

ARKAITZ VICENTE GIMENEZ

C/ Jaizkibel número 16 4' izquierda, 20301, Irun

688855462

vicentexport@gmail.com



Historial laboral

Chófer repartidor

INDUSTRIAS MARJO, CONGELADOS GAROA, MRW , CAFÉS BAQUÉ - Guipúzcoa

- Locutorios, librerías, kioskos, establecimientos de hostelería y pequeñas tiendas y supermercados
- Planificación de la ruta de reparto y organización de la carga .
- Elaboración y entrega de los albaranes correspondientes a encargados y clientes.
- Recepción de mercancías y almacenamiento para su reparto al cliente final.
- Gestión de recibos y cobros en efectivo en el momento de la entrega de la mercancía.
- Mantenimiento y limpieza de los vehículos y comunicación de incidencias sobre los mismos.
- Carga y descarga de productos del vehículo de reparto.
- Manipulación, colocación y almacenamiento cuidadoso de los productos.

Director Comercial Construcciones y Contratas

Villasalde - Logroño

- Responsable de la selección y contratación del personal solicitado para dar servicio a las constructoras/promotoras de obra
- Negociaciones con encargados y jefes de obra
- Responsable de la entrega y utilización de Epis
- Mantenimiento y captación de nuevos clientes
- Trabajos en País Vasco, La Rioja y País Vasco Francés
- Mantenimiento de buenas relaciones con los clientes para lograr los objetivos de ventas.

Asesor de ventas

BMW, NISSAN, PEUGEOT, IVECO, OPEL - Gguipuzcoa

- Evaluación de las necesidades de los clientes para ofrecerles la mejor oferta y servicio acordes a las mismas.
- Realización de seguimiento de ventas cumpliendo y superando objetivos y metas mensuales.
- Elaboración regular de reportes del avance de ventas de los clientes.
- Tareas administrativas y de gestión para la correcta cumplimentación de los expedientes.

Agente Comercial

VODAFONE. - Castilla y León

- Visitas a empresas de potenciales clientes para ofrecer servicios.
- Elaboración de presupuestos y tramitación de contratos y pedidos con los clientes.

- Realización de informes y análisis de datos de ventas.
- Captación de nuevos clientes a puerta fría.

Agente de ventas**ATON ENERGY SOLUTIONS, CLIMALIA, HIDROTECTINC**

- Elaboración de presupuestos y tramitación de contratos y pedidos con los diferentes clientes y proveedores.
- Auditorías y realización de proyectos.
- Promoción de los productos y servicios de la compañía.

Técnico instalador**TECNIFRICA - San Sebastián**

- Supervisión de la conservación de los materiales necesarios para realizar los distintos trabajos.
- Planificación de los métodos de reparación en función de las necesidades técnicas de los equipos.
- Reporte de las previsiones de material a almacén para organizar las compras.
- Explicación a los clientes de las características y las instrucciones de uso de los equipos instalados.

Formación

Bachiller

Instituto Bidebieta - San Sebastián

Aptitudes

- | | |
|---|------------------------------|
| • CONOCIMIENTOS ADICIONALES | • Marketing |
| • Licencia de chófer profesional en vigor | • Atención al cliente |
| • Organización y planificación | • Conocimientos de ofimática |
| • Toma de decisiones | • Capacidad de negociación |
| • Trabajo por objetivos | • Gestión administrativa |

Idiomas

- ESPAÑOL
- FRANCÉS
- EUSKERA

Información adicional

- DISPONIBILIDAD INMEDIATA