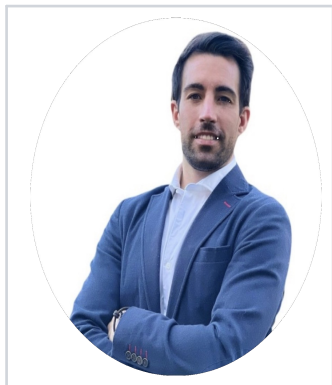


**ANTONIO LÓPEZ SÁNCHEZ**

Key Account Manager | Desarrollo de Negocio B2B

Majadahonda, Madrid

Tel: 681 116 796

Email: antoniolopez_11@msn.com

PERFIL EJECUTIVO

Especialista en desarrollo de negocio B2B y gestión de grandes cuentas con experiencia en automoción, tecnología y soluciones corporativas. Historial probado de sobrecumplimiento de objetivos, gestión de facturación multimillonaria y negociación de contratos de alto valor en entornos competitivos.

EXPERIENCIA PROFESIONAL**Sales Consultant – Grupo Gamboa (Toyota) | 2025 – Actualidad**

- 150% de objetivo de ventas alcanzado.
- 68% de operaciones cerradas mediante financiación.

Key Account Manager – Moinsa | 2024

- Ticket medio por proyecto: 200.000 €.

Area Sales Manager – IWG plc | 2022 – 2024

- 110% de cumplimiento de objetivo durante dos años consecutivos.

Senior Sales Consultant – Eulerian Technologies | 2020 – 2022

- Facturación gestionada superior a 2 millones de euros.

FORMACIÓN ACADÉMICA

Máster en Comunicación Integral y Marketing – Universidad Francisco de Vitoria (2014–2015)

Grado en Periodismo – Universidad Francisco de Vitoria (2011–2015) | Nota media: 7,1

IDIOMAS

Español: Nativo

Inglés: Competencia profesional completa – Cambridge CAE (Advanced)