



JUAN ESTEBAN JIMENEZ GRISALES

CONTACTO

NIE: Y9884327E / autorizado para trabajar

Licencia conducir A + B
+ Coche propio

 +34 637 54 34 24

 juanes-1931@hotmail.com

 Asturias, Gijón
Calle La Pureza - CP 33211

PERFIL

Comercial técnico B2B con experiencia transversal en construcción, gran consumo, retail especializado, servicios y automoción. Trayectoria en el desarrollo de negocio, gestión de cuentas, coordinación de proyectos comerciales y ejecución operativa de campañas regionales.

Perfil orientado a resultados, con capacidad analítica, visión estratégica y adaptación rápida a múltiples sectores.

Experiencia trabajando con marcas premium y compañías de alto reconocimiento, gestionando relaciones comerciales, optimización de procesos y contribuyendo al crecimiento sostenido de ventas y fidelización de clientes.

COMPETENCIAS CLAVE

- Desarrollo de negocio y captación B2B
- Gestión y fidelización de cuentas
- Coordinación de proyectos comerciales y activaciones regionales
- Negociación y cierre de acuerdos
- Reporting operativo y seguimiento de KPIs
- Gestión logística, inventarios y optimización de procesos
- Diseño 3D aplicado a proyectos de interiorismo y reformas (SketchUp)
- Experiencia en entornos digitales, CRM y ciberseguridad
- Liderazgo y gestión de equipos
- Experiencia y fidelización del cliente

FORMACIÓN / PENDIENTE DE HOMOLOGACIÓN

Tecnólogo en Gestión del Talento Humano
SENA- Formación profesional no universitaria
TECNOLÓGICA - 2016

Técnico en programación de software
SENA- Formación profesional no universitaria
TÉCNICO - 2013

Bachiller Academico
I. E Maria Jesus Mejia
2013

EXPERIENCIA COMERCIAL Y ADMINISTRATIVA

NEWLINE / Pernod Ricard Agosto 2025 - Enero 2026

- Gestión de activaciones de marca en Asturias, León y Galicia.
- Coordinación logística y liderazgo de equipos de apoyo.
- Evaluación de ejecuciones promocionales y reporte a trade marketing.
- Representante de importantes marcas espirituosas como, Ballantine's, Beefeater, Havana Club, Petroni.
- Gestión de rutas y conducción de furgoneta de empresa.

FERRELLINK S.A.S Medellín, Col. Septiembre 2018 - Marzo 2022

- Promoción y venta de sistemas constructivos, portafolio steel framing, pinturas y complementarios.
- Gestión y fidelización de clientes, captación y desarrollo de cartera diversa, destacando Contratistas / Obras, canal ferreterías y cliente final a través de mostrador en showroom.
- Planificación de la estrategia comercial, gestión de RRHH, gestión de proveedores.
- Gestión administrativa, Inspección de obras de construcción, archivo, facturación y gestión de entregas.
- Diseño y propuesta de proyectos de reformas integrales en entornos comerciales y residenciales.

PINVIACRIL Medellín, Col. Enero 2017 - Diciembre 2018

- Auditoria de personal en campo y evaluación de desempeño comercial.
- Recuperación y gestión de cartera.
- Comercialización y gestión de cuenta a canal ferretero.
- Portafolio de pinturas y materiales de construcción.

PINTUCO S.A. Medellín, Col. Julio 2016 - Diciembre 2018

- Captación y desarrollo de clientes canal al ferreterías.
- Implementación de campañas y acciones promocionales de reconocidas marcas.
- Posicionamiento y reposición en punto de venta y grandes superficies.

PROYECTOS Y CAMPAÑAS EN CURSO

CARSET Asturias, Septiembre 2024 - Actualidad / Servicios segun demana. Flexibilidad horaria

- Gestión integral de entregas corporativas de vehiculos de renting.
- Inspección tecnica, coordinación documental y cierre digital de procesos.
- Interlocución directa con clientes corporativos y seguimiento operativo.
- Coodinación con grua y programación de entregas
- Trabajo con marcas premium: BMW, Mercedez Benz, Pegueot, Fiat, entre otras.
- Gestión de altas con renting como Arval, Ayvenz, Leasys.
- Movilidad regional por Asturias.

TUETT / Leroy Melin Gijón, Marzo 2024 - Actualidad / 4 días al mes con flexibilidad horaria

- Asesoramiento tecnico en herramientas, reformas y bricolaje.
- Gestión de visibilidad, reposición estrategica y reporte de resultados.
- Representante de marcas y promoción de Black and decker, Dewalt y Stanley.
- Captación y cierre de ventas en la tienda

REFORMAS PCP Gijón, Diciembre 2022 - Actualidad /

ALBARADUE Gijón, Enero 2023 - Actualidad /

- Diseño de proyectos de interiorismo y presentación de proyectos de representación grafica en SkectUp.
- Asesoría consultiva y visita en obra.
- Toma de medidas, gestión de presupuestos y elección de materiales.
- Gestión de proyectos residenciales y comerciales.

PROYECTOS Y CAMPAÑAS DE CORTA DURACIÓN

SALENOR / SUPERCAHS Aviles, Febrero 23,24 y 25 - 2026

- Promoción y asesoría en stand de la marca petroni para Pernod Ricard
- Preparación de cocteleria y entrega de muestras en stad

MEDIAMARKT GIJON Gijón, Septiembre 2025 - Agosto 2025

- Campaña promocional de apertura, venta, asesoría y reposición de cafeteras Delonghi.

GRUPO TEMA. Asturias, Enero 2024 - Enero 2024

- Campaña de emblistado promocional para la marca MARLBORO.
- Gestión de rutas regionales por Asturias, geolocalización y reporting.

IBERDROLA ES. Gijón, Agosto 2023 - Septiembre 2023

- Captación de leads en stand para almacenes de gran superficie, centros: Carrefour y Leroy Merlin.

EXPERIENCIA EN HOSTELERIA

CERVECERÍA EL TRANSPORTE Gijón, Septiembre. 2024 - Junio 2025

- Camarero, encargado cierre nocturnos.
- Gestión del almacén y atención al cliente.
- Gestión de barra y manejo de bandeja en sala y terraza.

ART NOIR CAFE Gijón, Marzo 2024 - Septiembre 2024

- Camarero a media jornada en temporada de verano, cafetería y servicio de copas.
- Gestión en barra y manejo de bandeja en sala y terraza.

EMPREDIMIENTOS Y GESTIÓN INDEPENDIENTE

DE LA K-LLE / DOMIPAPA'S Itagui, Col. Diciembre 2016 - Enero de 2019

- Preparación y venta de enrolados (Pan de pita), patacones, patatas y bebidas con variedad de toppings.
- Gestión del local comercial, gestión de compras y proveedores.
- Gestión de información administrativa, estrategia de marketing y puesta en marcha del proyecto.

OTRAS EXPERIENCIAS RELACIONADAS CON LA EXPERIENCIA DEL CLIENTE Y GESTIÓN ADMINISTRATIVA

ALLUS Co. Medellín, Col. Abril 2016 - Junio 2016

- Teleoperador de atención al cliente.
- Gestión de información financiera para usuarios de tarjeta de crédito.
- Gestión de softwares, CRM y aplicativos informaticos.
- Gestión de acuerdos de pago y fidelización del cliente.

TELEPERFORMANCE Co. Medellín, Col. Enero 2016 - Marzo 2016

- Teleoperador de atención al cliente.
- Gestión de solicitudes e incidencias de usuarios del sector salud.
- Altas en seguridad social, gestión de documentos y archivos.
- Gestión de CRM y aplicativos informaticos.

T COMUNICO Medellín Col. Julio 2015 - Diciembre 2015

- Gestión de procesos disciplinarios, afiliación a seguridad social, inducción y formación de agentes para linea de atención al cliente en el sector salud.

FEDSALUD Medellín, Col. Enero 2015 - Julio 2015

- Practicante de recursos humanos.
- Gestión de agendas y citación a procesos de selección.
- Verificación y gestión documental de personal médico, operativo y administrativo del sector salud.

FORMACIÓN COMPLEMENTARIA

Conducción de carretilla elevadora/
CURSO - JULIO 2025

Operaciones con plataforma elevadora /
CURSO - JULIO 2025

Fundamentos de marketing Digital /
CURSO - JUNIO 2023

Ciberseguridad en el teletrabajo /
CURSO - OCTUBRE 2022

Competencias digitales para
profesionales / CURSO - OCTUBRE 2022

Sketchup / CURSO - 2021

Preparación de superficies básico
Pintuco®Escuela
Expedición: ago. 2019

Vinilos para interiores
Pintuco®Escuela
Expedición: ago. 2019

Conceptos básicos de Pintura
Pintuco®Escuela
Expedición: mayo. 2019

Pinturas en Aerosol
Pintuco®Escuela
Expedición: mayo. 2019

Conceptos básicos del color
Pintuco®Escuela
Expedición: mayo. 2019

Inteligencia Emocional
Eficacia
Expedición: junio. 2019

Riesgo Psicosocial
Eficacia
Expedición: mayo. 2019

Gestión de Categorías
Eficacia
Expedición: abril. 2019

Servicio al cliente
Camacol / CURSO - 2018

RECOMENDACIONES

JUAN EDMUNDO RODRIGUEZ

TRADE MARKETING ASSISTANT
PERNOD RICARD
RELACIÓN: JEFE DIRECTO
CONTACTO: 695 35 62 32

ALBERTO FERNÁNDEZ

TRADE MARKETING COORDINATOR
PERNOD RICARD
RELACIÓN: JEFE DIRECTO
CONTACTO: 689 85 80 62

LUIS ANTONIO LOPEZ

ASESOR COMERCIAL
LEROY MERLIN
RELACIÓN: COMPAÑERO DE TRABAJO
CONTACTO: 685 19 49 66

JOSIAS GOYES

PROMOTOR ESPECIALISTA
PERNOD RICARD
RELACIÓN: COMPAÑERO DE TRABAJO
CONTACTO: 650 87 06 72

PEDRO CORREA

GERENTE
PCP REFORMAS
RELACIÓN: PERSONAL / CLIENTE
CONTACTO: 622 92 83 57

MARI PAZ MATA NOVILLO

EJECUTIVA DE CUENTAS
TUETT / LEROY MERLIN
RELACIÓN: JEFE DIRECTO
CONTACTO: 605 08 57 88

JOSELIN GABRIELA

CAMARERA
CERVECERÍA EL TRANSPORTE
RELACIÓN: COMPAÑERA DE TRABAJO
CONTACTO: 643 60 29 45