



JAVIER VARGAS BORREGO

636 69 41 03
satjvb@gmail.com

CV Inscrito
desde Infojobs



Sobre mí

Comercial con amplia experiencia en venta consultiva y atención al cliente, con gran capacidad para asesorar al cliente de forma personalizada, generar confianza y cerrar ventas. Con formación en marketing digital y logística. Acostumbrado a trabajar con autonomía, responsabilidad y total disponibilidad horaria, aportando implicación y compromiso al equipo.

Otras habilidades

- Comunicación eficaz con el cliente.
- Resolución de incidencias y problemas.
- Dominio de herramientas informáticas.
- Marcado espíritu comercial.
- Proactividad e iniciativa.
- Compromiso y responsabilidad

Idiomas

Castellano

- Nativo.

Inglés:

- Nivel A2

Más información

- Carnet de conducir.
- Vehículo propio.
- Disponibilidad total.

Experiencia laboral

Responsable Comercial y Marketing

Mercatoner Spain, S.L. | 6 años

- Desarrollo de labores comerciales, incluyendo la venta de productos informáticos y la expansión comercial mediante la apertura de nuevas franquicias del sector.
- Dirección y ejecución de la estrategia de marketing digital, incluyendo redes sociales, campañas de email marketing, publicidad online y diseño de banners y material corporativo.
- Apoyo al crecimiento del negocio mediante acciones orientadas a la generación de leads, posicionamiento de marca y aumento de ventas.

Autónomo – Propietario de tienda de informática

Computer Store Jerez | 10 años

- Gestión integral del negocio, combinando atención al cliente en tienda, labores comerciales y logísticas, negociación con mayoristas, control de stock, gestión de proveedores, gestión de ventas, y administración general del negocio, incluyendo la dirección y coordinación de un equipo de hasta 4 trabajadores.

Atención al cliente

Cash Dian Jerez, S.A. | 6 meses

- Recepción, almacenamiento, ubicación y reposición de de la mercancía en tienda y almacén. Atención directa al cliente, resolución de incidencias y gestión de consultas tanto presenciales como telefónicas.

Operador de control

Servicios Securitas, S.A. | 2 años

- En el circuito de velocidad de Jerez : verificación de credenciales y acreditaciones del personal autorizado, control de acceso a zonas restringidas del circuito y coordinación con organización y personal de seguridad.

Datos académicos

Diplomado en Ciencias Empresariales

Universidad de Cádiz

Técnicas de venta

Fundae

Posicionamiento en buscadores (SEO)

SEPE

Whatsapp Business

Euroinnova

Diseña en Canva gráficos profesionales

Udemy

Optimización y Logística de Almacenes

Udemy

- Especialización en gestión empresarial y marketing
- Identifica a tus clientes, comprende sus necesidades y adapta tus propuestas para lograr cierres exitosos y clientes fieles.
- Formación centrada en factores On-site y Off-site, así como estrategia y metodología SEO.
- Formación centrada en conocer las mejores estrategias para mejorar la comunicación con los clientes.
- Diseño de posts para redes sociales, flyers, carteles, infografías, presentaciones, portadas, banners.
- Conocimientos necesarios para hacer más eficientes los procesos internos de los almacenes.