



Rafael Valle

Delegado comercial zona sur • 11500, El Puerto de Santa María, Cádiz

rafaelvm7@gmail.com • • 603036471 (preferente)

Datos del candidato

Carnet de conducir: A, B Autónomo: No Vehículo propio: Si

Experiencia

García de Pou • Artes gráficas y reproducción de soportes grabados

January 2025 - February 2026 (1 año y 1 mes)

Especialista con 0 personas a cargo

Mi trabajo consistía en comercializar el catálogo de productos de Garcia de Pou a restaurantes y hoteles de la zona sur de España.

Realización de rutas para prospección y visitas a clientes de cartera, presentación de propuestas a medida y reuniones para cierre de ventas formaban parte de mis tareas diarias.

EDP España • Suministros de: Energ. Electr, gas, vapor, aire, agua , saneamiento, residuos

January 2023 - December 2024 (1 año y 11 meses)

Mando intermedio con 6 - 10 personas a cargo

Dinamización comercial a un equipo de 8 personas para venta de paneles solares, tareas tales como formación, capacitación, dotar de herramientas de venta y acompañamientos enfocados a cierre formaban parte de mi día a día.

Además me encargaba personalmente de realizar visitas a grandes cuentas.

Formación de personal

Gestión de proyectos

Planificación comercial

Homerti • Turismo

January 2021 - January 2023 (2 años)

Especialista con 0 personas a cargo

En Homerti era responsable de la captación de alojamientos de alquiler vacacional en la provincia de Cádiz para publicitar en distintas plataformas online, presentación de servicios, planificación de rutas para visitas por zonas, preparar y enviar propuestas ajustadas a precio de mercado, realización de fichas del alojamiento, seguimiento de clientes formaban parte de mi día a día.

En constante comunicación con la dirección de la empresa creabamos conjuntamente la estrategia en función de la situación de cada propiedad o propietario para alcanzar los objetivos marcados mensualmente.

Office 365

salesforce

Desarrollo de proyectos

Liderazgo de proyectos

E-Magister Servicios de Formación S.L • Internet

September 2016 - October 2020 (4 años y 1 mes)

18.000 € - 30.000 € Bruto/año

Especialista con 0 personas a cargo

Mis funciones en emagister consistían en captar y fidelizar a centros de formación de una zona concreta previamente asignada, tareas tales como el envío de propuestas, visitas y resolución de dudas y consultas formaban parte de mi día a día.

Pasados dos años y en función a los objetivos conseguidos asumí el control de un equipo comercial de 6 personas.

Mi salario consistía en fijo más variable en función de objetivos mensuales.

SalesForce CRM

Microsoft PowerPoint

Microsoft Office

Expedia • Marketing y publicidad

February 2015 - September 2016 (1 año y 7 meses)

18.000 € - 27.000 € Bruto/año

Especialista con 0 personas a cargo

Mis funciones en Expedia eran las de captar hoteles, alojamientos rurales y vacacionales para publicitarse en web y app en campañas anuales. La mayor parte del trabajo se realizaba a través del teléfono, siendo puntuales los desplazamientos para el cierre de acuerdos. Mi salario constaba de fijo más variable mensual en función de objetivos.

Microsoft Excel

Microsoft word

Microsoft Dynamics NAV (Navi...

SalesForce CRM

Microsoft Access

Restaurantes.com • Internet

April 2012 - December 2014 (2 años y 8 meses)

Empleado/a

Mis funciones consistían en impartir formaciones de libro de reservas propio (Ressbook) un libro de gestión de reservas online para acto seguido dar de alta a los restaurantes en la página web, realice esta tarea a tiempo completo durante los primeros seis meses, pasado este tiempo pase a intercalar las formaciones con captación a puerta fría y mantenimiento de cuentas existentes, las acciones las realizaba tanto por teléfono como de manera presencial, reportando diariamente los objetivos conseguidos mediante CRM (salesforce) . Mi salario constaba de fijo más variable en función de los objetivos marcados.

comercial

Elaboración de propuestas co...

COM

Gestión

HomeAway • Internet

February 2007 - March 2012 (5 años y 1 mes)

15.000 € - 21.000 € Bruto/año

Especialista con 0 personas a cargo

Mis funciones consistían en apertura y consolidación de mercado para nuevas áreas geográficas (zona norte de España) presentando los servicios de posicionamiento de la web, creación de webs y servicios de gestión de rrrs a hoteles y alojamientos vacacionales. La fase de venta consistía en presentación telefónica, propuesta por email y llamada de cierre, mi salario consistía en fijo mas variable mensual en función de objetivos.

Publicidad

Microsoft Dynamics NAV (Navi...

SAP CRM

Google AdWords

Microsoft Office

Estudios

Estudios reglados

Formación Profesional Grado Superior

Comercio Internacional

IES SAN ISIDRO

September 2002 - June 2004 (1 año y 9 meses)

Formación Profesional Grado Superior

Administración y Finanzas

IES SAN ISIDRO

September 2000 - June 2002 (1 año y 9 meses)

Idiomas

Español: Nativo

Inglés: Avanzado

Portugués: Avanzado

Conocimientos

Apple IOS

Internet Marketing

Marketing y publicidad online

Microsoft Dynamics NAV (Navi...

Microsoft Office

SalesForce CRM

Situación laboral

Situación laboral

No estoy trabajando

¿Está buscando trabajo?

Busco activamente

Disponibilidad para viajar

Buena

Disponibilidad para cambiar de residencia

Mala

Preferencias laborales

Puesto deseado

Gestor comercial

Modalidad

-

Provincias deseadas

-