
CARLOS RODRIGUEZ FLORENSA

Contacto: 679 488 842 | carlos.rf@tinet.org

Perfil Profesional: Ejecutivo Estratégico y Desarrollo de Negocio

Directivo con **amplia experiencia** en el desarrollo de **estrategias comerciales** y la **gestión de equipos a nivel internacional**, experto en la gestión y desarrollo de grandes cuentas.

Poseo sólidas habilidades en **planificación, análisis de datos y optimización de procesos**, orientadas a la **mejora continua** y al logro de objetivos organizacionales. Mi capacidad para gestionar responsabilidades bajo presión, junto con un enfoque **analítico y estructurado**, me permite aportar soluciones creativas y efectivas en entornos dinámicos y competitivos.

Competencias Clave

- **Liderazgo y Gestión de Equipos Internacionales:** Experiencia demostrable en la dirección de equipos comerciales a nivel global (**SEMEA, LATAM**), con un enfoque en la motivación, el desarrollo de talento y la alineación estratégica.
 - **Desarrollo de Negocio y Expansión de Mercados:** Capacidad probada en la **expansión de mercados** en la Península Ibérica y Europa. Experto en **negociación** y gestión de canales de distribución, incluyendo el manejo de **Grandes Cuentas** nacionales e internacionales.
 - **Planificación Estratégica Comercial:** Especialista en el diseño e implementación de estrategias comerciales rentables, asegurando la consecución de **objetivos (KPIs)** y directrices corporativas.
 - **Análisis de Datos y Optimización de Procesos:** Habilidades analíticas avanzadas para el mapeo, análisis y **optimización** de procesos operativos, administrativos y de calidad, impulsando la eficiencia organizacional.
 - **Gestión de Proyectos y Resiliencia:** Autonomía en el desarrollo y la ejecución de proyectos complejos, con capacidad para gestionar múltiples tareas simultáneamente y aportar soluciones efectivas **bajo entornos de alta presión**.
-

Experiencia Profesional

EU Area Manager | Biotech Biosecurity, S.L.

Julio 2023 – Septiembre 2025

- Liderazgo en el desarrollo de negocio en la Península Ibérica y Europa, gestionando **grandes cuentas** nacionales e internacionales.
- Dirección del equipo comercial global (**SEMEA, LATAM**), implementando estrategias comerciales alineadas con las directrices corporativas.
- Negociación con distribuidores y gestión de canales de distribución para **maximizar la penetración de mercado**.

Consultor Comercial | Grup LAE - LAE Consulting

Abril 2019 – Mayo 2023

- Comercialización de servicios de consultoría (normativa legal, formación bonificada y prevención ajena), logrando **incrementos significativos en la cartera de clientes**.

Consultor de Gestión Empresarial | Empresa familiar biotecnológica

Septiembre 2018 – Abril 2019

- Desarrollo y optimización del **sistema de calidad** interno y externo de la empresa, mejorando los resultados operativos.
- Análisis y mejora de procesos productivos y administrativos, **impulsando la eficiencia** organizacional.

Delegado de Gestión | IBERDAC Consultoría de Gestión Empresarial

Marzo 2017 – Mayo 2018

- Desarrollo y presentación de **propuestas comerciales** para empresarios y asociaciones, gestionando una cartera de contactos clave.
 - Elaboración de informes funcionales y de visitas para la **toma de decisiones estratégicas**.
-

Formación Académica y Profesional

- **Certificado Profesional en Análisis Computacional de Datos** - Google, 2023
- **La Gestión en la Empresa Familiar** - ESADE, 2020
- **Marketing Estratégico, Finanzas para Directivos y Gestión de Personas y Equipos** - IESE, 2020
- **Lean Six Sigma Yellow Belt** - Technische Universität München, 2019
- **Administración y Dirección de Empresas** - UOC, 2009

Habilidades Técnicas

- **Software Ofimático:** Microsoft Office (Nivel Alto).
- **Sistemas ERP y CRM:** Más de **15 años de experiencia** con diversos ERP's y CRM's; alta adaptabilidad a nuevos sistemas.
- **Herramientas de Análisis de Datos:** **SQL, R, Tableau.**

Idiomas

- **Catalán:** Nativo
- **Castellano:** Nativo
- **Inglés:** Avanzado (Hablado y Escrito)

Otros Datos de Interés

- Referencias disponibles bajo solicitud.