



Mònica Rado Garcia

Promotor/a de ventas • 07001, Palma de Mallorca, Islas Baleares/Illes Balears

monicabalea@gmail.com • 677272304 (preferente)

Datos del candidato

Carnet de conducir: A, B Autónomo: No Vehículo propio: Si

Experiencia

Grandes cuentas • Actividades inmobiliarias

January 2022 - December 2025 (3 años y 11 meses)

Empleado/acon 0 personas a cargo

Desempeño con éxito el rol de Promotor/a de ventas, demostrando una sólida orientación a resultados. Establezco excelentes relaciones con los clientes, brindando un servicio preventa excepcional que les permite tomar decisiones informadas. Soy capaz de identificar y satisfacer sus necesidades, lo que se traduce en altas tasas de conversión y fidelización. Mi enfoque proactivo y mi capacidad de adaptación me permiten navegar con fluidez diversos escenarios, logrando superar consistentemente los objetivos de venta establecidos.

orientación a resultados

Relaciones con clientes

Servicios preventa

Haya Real State • Otras actividades

May 2014 - April 2020 (5 años y 11 meses)

1.500 € - 2.700 € Bruto/mes

Empleado/acon 0 personas a cargo

Venta comercial de activos bancarios, CajaMar, Sareb y Bankia.

Actualizar, fidelizar y ampliar cartera, C:R:M

Canal IMPULSO en Horeca y Pymes.

Adaptación a las necesidades de la empresa, disponibilidad inmediata para cubrir el perfil necesario, formación continua. Versatilidad y habilidad.

Generación de Leads

Gestión comercial

Implantación

Venta

Gestión de Activos Inmboli

Telefonia móvil

Trabajo por objetivos

Nanfor Ibérica / laacademiaempresas • Programación, Consultoria y otras Activ. informaticas

May 2008 - May 2013 (5 años)

10.000 € - 27.000 € Bruto/año

Mando intermediocon 0 personas a cargo

Coordinar funcionamiento de oficina, para la venta de cursos informáticos. Gestión del alumnado para los cursillos subvencionados y para desempleados.

Seleccionar y formar asesores para la venta de cursillos de formación continua para PYMES.

control de stock

Gestión comercial

GESTOR DE PUNTO DE VENTA

Relaciones con clientes

Multitasking

Captación de cuentas

Atención al cliente

Trabajo por objetivos

GPV

Vodafone - Orange -Movistar - Ono- Yoigo · Venta al por mayor

February 2004 - February 2008 (4 años)

Empleado/a

Departamento de fidelizacion en Vodafone.

Gestion de tienda en Orange.

Venta en Movistar

Administrativa Departamento Comercial en Ono

Coordinadora, gestora punto de venta en Yoigo

Gestión comercial

control de stock

Experiencia del cliente

GESTOR DE PUNTO DE VENTA

Venta

Trabajo por objetivos

GPV

Inmobiliaria · Actividades inmobiliarias

February 1998 - January 2004 (5 años y 11 meses)

12.000 € - 21.000 € Bruto/año

Empleado/a

Prospección, captación, compra,venta y alquiler de inmuebles.

Desarrollo y tramitación de la documentación necesaria para su posterior comercialización.

Gestión de expedientes para su posterior firma.

control de stock

Gestión comercial

Captación de cuentas

GPV

Ajuntament de Badalona - Atomic · Otras actividades

January 1990 - January 1998 (8 años)

8.000 € - 18.000 € Bruto/año

Mando intermediocon 0 personas a cargo

Recepción de llamadas, atención al alumno y gestión de documentos para el inicio de cursillos de formación laboral.

Administración y apoyo a la dirección comercial, para la venta al detalle y al por mayor de artículos deportivos

Relaciones con clientes

resolutivo

Estudios

Estudios reglados

Formación Profesional Grado Superior

Administración

Salesianos y Academia Fontanella

May 1984 - May 1989 (5 años)

Estudios no reglados

Otros cursos y formación no reglada

DINAMIZADORA COMUNITARIA

ACADEMIA WEGA

February 2014 - September 2014 (7 meses)

Otros cursos y formación no reglada

Todos los conocimientos adquiridos a lo largo de mi trayectoria profesional, tales como, logística, recursos humanos, programas de gestión, soporte informático....

empresas

January 1990 - March 2024 (34 años y 2 meses)

Idiomas

Español: Nativo

Catalán: Nativo

Inglés: Básico

Conocimientos

- Atención al cliente
- Captación de cuentas
- Coordinación de fuerza de ven...
- Dinamizadora y cruce de ventas
- Elaboración de propuestas co...
- Experiencia del cliente
- Fidelización
- Generación de Leads
- Gestión comercial
- Gestión de agenda de dirección
- Gestión de archivos
- Gestión de viajes
- Mecanografía
- orientación a resultados
- Preparación de informes
- Procesadores de texto
- Prospección de clientes
- Relaciones con clientes
- resolutivo
- Seguimiento de cuentas
- Trabajo por objetivos
- Venta
- Venta en punto de venta
- Multitasking
- Negociación de ofertas
- Organización de cursos
- Redacción de informes
- Dirección de equipos
- Hojas de cálculo

Situación laboral

Situación laboral

No estoy trabajando

¿Está buscando trabajo?

Busco activamente

Disponibilidad para viajar

Buena

Disponibilidad para cambiar de residencia

Buena

Preferencias laborales

Puestos deseados

Film extra, Agente de atención al cliente, Niñero/a de animales, Vendedor/a especializado/a en artículos deportivos, Gestor/a de centro de llamadas

Modalidad

-

Provincia deseada

Islas Baleares/Illes Balears