

DAVID SÁNCHEZ HUETE

Perfil comercial y gestión de proyectos | Ventas B2B | Dirección de equipos

PERFIL PROFESIONAL

Profesional con amplia experiencia en ventas B2B, gestión comercial y coordinación de equipos en sectores como inmobiliario, seguridad, sistemas contraincendios, piscinas y hostelería. Perfil orientado a resultados, con alta capacidad de adaptación, trato directo con el cliente y experiencia en captación, fidelización y ampliación de cartera. Acostumbrado a trabajar por objetivos y a asumir responsabilidades operativas y comerciales.

EXPERIENCIA PROFESIONAL

Piscinas Desjoyaux SL | Enero 2022 – Marzo 2025

Comercial de Ventas – Islas Baleares - Elaboración de presupuestos, diseño, cierre y optimización de proyectos. - Dirección y supervisión de obra con equipos propios y subcontratas (mantenimiento, limpieza, obra nueva y trabajos perimetrales). - Gestión integral del cliente: captación, fidelización y ampliación de cartera. - Elaboración de informes técnicos, contratos y seguimiento de incidencias.

Mellow Monkey SL – Discoteca UNIVRS | Apertura y junio 2025

Responsable Parking y Parking VIP - Coordinación de equipos. - Gestión de accesos, atención a clientes VIP y control operativo.

INV Seguridad | Enero 2019 – Abril 2021

Responsable Delegación Ibiza - Dirección comercial y técnica de proyectos de seguridad, vigilancia y extinción. - Gestión de equipos y coordinación operativa. - Elaboración de presupuestos, contratos de mantenimiento y nuevos contratos. - Facturación, informes de resultados y apoyo a decisiones estratégicas.

Tur Rivas SL | Septiembre 2021 – Diciembre 2021

Oficial 1ª Jardinería

Hostelería y Gestión de Negocio (Ibiza) | 2016 – 2018

Encargado / Socio – Camarero de Sala y Barra - Gestión de equipos, atención al cliente y control operativo.

Otros puestos relevantes

- **Securitas Direct:** Responsable de delegación en Ibiza y comercial en Mallorca.
- **Sector inmobiliario y comercio:** Inmobiliarias, carpintería, venta en tienda y proyectos técnicos.

FORMACIÓN

- **Educación Secundaria Obligatoria (ESO)** – CEIP San Vicente de Paül (Palma de Mallorca)
- **Perito Judicial Inmobiliario** – Centro de Formación Pericial

Formación complementaria

- Técnico en Prevención de Riesgos Laborales
- Curso de Maître de Hostelería
- Curso de Coctelería
- Curso Comercial Mercury Desjoyaux
- Mecanografía e informática básica (Office, Word)
- Carnet de carretillero y máquinas elevadoras

IDIOMAS

- Español: Nativo
- Catalán: Nativo
- Inglés: Nivel medio
- Alemán: Nivel básico
- Italiano: Nivel básico

HABILIDADES CLAVE

- Ventas B2B y captación de clientes
- Trato con cliente y negociación
- Orientación a resultados y objetivos
- Gestión y dirección de equipos
- Comunicación efectiva
- Autonomía e iniciativa
- Resolución de incidencias

OTROS DATOS

- Carnet de conducir B y vehículo propio
- Disponibilidad y movilidad

AFICIONES

Música, deporte, navegación, carpintería y ebanistería

Contacto

 617 048 941

 davidsh_2@hotmail.com

 Palma de Mallorca