
- Captación de leads, creacion y seguimiento de cartera.

#### Coordinador Contact Center de Ventas | NTB Comercial y Habitissimo

2008 - 2010 / 2010 - 2012

- Coordinación de equipos.
- Supervisar y alcanzar objetivos establecidos.
- Motivar y formar equipos de fuerza de ventas.

### Sobre mi:

Vendedor nato con más de 15 años de experiencia en diversos sectores como la industria automotriz, gran consumo principalmente canal HORECA y e-commerce. Soy proactivo, empático, resolutivo, ambicioso y creativo, con gran capacidad de adaptación. Disfruto trabajar en equipo motivando y promoviendo un clima laboral positivo. Mi enfoque se centra en trabajar por objetivos y generar resultados exitosos.

### Habilidades:

- Comunicación efectiva
- Gestión de liderazgo
- Análisis y toma de decisiones
- Desarrollo y coordinación de equipos
- Habilidades de negociación
- Orientación al cliente
- Coach motivacional

### Formación:

#### Escuela Argentina de comercio

Bachiller en Comunicación Social (fin. 2001)

#### IAE Business School

Estrategia Comercial (fin. 2005)

Dirección de Ventas (fin. 2006)

### Mas Información:

- Permiso de conducir A1/B1
- Disponibilidad Full Time
- Referencias disponibles (solicitar)