



## JAVIER PUERTA GALLEGO

Desarrollo de negocio

28939, Arroyomolinos (Madrid), Madrid

jpuerta24@gmail.com • 637390803 (preferente)

<http://www.linkedin.com/in/javier-puerta-gallego-5130852a5>

### Datos del candidato

Carnet de conducir: B    Autónomo: No    Vehículo propio: Si

### Experiencia

#### Desarrollo de negocio

Aralia Servicios. Facility Services y Management

February 2024 - actualmente (1 año y 12 meses)

24.000 € - 36.000 € Bruto/año

Empleado/acon 0 personas a cargo

Captación de clientes ofreciendo servicios de Facility Services y Management, ETT, Centro especial de empleo. Tareas administrativas propias del puesto

Venta y outsourcing de servicios

Autonomía

Redes sociales

Delegado comercial

Venta de servicios

Elaboración de presupuestos

#### Ejecutivo/a de cuentas

CONVERSIA • Servicios jurídicos

March 2021 - January 2024 (2 años y 10 meses)

21.000 € - 24.000 € Bruto/año

Empleado/acon 0 personas a cargo

Captación y mantenimiento de cartera de clientes, ofreciendo normativa de obligado cumplimiento. Protección de datos, canal de denuncias, compliance penal, etc.

Gestión de clientes

Gestión comercial

Autonomía

Cierre de acuerdo

Delegado comercial

Venta de servicios

Alto Perfil Comercial

Ventas

Venta a puerta fría

Planificación de campañas de ...

Dotes comerciales

Captación de clientes

Fidelización

Negocios

Gestión administrativa de pers...

Captación de cuentas

Planificación comercial

Elaboración de presupuestos

## Comercial técnico

Grupo Albatros · Otras actividades

September 2017 - February 2021 (3 años y 5 meses)

21.000 € - 27.000 € Bruto/año

Empleado/a con 0 personas a cargo

Mantenimiento y ampliación de cartera de clientes. Visita a asesorías y departamentos de Recursos Humanos, ofreciendo el contrato para la formación y el aprendizaje.

Autonomía

Recursos Humanos

Mantenimiento

## Ejecutivo de cuentas

FORTUNY ABOGADOS CORPORATE LAW SL · Servicios jurídicos

September 2015 - July 2017 (1 año y 10 meses)

Empleado/a con 0 personas a cargo

Gestor de cuentas en Mercamadrid. Gestión del crédito y cobro de la morosidad

Autonomía

## Consultor comercial

Ideaspropias editorial · Imprenta

March 2008 - July 2015 (7 años y 4 meses)

Especialista con 0 personas a cargo

Consultor comercial: Mantener y ampliar la cartera de clientes (Ayuntamientos, Sindicatos, Asociaciones, Fundaciones, Diputaciones, Consultoras de formación, Centro de formación reglada y no reglada.

Presentación de propuestas comerciales, negociación y contratos.

Presentación de cursos e-learning y manuales

Asistencia a Congresos y Ferias

Autonomía

Gestión de clientes

Gestión comercial

Gestión base de datos

Atención al cliente

confeccion ofertas comerciales

Microsoft Office

CRM (Customer Relationship ...

Técnicas de venta

Venta y atención al cliente, for...

Técnicas de negociación

presentacion empresa

Normativa laboral

## COMERCIAL

EDITORIAL SINTESIS · Imprenta

May 1992 - February 2008 (15 años y 9 meses)

900 € - 1.500 € Bruto/mes

Empleado/a

## Estudios

Estudios reglados

Bachillerato

### Bachillerato

I.B. Emilio Castelar

September 1984 - June 1987 (2 años y 9 meses)

Otros estudios

Otros títulos, certificaciones y carnés

### Certificado de profesionalidad nivel 3. Gestión comercial de ventas

Acreditación de competencias profesionales

May 2023

Estudios no reglados

Otros cursos y formación no reglada

### Curso ChatGPT, Gemini, Copilot y otras herramientas de IA

Kepzes Formación

April 2025 - May 2025 (1 mes)

Otros cursos y formación no reglada

### Curso superior de trafficker

September 2019 - actualmente (6 años y 5 meses)

## Idiomas

**Español:** Nativo

**Inglés:** Básico

ACTUALMENTE CURSANDO ESTUDIOS DE INGLES

## Conocimientos

- Administrativo comercial
- Análisis de resultados comerci...
- Asesoramiento
- Asesoramiento de clientes
- Asesoramiento profesional
- Asesoría comercial
- Autonomía
- B2B
- Búsqueda
- Captación
- Captación de clientes
- Captación de leads
- Cierre de acuerdo
- Cliente
- Clientes
- Comercial
- Comercial editorial
- Comunicaciones empresariales
- Correo electrónico
- Delegado comercial
- Desarrollo de negocio
- Don de gentes
- Elaboración de presupuestos
- Elaboración de propuestas
- Elaboración de propuestas co...
- Estrategia
- Fidelización
- Generación de leads
- Gestión de clientes
- Gestión de equipos
- Gestión de recursos
- Gestión de relaciones con clie...
- Gestor de cuentas
- Grandes cuentas
- Hunter
- Informática en ventas
- Internet
- Investigación de mercados
- kam
- Leads
- Linkedin
- Marketing B2B
- Negociación
- Nuevas oportunidades comerci...
- Obtención de resultados
- Ofimática
- Organizado/a
- Planificación comercial
- Presupuestos
- Promoción de ventas
- Prospección de clientes
- Prospección de mercado
- Recobros
- Redes sociales
- Retención de clientes
- Satisfacción del cliente
- Servicios de RRHH
- Técnicas de negociación

- Técnicas de ventas   Técnico comercial de formación   Trabajo en equipo   Trabajo por objetivos  
 Venta concertada   venta consultiva   Venta de servicios   Venta directa   Venta en punto de venta  
 Ventas   Ventas al por menor   Venta y atención al cliente   Venta y outsourcing de servicios  
 Artes gráficas   Asesoría   Automatización de farmacias   Comercial de renting de vehícu...   Comercio  
 Consultoría   Etiquetas   Farmacia   Gerencia de ventas   Gestión   Hoteles   Microsoft Excel  
 Microsoft Word   Otras actividades   Plan Comercial   Prevención de riesgos laborales  
 Protección de datos   Servicios con valor añadido   Servicios de Recursos humanos  
 Servicios profesionales

## Situación laboral

Situación laboral

Estoy trabajando

Disponibilidad para viajar

Buena

¿Está buscando trabajo?

Escucho ofertas

Disponibilidad para cambiar de residencia

Depende de las condiciones

## Preferencias laborales

Puestos deseados

Varios puestos, Ejecutivo/a de cuentas,  
Ejecutivo/a comercial

Provincia deseada

Madrid

Jornada

Completa

Modalidad

-

Contrato

Indefinido

Salario

Mínimo anual: 24.000€