



 697423784
 d_torre_b@yahoo.es
 Avda Encartaciones 4a, 4a
 Balmaseda , 48800

RESUMEN PROFESIONAL

- Sales representative manteniendo y creciendo con la cartera existente y ampliando nuevos clientes.
- Key account
- Manager con amplia experiencia en establecimientos.
- A lo largo de mi carrera profesional he perfeccionado técnicas para identificar, planificar y subsanar deficiencias, al mismo tiempo he desarrollado capacidades en selección de personal y gestión de equipos. Además , poseo una gran destreza para solucionar problemas, priorizar y gestionar proyectos complejos.
- Gestión de personal.

APTITUDES

- Ampliar cartera de clientes
- Conseguir cuentas claves
- Gestión administrativa
- Control de stocks
- Toma de decisiones
- Atención y concentración
- Conocimientos de ofimática
- Apertura y cierres de establecimiento a cargo
- Trabajo por objetivos
- Venta cruzada
- Selección de personal

Diana Torre Beci

HISTORIAL LABORAL

BESTSELLER

Septiembre 2021 - Actualidad

Wholesale Area Manager Only Zona Norte

- Definir y planificar la estrategia comercial en función de las necesidades de la venta. POWER BI.
- Venta y prospección de clientes al por mayor. B2B
- Ampliación de cartera, consolidación, crecimiento y cuentas clave.

PEPE JEANS

Julio 2008 - Febrero 2021

Store Manager

- Control de stocks, reposición y gestión de mercancía disponible.
- KPIS (upt, ratio, TM, ATV)
- STORE FORCE, herramienta para controlar horas, horarios, kpis
- NEXTAIL. herramienta para ver el sell out de la tienda y efectuar los cambios.
- VISUAL Y WINDOW, tanto en tiendas como aperturas.
- SUPERVISORA INVENTARIO ZONA NORTE
- IMPLANTACIÓN DE CURSOS A EQUIPOS.
- SELECCIÓN DE PERSONAL, tanto en mi tienda como en nuevas aperturas.

CALVIN KLEIN

Octubre 2007- Agosto 2007

Autonoma

ZARA

Febrero 2007 - Junio 2008

Staff

CALVIN KLEIN

Septiembre 2004 - Julio 2006

Store Manager

FORMACIÓN

Ingeniero Técnico

EUITI EIBAR, 2007

Piano

Conservatorio música, Barakaldo, 2003

IDIOMAS

EUSKERA materno

INGLES First