

JOSE RAMÓN GARCÍA VALERO



CONTACTO

✉ obsrefcont@gmail.com
 ☎ +34 688806045
 📍 Bilbao, Valladolid, Madrid.

HABILIDADES

ERP Microsoft dynamics 365
 business central
 Microsoft Office
 Carnet Carretilla
 Carnet de conducir B

IDIOMA

Español nativo
 Euskera nativo
 Ingles B2

OBJETIVO

Técnico Superior en Comercio Internacional, con formación en comercio exterior y experiencia en entornos logísticos, atención al cliente y soporte comercial. Perfil junior con base técnica sólida e interesado en incorporarse a un entorno internacional donde pueda desarrollarse en áreas operativas y de soporte a ventas internacionales, con una evolución progresiva hacia puestos de mayor responsabilidad tanto operativos como comerciales.

EDUCACIÓN

2018-
2020

Grado superior en comercio internacional
 IFP- instituto de innovación profesional
 Nota - 9/10

Educación secundaria obligatoria e.s.o
 Mercedarias Leioa

EXPERIENCIA PROFESIONAL

6/2020 -
12/2020

Técnico en Comercio internacional
 Redur transportes
 • Ventas B2C y B2B
 • Utilización de ERP, gestión de rutas y mercancías, documentos aduaneros, trato con clientes y proveedores.
 • Resolución de problemas e incidencias
 • Actualización constante de conocimientos necesarios para el puesto

11/2025 -
11/2025

Preparacion pedidos almacén
 Empresa alimentación
 • Gestión de los pedidos por ordenador teniendo en cuenta las rutas logísticas
 • Preparar pedidos empaquetados y envasados
 • Uso de Transpaleta
 • Gestion cadena de frio
 • PDA y referencias de producto

10/04/2025
-
11/05/2025

Warehouse operator/ operador de almacén
 Cocoon bioscience
 • Recepción de mercancía y gestión Albaranes
 • ERP Microsoft dynamics business central 365
 • Analizar pedidos de compra y stock
 • Contacto diario con departamentos de compras y financiero
 • Carretilla y Transpaleta

11/2024 -
12/2024

Asistente de ventas

Hawkers

- Sales assistant en hawkers.
- Vendedor en tienda, atención al cliente, reposición, recepción mercancía, kpis, mantener ordenada la tienda.

2021 -
2023

Emprendedor

Intento de creación de empresa

Plan de negocio de un proyecto empresarial

Venta de calzado

Zona norte

-

Intermediario financiero

Salesland

- camapaña de promoción de venta de producto financiero de fidelización.

2010 -
2014

Adjunto a Gerente

Empresa de alimentacion carnica familiar garpo

- Ventas y gestión B2B y B2C
- Contacto con clientes y proveedores
- producción de productos alimentarios propios
- 4 años de trabajo de adjunto a gerencia y venta en empresa cárnica.
- varios puntos de venta y con empleados a cargo.