

JOSE NICOLAS LIPPO

Carta de Presentación

Me dirijo a ustedes, con el fin de presentar la oferta formal de mis servicios para ser sometida a vuestra consideración, en caso de disponer de vacantes que puedan ser compatibles con mi perfil laboral. Poseo amplia experiencia en el campo de ventas., atención directa a clientes, aprovisionamiento de puntos de ventas, G:P: V, P.L.V, RETAIL, y LEADS.

Poseo carnet de conducir tipo B, conocimientos de equipos de protección integral (EPI), manejo a nivel usuario, programas de computación como Microsoft Office, Word y Excel. Soy un hombre responsable y comprometido con mi trabajo, buscando sinergia y respetando los espacios para conseguir los mejores resultados en equipo.

He desarrollado habilidades tales como empatía y don de gente que me permiten reconocer las necesidades de las personas y satisfacerles, me desenvuelvo perfectamente en ambientes de trabajo bajo presión. Poseo la capacidad de ejecutar decisiones necesarias para alcanzar los procesos administrativos y cerrar tratos con éxito, cumplir con las metas y objetivos establecidos en la Empresa siempre para conseguir los mejores resultados en equipo, soy proactivo y me oriento a la búsqueda de nuevas y mejores formas en pro de mejorar el rendimiento de la empresa. DISPONIBILIDAD INMEDIATA.

Agradeciendo de antemano vuestro tiempo y consideración, y manifestando mi disposición para concertar una entrevista personal se suscribe a la espera de una pronta respuesta.

José Nicolás Lippo Telf. 631324238

Correo: lippoJ@hotmail.com

JOSE NICOLAS LIPPO

Teléfono 631324238

correo electrónico: lippo@hotmai.com

Experiencia laboral

* Congelados M&M Isla: Ventas de Pescados, Mariscos Congelados y Frescos, Precocinados. Para Hoteles, Bares, Restaurantes Funciones: Apertura de Zona, Recuperación de Clientes.

* Pemija SL: Ventas de Productos para Hostelería, Restaurantes Bares (Embutidos, Congelados y Frescos). Funciones: Captación de Cliente, Atención de Cartera.

* Arasaka Logi: Ventas de producto de consumo masivo, Vinos y bebidas para Hotelería, Restaurante, y Bares. Funciones: Captación de Clientes y Atención de Cartera, Recuperación de Cuentas.

* Automotriz Roca Tarpella: Proceso de venta de coches de ocasión, Funciones: Atención y venta a clientes particulares y empresas, seguimiento, atención post venta, fidelización de clientes, ventas cruzadas.

* Motores del Lago (Ford), Proceso de venta de coches de ocasión, Funciones: Atención y venta a clientes particulares y empresas, seguimiento, atención post venta, fidelización de clientes, ventas cruzadas.

* D.J Filter, (Venezuela). Comercialización, distribución, facturación, venta y cobranzas de lubricantes, refrigerantes y filtros para vehículos, Maquinaria Pesada y Coches Funciones: Coordinador de Ventas.

* Casa agrícola del Zulia (Casagri) Venezuela, Venta y distribución de medicinas veterinarias, implementos agrícolas, insumos veterinarios y alimentos de mascotas en general. Funciones: Representante de Ventas. Atención de la Cartera de Clientes

* Dilcovibaca (Venezuela). Comercialización, Distribución, Facturación, Ventas, y Cobranzas de Lubricantes, Refrigerantes y filtros para vehículos.

* Mi Finca C.A Agropecuaria. (Venezuela), Lácteos y derivados, Supervisor de Ventas.

* Industrias San Germán. (Venezuela) Encargado del departamento de ventas y administración. Productos para la construcción en general.

Formación

- ✓ *Universidad Central De Venezuela*
 - *Lic. Contaduría Pública*
 - ✓ *Idiomas: Inglés Básico, Castellano Español*
 - ✓ *Curso Básico (PRL), Prevención de Riesgos Laborales (60 Horas)*
 - ✓ *UNT Formación, Operador Plataforma Elevador.*
 - ✓ *UNT Formación, Operador Maquina Telescópica.*
 - ✓ *UNT Formación, Operador Pluma Camión.*
-