

Javier

Pelegrín Iturbe

FORMACIÓN

Título de Bachiller. IES Goya.

Formacion complementaria

- Curso de Tecnicas de venta. Gestetner.
- Curso de Principios básicos de la negociación. Johnson & Johnson.
- Curso de Coaching. Systagenis Wound Management.

EXPERIENCIA LABORAL

VENTAS

-Puesto: **Comercial.**

Funciones:

- Gestión de cartera de clientes.
- Comercializar productos.
- Aumentar ventas (puerta fria y pymes.)

SALESLAND (Grupo Mahou- San Miguel) Junio 2025-Nov. 2025

Culligan Water Abril 2025- Junio 2025

DIGI. Junio 2024- Septiembre 2024

INNOTECH GRUPO. Diciembre 2023- Febrero 2024

SECURITAS DIRETC. Abril 2023- Septiembre 2023

OSAGAS. Mayo 2019- Agosto 2022

TECALSA. Enero 2019-Abril 2019

NRG COMUNICACIONES (GESTETNER) Dic. 1999- Dic.2000

-Puesto: **Delegado de Ventas** para Aragón. Autónomo.

Funciones:

- Comercialización de productos de empresa, dispositivos médicos.

ACTINIO & LANTANO. Junio 2015- Junio 2018

-Puesto: **Gerente Área.**

Funciones:

- Elaboración de presupuestos.
- Análisis de datos.
- Selección de delegados.
- Gestión y planificación de Mercado venta directa y prescripción.
- Marketing y planificación estratégica.
- Preparación concursos públicos.
- Interpretación cuenta resultados.

SYSTAENIX WOUND MANAGEMENT.. Julio 2009- Dic. 2012



DATOS PERSONALES

📍 Zaragoza-50008

☎ 670012212

✉ jpelegrin24@gmail.com

COMPETENCIAS

Responsabilidad.

Dedicación.

Iniciativa

Seriedad

Organización

Adaptación.

Trabajo en equipo.

Habilidades sociales y comerciales.

INFORMÁTICA

Microsoft Office: Nivel Medio.

IMS, CRM (Sales Force).

IDIOMAS

-Inglés básico: Conversación básica, traducción y comprensión media.

-Habitado a traducir documentación técnica y navegación en Web.

-Escritura de e-mails.

-Formación en clases semanales a cargo de J&J y Systagenix Wm.

-Visitas de trabajo a Londres, Dublín y Manches (fábrica).

-Puesto: **Ejecutivo de cuentas.** (Gestión de zona Aragón, La Rioja y Navarra).

Funciones:

- Visita médica dirigida a médicos y enfermeras.
- Prescripción en atención primaria y venta directa.
- Gestión de concurso público en material de dispositivos médicos.
- Preparación y proceso de compra de instituciones sanitarias públicas y privadas.

JOHNSON & JOHNSON MEDICAL. Enero 2001 – Julio 2009

LOGISTICA

-Puesto: Operario de almacén.

GRUPO CELORRIO. Noviembre 2018- Diciembre 2018)

OTROS DATOS

- Disponibilidad inmediata.
 - Disponibilidad para viajar.
 - Acostumbrado a visitar PYME y puerta fría.
 - Abierto a cambiar de residencia.
-